БИРЖИ и БАНКИ

БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА

№36 (467) 18 мая 1998 года

понедельник

новая телефонная информационная служба
МЫ ЗНАЕМ ОТВЕТ!
085 ИНФО ЛИНИЯ
TeleMedia

СЕГОДНЯ

ЗА СПИНОЙ У КИРИЕНКО ВЫХОДЦЫ ИЗ БЕЛАРУСИ

20 мая Александр Лукашенко намерен посетить Минский автомобильный завод. Это будет первое самостоятельное выступление президента перед трудовым коллективом одного из столпов белорусской промышленности. Ранее Лукашенко-президент бывал на предприятии только в сопровождении высокопоставленных гостей, например, российского лидера Бориса Ельцина.

Стр. 7

КУДИНОВ - ТИТЕНКОВ: ЖИТЕЛИ ИВАЦЕВИЧЕЙ ПОЧУВСТВОВАЛИ РАЗНИЦУ

Небольшой районный центр Ивацевичи — в напряженном ожидании. Первые пугающие слухи появились в начале весны, а после заседания совета правления ОАО «Ивацевичдрев» в конце апреля стало ясно: сокращение штатов на крупнейшем промышленном предприятии города неизбежно. На 26 мая назначено внеочередное собрание акционеров. На повестке дня единственный вопрос — окажутся ли выброшенными на улицу более 200 работниц предприятия.

Стр. 21

СОБЫТИЕ

СЕЛЕКЦИОННЫЙ ОТБОР ДЕПУТАТОВ

Ольга ТОМАШЕВСКАЯ

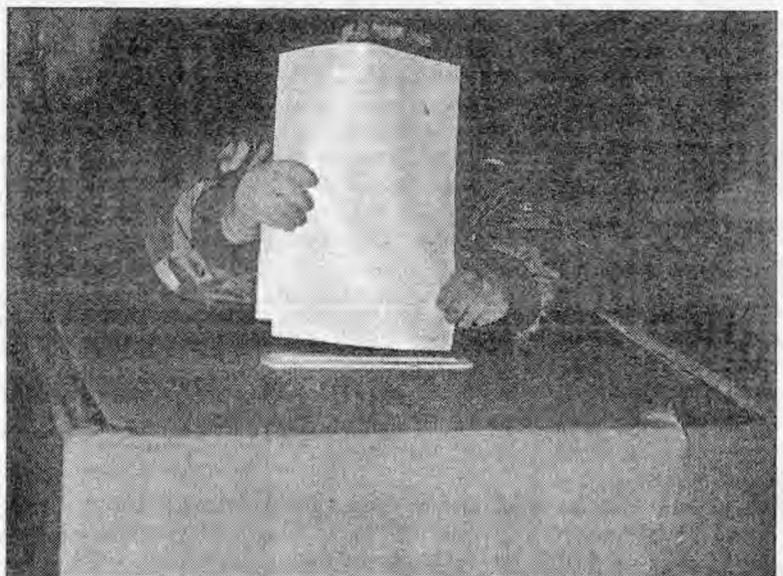
14 мая на совещании у президента обсуждалась концепция нового избирательного кодекса. Более трех с половиной часов шла дискуссия по поводу пока не существующего документа, рассмотрение которого намечено на осень. По отрывочным сведениям можно судить, что власть сейчас обдумывает варианты создания надежной преграды на пути оппозиции в парламент. Однако никто из официальных лиц эту информацию не подтверждает.

Подготовкой избирательного кодекса занимается специально созданный президентом в марте текущего года центр законопроектной деятельности. Предполагается, что проект будет подготовлен и поступит в Палату представителей в августе. Планируется, что его рассмотрение депутатами начнется на осенней сессии этого года.

К документам, которые могут быть рассмотрены в ближайшее время, председатель нижней палаты Национального собрания Анатолий Малофеев отнес законопроект о выборах в местные Советы. По его словам, этот проект уже практически готов. Он должен быть внесен в Палату представителей в ближайшие две недели. Рассмотрение законопроекта о местных выборах тем более актуально, что они должны быть проведены весной или в начале лета следующего года. Однако можно с уверенностью предположить, что гораздо больший интерес вызовет проект закона о выборах в Национальное собрание. Этот документ должен быть разработан вслед за законом о выборах в местные органы власти.

Как сообщил Анатолий Малофеев, «*по Национальному собранию — это чисто концептуальное направление работы*». Готовых документов пока нет. Но именно теперь идет обсуждение принципиальных положений будущего закона.

В законе о выборах должна сохраниться мажоритарная система голосования. «*Есть и другие мнения, но я думаю, что большинство склоняется к этому... Избирать часть по округам, часть по партийным спискам — сегодня наше общество, как я себе представляю, к этому делу не готово. Другое дело, что этот процесс идет, и через какой-то интервал времени, через несколько лет, этот вопрос встанет, когда созреют для этого определенные условия*», — сказал Анатолий Малофеев. Председатель Палаты представителей сообщил также, что предполагается сохранить прежнюю планку явки избирателей на выборы: они будут считаться состоявшимися, если и в первом, и во втором туре в них примут участие более 50% избирателей округа. Что касается необходимого количества голосов для избрания депутатов, то здесь также предполагается сохранить установленный минимум — за кандидата должно проголосовать более половины избирателей, принявших участие в голосовании. Еще один немаловажный момент для любых выборов — регистрация кандидатов. Первоначальный отсев проводится именно на этом этапе. Возможность изменения действующих правил регистрации кандидатов в депутаты Анатолий Малофеев прокомментировал так: «*Есть различные предложения, но я думаю, что вверх дном ничего не станет. Будет сохраняться все-таки то, что было, хотя изменения произойдут. Сейчас разработчики думают над ними.*»



Границы нашего выбора определит государство

«БДГ», возможно, более осведомлена о происходящем, нежели Анатолий Малофеев. По нашим данным, существует засекреченный документ, составленный в Администрации президента, в котором говорится о необходимости отсева нежелательных кандидатов — причем именно на этапе регистрации. Обращается внимание и на то, что такой отсев (насколько это возможно) должен производиться в законном порядке. В частности, в документе говорится, что не должны подлежать регистрации в кандидаты лица, которые имеют судимость — в том числе и административную, за участие в акциях протеста. Предусматривается возможность предоставления будущими кандидатами биографической справки. Кроме того, предполагается максимальное вытеснение законодательной власти из сферы формирования избирательных комиссий. Эта ответственность будет переложена на плечи власти исполнительной. Документ предусматривает также, что кандидаты от партий могут выдвигаться только в случае, если партия существует не менее года и будущий кандидат состоит в ней не менее года. Кроме того, исполнительная власть планирует увеличить количество необходимых для регистрации кандидата подписей избирателей с 1 тыс. до 10 тыс.

Вопрос о проведении президентских и парламентских выборов после референдума 1996 года часто оказывается в центре внимания. Нынешнее Национальное собрание не признано западными странами и международными организациями в первую очередь по той причине, что оно было не избрано, а сформировано президентом. Проведение парламентских выборов нынешней исполнительной власти было бы сегодня очень выгодно, ведь они легитимизировали бы в глазах Запада и Национальное собрание, и отчасти итоги референдума 1996 года. Кстати, нельзя исключать, что эти выборы состоятся несколько ранее запланированного срока. На эту мысль наводит следующее высказывание Анатолия Малофеева: «*Даже если говорить о плановых выборах, так уже практически осталось два с небольшим года*».

В любом случае, когда бы выборы ни состоялись, исполнительная власть уже сегодня заботится о том, чтобы парламент был по-прежнему от нее зависим.

Белорусско-Американское совместное предприятие
"БРАЙАН КЕЙН и КО"
осуществляет новый вид услуг
Дела клиентов ведет американская адвокатская контора BERGER & EISS
бизнес-иммиграция в США
Льготы имеют: программисты, научные работники, бизнесмены, инвесторы, работники искусства, художники
Информационно-консультационные услуги по всем видам иммиграции в США и Канаду
Тел. (017) 210-07-40
Тел./факс 210-07-41

Холодильные склады европейского стандарта
на таможенном терминале в Бресте:
- хранение
- обработка а/м и ж/д грузов
- европейская и широкая ж/д колея
- высокопрофессиональный сервис
Телефоны в Бресте:
(0162) 23-07-82, 22-21-14, 23-07-95

ЛИТОВСКИЙ БАНК SNORAS Лицензия банка Литвы №8 от 21.12.95
Конвертация мягких и твердых валют.
Комиссионные за конвертацию не взымаются.
Оплата контрактов.
Выгодные условия и скидки по курсам.
Быстрое прохождение платежей.
Максимальная оперативность и надежность при обслуживании клиентов.
Представительство в Беларуси:
Минск, ул. К.Маркса, 15, 4 этаж.
Bank SNORAS
Тел.: (017) 268 73 68, 268 73 03
факс: (017) 229 27 24

Подписка
на
"Белорусскую деловую газету"
на второе полугодие
в любом почтовом отделении
или
в отделе доставки ЗАО "БДГ"
тел.: 226-87-99
Подписная цена — 70 000 руб./мес.
Подписной индекс: 63879

DELL
Лучшее решение...
для комплексного сетевого окружения
Рабочие станции DELL
1994
Первая рабочая станция DELL в Беларусь поставлена компанией БелСофт (DELL OmniPlex)
1998
Сегодня БелСофт представляет передовые технологии — рабочие станции DELL OptiPlex GXa, DELL WorkStation 400 на базе процессора Intel Pentium® II
OptiPlex GXa
для управления сетью предприятия
Серверы DELL
1996
Компания БелСофт признана DELL Systems «Лучшим Продавцом Серверов DELL» в СНГ по итогам года (приз «Серебряная Раковина»)
1997
Компании БелСофт присвоен статус 'PowerEdge & Global Enterprise Partner DELL'
1998
БелСофт представляет мощь современного сервера — PowerEdge 6100 (4 процессора Pentium® Pro 200MHz)
Летом 1998
БелСофт планирует открытие сервис-центра DELL.
PowerEdge 6100
для Вас...
...настоящий дистрибьютор DELL
BelSoft тел.: 222-82-23, 228-13-21, факс 222-80-58
СТЕНД №51 на выставке ТИБО'98

ПРОЕКТЫ

ДЕПУТАТЫ ОТКАЗАЛИ ПРЕЗИДЕНТУ В «ЗОЛОТОЙ АКЦИИ»

Отдел информации «БДГ»

На прошлой неделе нижняя палата парламента отклонила предложенный правительством проект изменений в Закон «Об акционерных обществах». По мнению депутатов, принятие этих поправок приведет к торможению реформирования отношений собственности в стране.

Суть законопроекта сводится к принципу так называемой «золотой акции». Проект закона позволял вводить госуправление на тех предприятиях, где государство владеет хотя бы небольшой частью собственности.

По мнению депутата Петра Жушмы, *«законопроект не способствует процессам реформирования в республике. Никто не захочет покупать акции наших предприятий, если будет знать, что в любой момент государство сможет ввести на этом предприятии госуправление»*. Некоторые депутаты считают, что этот документ с полным правом можно назвать законом о национализации.

Впрочем, депутатское решение мало что значит. Напомним, что правило «золотой акции» действует и без всякого закона. Оно было введено президентским декретом еще в начале нынешнего года. Отказавшись «узаконить» декрет, депутаты в лучшем случае продемонстрировали президенту свою независимость.

ЭКОНОМИКА

ВВЕДЕНЫ ОГРАНИЧЕНИЯ НА ЭКСПОРТ ЛЕСА

Отдел информации «БДГ»

Проверки и ревизии, проведенные Комитетом государственного контроля в ведомствах, отвечающих за лесной комплекс страны, дали первый нерадостный для лесоэкспортеров результат: 11 мая Совет Министров принял постановление «О некоторых мерах по регулированию экспорта лесоматериалов». В соответствии с ним с 15 мая 1998 года полностью приостановлен вывоз субъектами хозяйствования Беларуси за пределы республики необработанных еловых, сосновых, березовых лесоматериалов (за исключением мелкотоварной древесины), а также сосновых, еловых лесоматериалов, подвергнутых первичной обработке (за исключением лесоматериалов шириной не более 15 см и толщиной не более 4 см).

Также временно запрещено осуществление экспортных поставок по пиловочнику из дуба. Исключение сделано только для контрактов, которые были заключены до указанного в постановлении срока.

Таким образом государство перекрывает не контролируемые МВЭС и Таможенным комитетом Беларуси каналы вывоза древесины в страны дальнего зарубежья через территорию Российской Федерации. Однако важно даже не столько данное постановление, сколько все те документы, что уже появились или появятся в ближайшее время. По мнению экспертов, судя по всему, эти нормативные акты в основном будут направлены на ужесточение экспорта древесины из Беларуси.

Сейчас, например, Комитет государственного контроля предлагает ответственным ведомствам и организациям подготовить список государственных спецэкспортеров древесины и продукции из нее. В случае реализации этих планов белорусская сторонам рискует вступить в острую конфронтацию с Мировым банком, на чьем кредите сегодня работает лесное хозяйство республики.

Практически решенным является вопрос о повышении с 1 июня таксовой стоимости древесины (на 40%). Сегодня она в 4-6 раз ниже, чем в России, и в несколько раз — чем в Европе, что обусловливает повышенный интерес коммерческих структур к отрасли.

Как ожидается, станет меньше и возможностей приобретать древесину на аук ционах: теперь перед торгами от участников будут требовать лицензию на право ее переработки.

И наконец, планируется внести изменения в «Положение об индикативных ценах», следование которым будет носить для экспортеров не рекомендательный, а обязательный характер.



ВИЗИТЫ

ПРЕДСТАВИТЕЛИ МЕЖДУНАРОДНЫХ ОРГАНИЗАЦИЙ НАНОСЯТ В БЕЛАРУСЬ ВИЗИТЫ ВЕЖЛИВОСТИ

Отдел информации «БДГ»

13 мая в Минске начала работу миссия МВФ. В этот же день в страну прибыл директор Всемирного банка, ответственный за работу с Беларусью и Украиной, Пол Сигельбаум. Понятно, что в обоих случаях вопросы о предоставлении кредитов обсуждаться не будут.

Миссию МВФ возглавляет помощник директора 2-го европейского департамента Том Вульф. Кроме него, в составе миссии работают четверо экспертов. Это — регулярный ежегодный визит по статье 4 соглашения МВФ. Эксперты фонда занимаются сбором статистической информации, на основании которой будет подготовлен сборник по состоянию экономики стран — членов фонда. Во время своего пребывания здесь, которое закончится 26 мая, представители МВФ намерены провести переговоры с премьером Лингом, председателем Нацбанка Прокоповичем и руководителями основных экономических министерств.

Визит в Беларусь Пола Сигельбаума также носит скорее ознакомительный характер. Приглашение от белорусского правительства посетить нашу страну г-н Сигельбаум получил давно, однако возможности приехать у него не было. Тогда он заявил, что приедет в Беларусь, когда будет посещать Украину. Пол Сигельбаум сдержал свое обещание и посетил нашу страну по дороге с ежегодного собрания ЕБРР. Представитель Всемирного банка намерен пробыть в Минске до 18 мая. За это время он рассчитывает провести переговоры с Лингом и Прокоповичем, руководителями ряда министерств, ознакомиться с работой нескольких предприятий и совершить поездку по Витебской области.

ДОКУМЕНТЫ

ЕЩЕ ОДИН УДАР ПО ПИРАТАМ

Отдел информации «БДГ»

14 мая Палатой представителей были приняты два закона — «О ратификации договора Всемирной организации интеллектуальной собственности по исполнениям и фонограммам» и «О ратификации договора Всемирной организации интеллектуальной собственности по авторскому праву», которые существенно дополняют уже действующий Закон «Об авторском праве и смежных правах».

Новые законы приняты на основании открытых для подписания международных договоров Всемирной организации интеллектуальной собственности (ВОИС), разработанных на дипломатической конференции по вопросам авторского права и смежных прав, которая состоялась 20 декабря 1996 года в Женеве. Беларусь подписала эти договоры 8 декабря 1997 года.

Закон «О ратификации Всемирной организации интеллектуальной собственности по исполнениям и фонограммам» призван защитить права как наших, так и зарубежных авторов по использованию новых технологий в области копирования, звукозаписи, радио, кинематографии, телевидения, видеотехнологий, телекоммуникаций, цифровых технологий и т.д., а Закон «О ратификации Всемирной организации интеллектуальной собственности по авторскому праву» — упрочить положение Беларуси в международной системе авторского права и смежных прав. Более защищенными станут авторские права писателей, художников, музыкантов, композиторов, фотографов — то есть всех тех, кто связан с культурой.

Необходимость принятия этих законов в Беларуси назрела уже давно в силу таких негативных моментов, как видеопиратство, плагиат, незаконное тиражирование и распространение художественных и музыкальных произведений, кража наукоемких технологий. Теперь страна сможет более эффективно защищать свой интеллектуальный и культурный потенциал. Так, в декабре 1997 года Беларусь стала участницей Бернской конвенции об охране литературных и художественных произведений. А Комитетом по авторским и смежным правам при Минюсте подготовлен согласованный с экспертами ВОИС проект закона о внесении изменений и дополнений в Закон «Об авторском праве и смежных правах», который уже принят в первом чтении Палатой представителей.



СОДЕРЖАНИЕ НОМЕРА:

ПЕРЕГОВОРЫ

ПРЕДСТАВИТЕЛИ «РОСВООРУЖЕНИЯ» В МИНСКЕ

Отдел информации «БДГ»

В пятницу 15 мая в Минск прибыла делегация российской компании, торгующей оружием, «Росвооружение».

Возглавляют приехавших генеральный директор «Росвооружения» Евгений Ананьев и его советник, бывший министр обороны России Павел Грачев.

Широкой огласке факт состоявшегося визита не предавался. Пресс-служба Совета безопасности даже не подготовила соответствующий пресс-релиз, что неизменно делала даже по менее значительным поводам. По нашим данным, утром 15 мая Евгений Ананьев и Павел Грачев встретились с президентом Беларуси Александром Лукашенко. Затем переговоры продолжились у государственного секретаря Совета безопасности Виктора Шеймана, присутствовавшего, кстати, и на первой встрече. Суть переговоров не разглашается.

Напомним, что в последнее время белорусско-российское сотрудничество в торговле оружием оказалось предметом пристального внимания прессы. В российских СМИ прошел цикл публикаций о темных сторонах сделки по продаже на Запад С-300, в которой оказались замешаны несколько белорусских фирм. Настороженность в связи с выходом Беларуси в мировые лидеры по торговле оружием высказывают и западные обозреватели, справедливо полагая, что в действительности большинство формально белорусских сделок готовится и благословляется в России.

СКАНДАЛ

ВЫШЛИ ЛЮДИ НА ДЕМОНСТРАЦИЮ, ЗА ЧТО ОКАЗАЛИСЬ В ПРИЕМНИКЕ-РАСПРЕДЕЛИТЕЛЕ

Виктор МАРТИНОВИЧ

15 марта в суде Московского района Минска рассматривалось дело трех участников первомайской демонстрации — Кирилла Едидина, Леонида Ачепковского и Сергея Марцелева. Все они получили по трое суток ареста за участие в несанкционированном шествии.

Решение суда можно отнести к разряду юридических казусов. Первые суды над участниками первомайской демонстрации прошли 4 мая. И хотя Н.Статкевич, председатель БДСП и организатор акции, повестку в суд получил еще до начала мероприятия, лидер «Народной громады» был оправдан. Шествие БСДП было признано санкционированным, поскольку колонна партии двигалась следом за колонной трудящихся Первомайского района по разрешенному горисполкомом маршруту.

13 мая судьей Московского района Минска Жанной Левицкой был оправдан еще один участник первомайской демонстрации — Алесь Станкевич, председатель «Беларускага згуртавання вайскоўцаў». Оправдательное решение было вынесено в связи с тем тем же — судья признала, что несанкционированного шествия 1 мая не было.

Казалось бы, трем членам «Молодой громады» — Кириллу Едидину, Леониду Ачепковскому и Сергею Марцелеву, суд над которыми был назначен на 15 мая, не о чем волноваться. Однако неожиданно та же Жанна Левицкая, два дня назад оправдавшая Алеся Станкевича, вынесла решение о признании членов «Молодой громады» виновными в участии в несанкционированном властями шествии. Комментируя решение суда, адвокат Вера Стремковская отметила, что оно вынесено *«вне всякой логики, безо всякого законного основания. Судья рассматривала такой же протокол, как и 13 мая. Мы дошли уже до того, что сажаем за участие в первомайской демонстрации, санкционированной властями».*

Кирилл, Леонид и Сергей получили по трое суток ареста. Однако поскольку они уже отсидели этот срок в спецприемнике-распределителе сразу после акции, по завершении суда ребята были отпущены. Тем не менее, по мнению Николая Статкевича, поводов для радости нет. Ведь члены «Молодой громады» получили обвинительный, а не оправдательный приговор, а, значит, могут быть отчислены из учебных заведений.

Представители БСДП объясняют противоречивое поведение судьи Левицкой давлением на суд. *«Мой процесс мы выиграли потому, что власти боялись вынести обвинительное решение, так как оно получило бы широкий общественный резонанс,* — отметил в беседе с корр. «БДГ» Николай Статкевич. — *Решение же, вынесенное 15 мая, мы связываем с давлением на суд».*

Есть и еще одна причина несправедливого отношения к молодым людям. Г-н Статкевич считает, что если бы на процессе присутствовал хоть один представитель любой белорусской правозащитной организации, судья просто постыдилась бы выносить обвинительное решение. *«Наши правозащитные организации зажрались,* — отметил Николай Статкевич. — *Их представителей не было ни на самом первомайском шествии, ни на судах. Они уже самодостаточны, им не нужно никого защищать».*

Не лучше настроение и у представителей «Молодой громады». На рабочем совещании 15 мая они заявили, что создадут свой центр по защите прав человека «1 мая». Оргкомитет возглавил активист организации Александр Новиков. Кстати, 18 мая состоится суд и над самим Александром. Представители БСДП уверены, что решение по его делу будет таким же, что и в случае с Едидиным, Ачепковским и Марцелевым.

Макет этого объявления изготовлен на ПК DELL OptiPlex Gxa 5266M
Design by Greenline Computer
ЛУЧШИЙ ИЗ ЛУЧШИХ
DELL®
Computer Corporation
6
лет на рынке Беларуси
Поздравляем клиентов и сотрудников
ООО "ГринЛайн Компьютер"
с 3-х летним юбилеем со дня подписания
дистрибьюторского контракта
с Dell Computer Corporation



Dell PowerEdge и Dell OptiPlex от официального дистрибьютора
Dell Computer Corporation в Республике Беларусь
GREENLINE COMPUTER
Минск, пр. Скорины, 117/1, офис 317, тел. (017) 264 02 01, 263 31 79, 263 27 02, факс 211 81 59
The Intel Inside logo and Pentium are registered trademarks of Intel Corporation.
MMX is a trademark of Intel Corporation DELL, DELL logo PowerEdge, OptiPlex are registered trademarks of DELL Computer Corporation

КАДРЫ

ПРИ ТАЙНОМ ГОЛОСОВАНИИ ДЕПУТАТЫ МОГУТ ПРОЯВИТЬ НЕЗАВИСИМОСТЬ

Отдел информации «БДГ»

На прошедшей неделе Палата представителей бурно обсуждала кандидатуру нового председателя комиссии по иностранным делам и связям с СНГ. Этот пост освободился несколько месяцев назад, когда бывший председатель комиссии Леонид Рачков был назначен послом в Иран.

На должность председателя комиссии по иностранным делам было выдвинуто пять кандидатур. В первый день голосования избрать руководителя комиссии не удалось. В результате выборы были перенесены на следующую неделю.

13 мая на пост председателя комиссии было выдвинуто пять кандидатур — Козырь, Шпилевский, Костян, Жушма и Горбунов. Интересно, что кандидатуру Олега Горбунова, который по взглядам ближе всего к либерал-демократам, выдвинул экс-премьер Вячеслав Кебич. При первом голосовании меньше всего голосов набрал один из наиболее одиозных депутатов — Сергей Костян. В результате нескольких туров голосования в лидерах оказались двое — Козырь и Жушма. Причем известно, что расчет исполнительной власти состоял именно в том, что председателем комиссии станет Козырь. Что касается Петра Жушмы, то он известен как депутат с независимой позицией. Именно он в свое время наиболее активно выступал против внесения печально известных поправок в закон о печати.

По итогам первого дня голосования Козырь набрал 33 депутатских голоса, Петр Жушма — 24 (для утверждения председателя комиссии в должности их необходимо 56).

Для Петра Жушмы 24 голоса — хороший результат, свидетельствующий о том, что при тайном голосовании депутаты не так уж послушны президенту, как кажется.

...И последние станут первыми!
РЕГИСТРАЦИЯ
Российских резидентных компаний с льготным налогообложением и компаний международного бизнеса под Российской юрисдикцией.
БИН
109004, г.Москва, ул. Верхняя Радищевская, д.13,стр.3-3а
тел:(095)234-01-84,234-06-45,
факс:(095)234-97-48
E-mail: offshore@dol.ru
Консультации в г. Минске:
тел.: (017) 234-50-12; 264-44-73; 268-09-12; 268-73-68; 236-11-47; 210-23-60; 266-13-99; 220-05-59.
Консультации в г. Могилеве
тел.: (0222) 31 04 79
Консультации в городе Бресте
тел.: (0162) 23 31 88
Интернет: www.russia-offshore.ru/offshore/index.htm

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ • СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
Canon
КОПИРОВАЛЬНАЯ ТЕХНИКА • СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ
ТОРИС
Минск, ул.Минина 21А.
Тел. (017) 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12. Гомель (0232) 53-33-83.

ПРИНТЕРЫ ШТРИХ-КОДОВ
MONARH ELTRON SATO
СКАНЕРЫ ШТРИХ-КОДОВ
METROLOGIC DATALOGIC PSC
ЭТИКЕТКИ
Metrologic

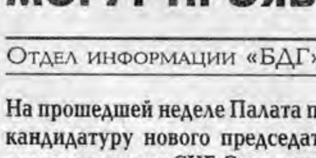


АСТРОН
Тел. (017) 239-76-86, 239-77-05.

TOYOTA
COROLLA '98
110 л.с. электропакет, кондиционер



AVENSIS '98
ABS, электропакет, кондиционер
ПРИЯТНЫЕ ЦЕНЫ



РАСТАМОЖЕННЫЕ
ПО БЕЗНАЛИЧНОМУ РАСЧЕТУ
ГАРАНТИЯ 1 ГОД
тел. 514-500

компьютер NTT
Вы покупаете качество
SAMSUNG ELECTRONICS
ПАМЯТЬ
МОНИТОР
CD-ROM
ДИСКОВОД
КЛАВИАТУРА
Стенд N 1 на TIBO-98
NTT INTEL Pentium-200 MMX/ RAM 16Mb/ HDD 2.1Gb/ VRAM 1mb/ 14" Samsung 400b/ FDD 3.5"/ мышь/ клав./ 2.5 г. гарантии. 607 уе
NTT AMD K6-233 MMX/ RAM 32Mb/ HDD 2.1 Gb/ VRAM 2Mb/15" Samsung 500s/ FDD 3.5"/CD-ROM 24s/ мышь /клавиатура/ 2.5 г. гарантии. 775 уе
Любая комплектация и периферия на выбор
NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"
(017) 229-29-99 Революционная,7
Брест..........42-71-14 Гомель..........53-58-01
Барановичи.....5-47-40 Могилёв.........22-69-77
Витебск........37-75-00 Новополоцк......7-34-34
Гродно.........44-10-38 Молодечно.......7-77-20
Жодино.........4-27-04 Пинск...........35-97-24

МОЛОДЕЖНАЯ ПОЛИТИКА

И ВНОВЬ ПРОДОЛЖАЕТСЯ БОЙ!

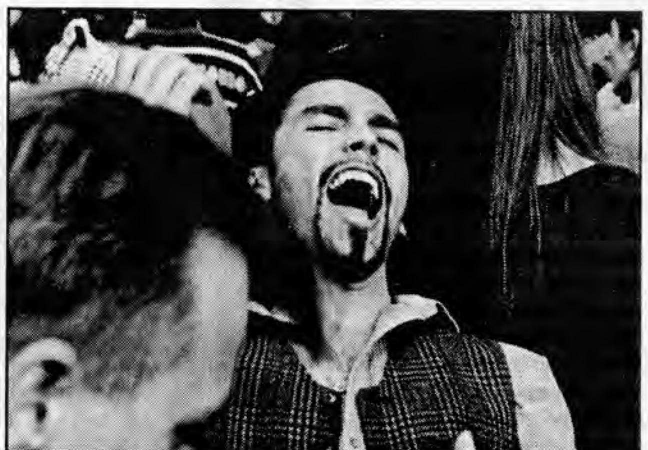
Родион РАСКОЛЬНИКОВ

Самый юный корреспондент «БДГ» получил редакционное задание выяснить, что такое для современной Беларуси «патриотизм» и в чем заключаются пресловутые методы «патриотического воспитания», о которых сегодня не говорит разве что ленивый. Слава Богу, у начинающего журналиста хватило ума не задавать наивных вопросов. В противном случае им бы занялись «люди в темных пиджаках»...
С 13 по 16 мая в Минске проводился республиканский семинар «Патриотическое воспитание детей и молодежи в системе государственной молодежной политики».

Следует отдать должное организаторам семинара: уровень технической подготовки мероприятия впечатлял. Корреспондента «БДГ» особенно поразили роскошные автобусы и автомобили, которые доставляли участников в столичный Дом офицеров. Ослепительно сияющие хромом «ЗИЛы» вызывали желание ознакомиться со сметой расходов на организацию мероприятия.

Однако техническая сторона — не самое главное. Человеку, в силу юного возраста не знакомому с комсомольско-партийным прошлым во всем его богатстве, заседание напомнило сцены из антиутопии Оруэлла «1984». Представитель Белорусского союза молодежи в своем докладе упорно называл слушателей не иначе как *«уважаемые соратники»*. В выступлениях же членов БПСМ вообще не хватало разве что ссылок на подвиги Павлика Морозова и других борцов с мировым империализмом. Содержательная часть большинства докладов сводилась к обычному отчету о работе, проделанной той или иной организацией в области воспитания патриотизма у молодежи. Представитель БСМ вообще зачем-то начал подробно рассказывать о структуре союза молодежи, количестве его членов и прочих вещах, имеющих к патриотизму весьма отдаленное отношение. Так же, как и президент, молодые управленцы, когда им нечего было сказать, принимались клеймить оппозицию. Докладчик от БСМ, к примеру, поведал: *«К сожалению, определенные силы стремятся подтолкнуть молодежь к проведению таких диких акций, как турнир по стрельбе имени Ли Харли Освальда»*. Действительно, Молодому фронту далеко до таких общественно-полезных мероприятий, как клуб «Юный пограничник».

Немалое значение на республиканском семинаре придавалось выступлениям ветеранов. Они по замыслу организаторов должны были личным примером вдохновлять молодежь. Однако время, как известно, беспощадно к людям, а потому ветераны говорили на семинаре вещи по меньшей мере странные. Так, член президиума республиканского комитета Совета ветеранов Павел Попов в своем выступлении заявил, что *«под давлением определенных сил люди начали бояться употреблять слова «советский» и «социалистический»*. Мне же давления каких-либо сил в этом не видится: коль уже Союз Советских Социалистических Республик канул в Лету, то нечего выискивать на волнах миражи.



Возраст — это состояние души

В принципе отчетом о проделанной работе, «наездом» на оппозицию и выступлением нескольких ветеранов семинар и ограничился. На первый взгляд, для мероприятия, носящего статус республиканского и организованного с такой помпой, этого явно недостаточно. Но что еще могли говорить выступающие? Рассуждать о методике воспитания патриотизма? О пользе подобных разглагольствований хорошо сказала представительница белорусской пионерской организации Мария Ежова: *«Мы пытаемся вскочить в уходящий поезд. На мой взгляд, если патриотизм не передан в наследство, воспитать его невозможно»*.

Однако после посещения семинара у меня возникло ощущение, что ни один из участников мероприятия не знал даже, что означает само понятие «партиотизм». Укрепил в этой мысли такой инцидент. После выступления очередного «молодежного вождя» пожилая женщина с балкона (в зал пускали только «проверенных») позволила себе задать вопрос: *«А что такое патриотическое воспитание?»* Какое же волнение началось среди «патриотов»! Из зала стали доноситься истеричные выкрики: *«Это провокация!»*, *«Она бэнээфовка!»* (хотя вопрос был задан по-русски), *«Шпионка!»* и т.п. Заволновалась и девочка, сидящая в президиме: *«Не нарушайте установленный порядок, подайте записку!»*. Однако о том, как можно подать записку с балкона, сообщено не было. Закончилось все прозаично: появился человек в черном и вывел «нарушительницу порядка». Так и не пришлось узнать, что же это такое — патриотическое воспитание...

Комментарий «БДГ».

Организатором республиканского семинара выступил Государственный комитет по делам молодежи. Следует отметить, что после появления в рядах «органов управления молодежью» легендарного БПСМ в политике государственного комитета, до этого довольно лояльной и демократичной организации, начали происходить непонятные изменения. Создается впечатление, что между этими двумя структурами идет борьба за звание главного молодежного идеолога. Причем госкомитет, несмотря на свой почти министерский статус, пока явно проигрывает.

Выступая с инициативой проведения семинара «Патриотическое воспитание детей и молодежи в системе государственной молодежной политики», комитет получил возможность показать, что проблемы президента — это проблемы детей и молодежи. Как известно, главу государства сегодня очень беспокоит появление молодежных структур при оппозиционных партиях («Молодой фронт», «Молодая громада» и т.д.). С юными оппозиционерами государство борется, как может: выгоняет их из университетов, сажает в тюрьмы. Однако наш молодой президент прекрасно знает, что отличительной чертой любого молодого человека является юношеский максимализм и нежелание идти на какие бы то ни было компромиссы. Активисты «Молодого фронта» страшны для Александра Григорьевича именно тем, что их невозможно ни запугать (в отличие от депутатов прежних), ни купить (в отличие от депутатов нынешних). Поэтому инициатива госкомитета для белорусской оппозиции во много раз опаснее, чем все аресты вместе взятые. Александр Позняк вовремя сообразил, что если уж государство не может запугать или купить молодежь, следует просто «перевоспитать» ее. Мы намеренно не рассказываем подробно о том, как это делается. Единственным утешением может служить то, что навыки перевоспитания государственные мужи почти утратили.

На работе как дома...





...дома как на работе.

Выбор идеального принтера со скоростью печати 6 страниц в минуту для дома или офиса еще никогда не был так прост!

Благодаря OKI.

А теперь у Вас есть еще более широкий выбор!

OKIPAGE *6e* и **OKIPAGE** *6ex* - принтеры нового поколения светодиодных (LED) принтеров для DOS и WindowsTM приложений. Надежные и быстрые, занимающие совсем немного места на Вашем рабочем столе, эти принтеры полностью управляются с экрана Вашего компьютера и обеспечивают быстрый возврат к приложению после отправки задания на печать.

Основные технические характеристики

OKIPAGE 6ex	OKIPAGE 6e
6 страниц в минуту	
WindowsTM-совместимые	
Эмуляция 5e/Epson FX/IBM Proprinter	
Разрешение класса 1200 dpi (с использованием технологии MicroRes)	Разрешение класса 600 dpi (с использованием технологии MicroRes)
2 Мб памяти (с возможностью расширения до 35 Мб)	1Мб памяти
Лоток для 100 листов бумаги. Дополнительно: 2-ой лоток для бумаги на 250 листов A4	Лоток для 100 листов бумаги A4

OKIPAGE 6e и OKIPAGE 6ex - сделайте Ваш бизнес процветающим.
Будьте нашим дилером - становитесь лидером!

Если это OKI - все будет OK!

приглашаем посетить стенды №№ 9, 57 на выставке tibo'98 примите участие в розыгрыше призов

Наши партнеры:
Бевалекс Минск (017) 249 90 78.
Bel ABM Минск (017) 234 79 72.
Дайнова Минск (017) 230 88 03.

OKI Europe Ltd
Украина, 252030, Киев,
ул. Ивана Франко 34/33, Офис 24
тел.: +380 (44) 4620575/6,
факс.: +380 (44) 2302961
http//: www.okieurope.co.uk

OKI
People to People Technology

АНАЛИЗ

24 ГОДА ИНДИЯ ВЫЖИДАЛА А ТЕПЕРЬ ВЗОРВАЛА ПЯТЬ ЯДЕРНЫХ УСТРОЙСТВ

Анатолий ПАНЬКОВСКИЙ

Осуществленные Индией в течение двух дней взрывы пяти ядерных устройств ставят перед мировым сообществом комплекс сложных проблем. Постучав в дверь ядерного клуба (ЯК), Дели фактически дал старт региональной гонке вооружений. Однако проблема эта существовала и раньше. Эхо взрывов, произведенных в пустыне Тар в северо-западном штате Раджастан, лишь обострило их.

ПРОБУЖДЕНИЕ СУБКОНТИНЕНТА

После первого взрыва ядерного боеприпаса в 1974 г. Дели добровольно воздержался от его повторения, хотя и отказался подписать Договор о нераспространении ядерного оружия (ДНЯО), равно как и Договор о всеобъемлющем запрещении ядерных испытаний (ДВЗЯИ). Новые инициативы Индии, переместившиеся в практическую плоскость, разрушают ткань международных договоренностей о режиме нераспространения и хоронят идею «нулевого варианта» в накоплении ядерных арсеналов в Южной и Юго-Восточной Азии. Эти инициативы, обнародованные в момент прихода к власти премьер-министра Атала Ваджпаи, звучат так: сверхдержава (а Индия является таковой хотя бы в плане народонаселения: по оценкам экспертов, через 50 лет при сохранении демографического импульса страна опередит по численности населения КНР) должна обладать соответствующими атрибутами, т.е. ядерным оружием.

Между тем очевидно, что отнюдь не Дели подогревает региональную гонку вооружений. Она генерируется, во-первых, отношениями в конфликтном треугольнике Пакистан—Индия—Китай. Достаточно вспомнить, как взорвало обстановку в сентябре 1997 г. заявление Пакистана об обладании ЯО. А если вспомнить, что в начале апреля Пакистан провел испытание стратегической ракеты средней дальности «Гхаури», то подвижки Дели в плане ядерного становления вообще могут рассматриваться как отповедь Исламабаду.

Во-вторых, косвенно влияют на ситуацию как спровоцированное распадом СССР расползание по миру ядерного ноу-хау, коммерческие интересы Минатома и занимающихся аналогичной деятельностью зарубежных компаний, так и заминки в ослаблении двух крупнейших стратегических арсеналов — российского и американского. Договор СНВ-2, по сути ставящий США и РФ в неравное положение, по сей день не прошел через чистилище Госдумы.

Сейчас США и Япония предпринимают отчаянные попытки притупить «военное либидо» Индии, хотя, как отмечают эксперты, введение экономических санкций не даст адекватного эффекта. В отличие от обширного ряда стран АТР Индия слабо зависит от внешних финансовых инъекций. Наконец, инициатива с введением санкций в США может натолкнуться на противодействие лоббистских групп, заинтересованных в освоении емкого индийского рынка. Несмотря на снижение темпов роста в 1997-1998 гг. до уровня в 5% (в 1996 г. — 7,5%), местная реформа продвигается динамичными темпами и может привлечь иностранных инвесторов («Известия» 14.05.98 г.). Таким образом, сложно сказать, каким образом можно убедить Дели отказаться от программы разработки ЯО.

Пока у Индии нет современных средств доставки, позволяющих «контролировать» отдаленные территории потенциальных противников. Ее тактическая ракета «Притхви» имеет дальность от 40 до 150 км и может нести боеголовку с обычным зарядом весом 1 т. Но, как сообщает «New-York Times» (8.05.98 г.), в ближайшем будущем индусы (не без участия РФ) могут построить баллистическую ракету морского базирования, способную достигать самых отдаленных территорий Пакистана. Речь идет о создании ракеты «Сагарика», которая, как планируется, должна запускаться с подводных лодок, находящихся в погруженном состоянии. Для Дели это было бы технологическим прорывом в гонке вооружений, которую он ведет с Исламабадом. Эксперты ЦРУ рассматривают это соперничество как один из наиболее опасных аспектов, способных привести к обычной или ядерной войне. После получения независимости от Великобритании в 1947 г. эти страны трижды воевали друг с другом.

Наконец, на повестке дня в самом ближайшем времени может оказаться новый раунд противостояния Индия и Китая. К чему могут привести эти процессы с точки зрения режима нераспространения?

ВОЗМОЖНЫЕ СЦЕНАРИИ

Индия и Пакистан идут в одной «ядерной связке». Легитимировать Индию в качестве шестого члена клуба означает повторить ту же процедуру в отношении Пакистана. Открытое же признание Израиля в качестве ядерного государства стимулирует соответствующие процессы в арабских государствах и Иране. Следом придется легитимировать ядерные арсеналы Ирана, а в перспективе, возможно, Ирака, которому в случае снятия международных санкций и прекращения режима инспекций удастся регенерировать имевшиеся и создать новые вооружения. Создание трехсторонних стратегических балансов между тремя ближневосточными региональными противниками (Израиль, Ирак, Иран) и тремя южноазиатскими (Пакистан, Индия, Китай) — вот те проблемы, которые вскоре могут возникнуть.

СЛОЖНОСТИ ГЕОСТРАТЕГИЧЕСКОГО ВЫБОРА

Расстановка сил и военно-политическая динамика в конфликтном треугольнике Индия—Пакистан—Китай требуют от американской и российской дипломатии тонкой игры. С точки зрения режима нераспространения Израиль и Пакистан — неформальные составляющие американской «зоны ответственности», точно так же, как Иран и Индия — российской.

В Москве, с одной стороны, понимают, что в плане контроля над ядерными технологиями Вашингтон сможет договориться с Исламабадом и вынудить его поставить все программы под контроль МАГАТЭ, а с другой — до сих пор находятся под сильным впечатлением эпизодов с американским проникновением на «российские» рынки (например, поставки в Северную Корею ядерных технологий через контролируемую американцами компанию КЕДО), чтобы позволить вытеснить себя еще и с индийского рынка. Наконец, РФ весьма вяло настаивает на универсализации международного режима нераспространения и ничего не предпринимает в отношении Индии, как и США — в отношении Израиля. Москва никогда не оказывала давления на Дели в вопросах присоединения к ДНЯО, ДВЗЯИ, создания безъядерной зоны в Южной Азии или постановки ядерной деятельности под контроль МАГАТЭ. В Москве, очевидно, исходят из того, что главный региональный противник Индии — не Пакистан, а Китай — официальная ядерная держава. Интуитивно опасаясь обострения российско-китайских отношений, РФ предпочла бы уже сейчас надолго переключить внимание КНР на Южную Азию. В то же время признать Индию шестой ядерной державой Россия совершенно не желает.

То же самое с определенными оговорками касается и Ирана. Вокруг российско-иранского контракта развернулась обширная полемика, но четкого ответа на вопрос, действительно ли Иран идет к собственной ядерной бомбе, так и нет. Между тем он чрезвычайно важен для РФ, поскольку появление в непосредственной близости от ее границ порогового государства с непредсказуемым руководством равнозначно возникновению новой угрозы национальной безопасности. Станет ли Иран стратегическим партнером РФ или источником угрозы, в том числе ядерной? Сделать окончательное заключение пока сложно. Отношения Ирана с большинством соседей (Ирак, ОАЭ, Оман, Азербайджан) осложнены открытыми и латентными территориальными конфликтами. В регионе Иран конкурирует с Пакистаном и Турцией. Потеряв контроль за развитием событий в Афганистане, Тегеран вынужден играть собственную геостратегическую игру. С одной стороны, все это объективно сближает его с Россией, оказавшейся в аналогичном положении. С другой — иранское духовенство вполне может разыграть «российскую карту» в идеологическом и военном противостоянии с США. При этом произойдет стремительный переход от тесного российско-иранского сотрудничества к резкому охлаждению отношений. Именно поэтому Россия еще в большей степени, чем США, не желает появления новой ядерной державы вблизи своих границ. К тому же Иран серьезно рассчитывает на долгосрочное военное сотрудничество (в частности, ядерное) с Китаем. Это входит и в планы Пекина, для которого Иран не представляет потенциальной угрозы, но способен стать важным звеном в укреплении позиций в Юго-Западной Азии и может быть использован как «заноза» в южном подбрюшье России.

Любопытные изменения происходят последние годы в политике США по отношению к Индии. Администрация Клинтона, признав бесплодность своих предыдущих попыток договориться с Дели, вкладывает сейчас средства в моделирование возможного поворота в американо-индийских отношениях. Один из сценариев предполагает повторение с некоторыми поправками «северокорейской» или «украинской» моделей. Смысл его прост: много «пряников» в обмен на замораживание ракетной, затем ядерной программ. Один из американских специалистов в области ядерного нераспространения как-то заметил: почему бы не использовать Москву, рвущуюся построить АЭС в Каданкуламе, и не превратить этот объект в совместный российско-американский «пряник», в обмен на который Индия сначала допустила бы на все свои ядерные объекты инспекторов МАГАТЭ, а затем присоединилась бы к ДВЗЯИ (синхронно с Пакистаном)?

ПОСЛЕДСТВИЯ РАСХОДЯЩИХСЯ ИНТЕРЕСОВ

С точки зрения международных обязательств РФ, российско-иранское и российско-китайское ядерное сотрудничество «чисто». Предъявить к нему какие бы то ни было юридические претензии невозможно. Случай с Индией сложнее. Формально действует соглашение 1988 г. о строительстве АЭС на юге Индии в Куданкуламе. Его выполнение было отложено в связи гибелью Р.Ганди и распадом СССР. Вопрос был снова поднят во время визита премьер-министра Х.Говды в Москву (апрель 1997 г.), однако до подписания контракта дело так и не дошло, хотя обе стороны и говорят о нем, как о деле решенном. Как известно, Москва обязалась не экспортировать ядерную продукцию в государства, не поставившие свою ядерную деятельность под контроль МАГАТЭ. Однако соответствующий президентский указ появился в 1992 г., а соглашение с Индией было подписано в 1988 г. С юридической точки зрения проблем здесь, вроде, нет, однако, начав строительство АЭС в Индии, РФ нарушит не букву, а дух законодательства, что отрицательно скажется на ее внешнеполитическом престиже и ослабит аргументацию в диалоге с США по ряду болевых вопросов.

В Госдепартаменте, Пентагоне и ЦРУ мнения сотрудников относительно того, нарушает ли российская помощь режим контроля, разделились, что может подтолкнуть США ввести санкции и против Индии, и против РФ. В 1992 г. Минатом уже испытал шок от попыток США применить к экспорту российского урана антидемпинговое законодательство. Затем, во время скандала вокруг поставок российских криогенных двигателей и технологии в Индию, ему преподнесли еще один урок. Не вдаваясь в детали, заметим, что результатом стали санкции против «Главкосмоса» (правда, по джентльменской договоренности они не получили практического воплощения). Индийский контракт был урезан, но вскоре стало известно, что пакистанский ядерный центр оснащен новейшей американской вычислительной техникой. Такое лицемерие лоббистам российского ВПК было особенно обидно. Действительно, вытеснение российского ядерного экспорта по всем направлениям (Германия, Словакия, Иран, Индия, КНР, КНДР, Куба и др.) отвечает прежде всего интересам атомного лобби США.

Фактически получается, что слабая способность обеих ядерных держав к согласованным действиям так или иначе провоцирует ядерную лихорадку в Южной и Юго-Восточной Азии, одновременно ставя под угрозу создание двухъярусной статической системы безопасности. По оценке Министерства внешней торговли и промышленности Японии, примерно в 2000 г. в Азиатско-Тихоокеанском регионе начнется бум АЭС: Индонезия, Малайзия, Таиланд построят не менее 20 станций, еще столько же будет возведено в КНР. Этот бум пройдет не без участия США и РФ. Таким образом, при сохранении нынешних тенденций вслед за Индией может прийти черед пороговых и предпороговых государств — Вьетнама, Индонезии, Ирана, Турции, КНДР, Израиля, Египта, Алжира, ЮАР, Бразилии, Перу, Чили...





ИНИЦИАТИВЫ

АССОЦИАЦИЯ ПЕРЕВОЗЧИКОВ ЛОББИРУЕТ СВОИ ИНТЕРЕСЫ

Вадим СЕХОВИЧ

То, что 15 мая участники годового собрания Белорусской ассоциации международных автомобильных перевозчиков (БАМАП) обратились к итогам 1997 года, можно назвать скорее данью традиции и формальным следованием повестке мероприятия. Сегодня перевозчиков, как никогда, волнуют именно текущие проблемы и перспективы развития этого сектора экономики в Беларуси. Одной из наиболее обсуждаемых тем было ограничение доступа на рынок международных автоперевозок новых операторов путем ужесточения условий выдачи лицензий.

Соответствующие поправки в действующее с 1996 года Положение о лицензиях Министерства транспорта и коммуникаций в настоящее время согласовываются. По словам представителей транспортной инспекции, на которую с недавних пор возложены функции по лицензированию этого рода деятельности, окончательный перечень этих поправок может быть выработан уже во 2-3 кварталах текущего года.

По словам президента БАМАП Николая Борового, период, когда для развития белорусского рынка международных автомобильных перевозчиков был доминирующим количественный фактор, безвозвратно уходит в прошлое. Сейчас ассоциация объединяет 2368 субъектов хозяйствования различных форм собственности (из них 79% юридических и 21% физических лиц). Главное сегодня для белорусских перевозчиков — укрепиться на завоеванных позициях. Однако чрезмерно либеральное отношение Минтранса к появлению на рынке новых участников благоприятствует расцвету недобросовестной конкуренции, попыткам за счет уменьшения ставок фрахта «отбить» клиентов. Кроме прочего, профессиональный уровень многих «новичков» не слишком высок, и это подрывает деловую репутацию всех белорусских участников рынка.

Генеральный директор ОАО «Белмагистральавтотранс» Николай Горбель в своем выступлении попытался определить основные критерии, которым должны отвечать желающие вступить в ряды международных автомобильных перевозчиков. Процедура выдачи лицензии должна быть поэтапной. Необходимо отдельно рассматривать возможность допуска претендента к профессии и к рынку.

В первом случае изучается характеристика кандидата: наличие или отсутствие судимостей, деловая репутация, профессиональная пригодность, устойчивость финансового положения. Наконец, в связи с предстоящим в новом тысячелетии ужесточением ЕС требований в отношении въезда на европейские магистрали необходимо учитывать техническое состояние автомобильного парка претендентов: по примеру Польши выдавать лицензии только тем перевозчикам, у которых техника соответствует международным стандартам.

Что касается доступа к рынку, то в этом вопросе планируется обратиться к опыту советских времен: водитель мог выйти на международные трассы только после того, как отработает определенное время на внутренних магистралях.

Предлагается выдавать отдельные лицензии на работу в странах СНГ, Балтии, Европы, отдельных государствах, а также ввести специальное лицензирование на грузовые и пассажирские перевозки. Представитель Налогового комитета Александр Скуратович предложил разделить лицензии для профессиональных перевозчиков и тех, кто перевозит свою продукцию. Это, по его мнению, также поможет решить проблему нехватки разрешений на выезд в европейские страны, которая начала ощущаться в нынешнем году.

Недостаточное количество таких разрешений при стремительном росте числа белорусских перевозчиков является главным предметом нынешних дебатов. Сегодня Беларусь имеет 39 соглашений, в которых предусмотрен обмен разрешениями на проезд автомобильного транспорта. Однако большинство европейских перевозчиков практически никогда не выбирает эти квоты, а потребности Беларуси по отдельным государствам намного превышают установленные нормы, т.е. белорусские фирмы более активно осваивают европейский рынок. По данным БАМАП, в прошлом году ими было использовано 238483 разрешения, что на 47 тыс. больше, чем в 1996 году.

После относительно благополучных 1993-1997 годов Минтранс, наверное, впервые столкнулся с проблемой нехватки разрешений по ранее заключенным с некоторыми странами соглашениям. По словам представителя министерства Сергея Кучинского, весьма напряженная ситуация сложилась по шести странам. Если с Италией (третьим участником переговоров здесь станет Россия), Австрией и Чехией ведомство надеется найти общий язык при обсуждении возможности увеличения квот, то добиться этого от Германии, Франции и Бельгии будет очень сложно.

У Минтранса же в вопросе о лицензиях особая позиция. Во всяком случае г-н Кучинский не считает необходимым ужесточать процедуру их выдачи, мотивируя это потерей средств из-за сокращения налоговых отчислений, которые производятся при каждом выезде за границу автопоездов белорусских перевозчиков (сейчас отчисления составляют около 19,6% — четвертый после России, Германии и Великобритании показатель). Что же касается нехватки разрешений, то этот вопрос предлагается решить за счет более активного освоения польского рынка и новых стран, где белорусские квоты не выбираются, — Турцию, Грецию и др.

ул. Я.Коласа 50/1 ☎ 216-17-45
BANG & OLUFSEN

ПРАВИТЕЛЬСТВО

ЧЕМ БОЛЬШЕ УСПЕХОВ, ТЕМ БОЛЬШЕ ВОПРОСОВ

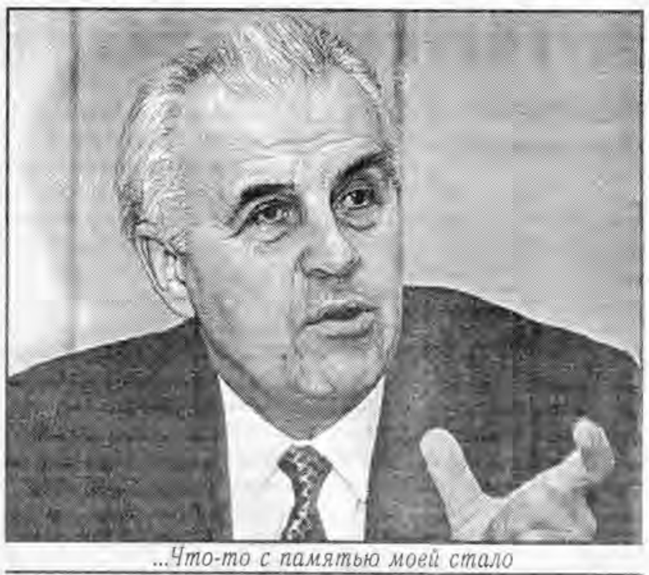
Андрей МАХОВСКИЙ

15 мая правительство выступало с отчетом перед парламентом. О сути этого мероприятия можно судить по высказыванию депутата Петра Жушмы. Обращаясь к премьер-министру Сергею Лингу, он сказал: *«Странное дело, чем выше объемы производства, тем больше вопросов к правительству».*

Премьер традиционно подвел итоги очередного прожитого страной периода — первого квартала нынешнего года. Экономический рост в Беларуси приобрел уже почти фантастические масштабы. Так, за первый квартал ВВП увеличился на 12%, промышленное производство — на 12,9%, производство товаров народного потребления — на 20,6%.

Премьер-министр заявил, что доходы населения значительно выросли, а министр финансов — что бюджет выполняется с большим опережением. Экспорт в первом квартале вырос на 9,2%, в том числе в Россию — на 26%.

По словам Сергея Линга, Беларусь вышла на прямой путь к экономическому благосостоянию. И залог наших успехов — эффективность государственного управления экономикой.



...Что-то с памятью моей стало

Комментарий «БДГ».

Недостаток подобного рода отчетов заключается в том, что они вызывают больше вопросов, чем ответов. Жонглируя впечатляющими цифрами, правительство никак не соотносит их друг с другом. Экспорт в Россию действительно существенно вырос. В то же время поставки в страны дальнего зарубежья сократились на 16%. Наращивание объемов производства сопровождалось снижением рентабельности с 7,3 до 6,3%. Рост затрат на производство в первом квартале на 27% превышает рост прибыли от реализации произведенной продукции... Правда и то, что план по бюджету на этот год перевыполняется. Однако поступления идут преимущественно в белорусских рублях. Валютные же доходы сократились на 18%.

Правительство заявляет о намерении добиться максимального сокращения дефицита бюджета. Но по итогам первого квартала дефицит составил BLR 3,3 трлн. И почти половина его была профинансирована за счет эмиссионных кредитов Национального банка. Оценивая размер дефицита, нужно помнить, что основные кредитные ресурсы идут не в первом, а во втором-третьем и особенно четвертом кварталах, когда правительству приходится погашать свои долги по расходным статьям.

Показатели экономических достижений, названные Сергеем Лингом, действительно впечатляют. Однако стоит рассмотреть их в контексте других цифр — и картина меняется. Если бы правительство потрудилось соотнести, скажем, темпы экономического роста с ростом затрат или сравнить их с показателями инфляции, оптимистического пыла, возможно, поубавилось бы. Но в Беларуси отчеты перед парламентом — это рапорты о достижениях, экономическому анализу в них места нет.

СОТРУДНИЧЕСТВО

БЕЛАРУСЬ И ПРИМОРЬЕ ОБНАРУЖИЛИ ОБОЮДНЫЙ ИНТЕРЕС

Светлана САБИЛО

Беларусь продолжает целенаправленно расширять официальные связи с российским регионами. Соглашения о сотрудничестве уже заключены с 60 из них. 18-20 мая страну посетит делегация Оренбургской области. А в скором времени будут оформлены официальные отношения между правительством РБ и администрацией Приморского края. По предварительным данным, в июне приедет губернатор Приморья Евгений Ноздратенко, который со своей стороны подпишет соглашение о торгово-экономическом и культурном сотрудничестве между Беларусью и Приморьем.

По мнению находившейся в РБ 11-15 мая делегации Приморского края во главе с вице-губернатором Владимиром Стегнием, несмотря на удаленность, у Беларуси и Приморья есть хорошие перспективы в области торгово-экономического и культурного сотрудничества. Обоюдный интерес видит в развитии экономических отношений и министр внешних экономических связей РБ Михаил Маринич. Пока же Приморский край занимает 26-е место в товарообороте РБ с регионами РФ. По данным прошлого года, объем торговли Приморья с Беларусью составил $22 млн. Стороны считают, что сегодня вполне реально удвоить эти цифры. В целом товарооборот края со странами СНГ и дальним зарубежьем составил около $2 млрд.

Из Приморья в Беларусь могли бы осуществляться поставки соевого шрота, рыбы и морепродуктов, лекарственных препаратов, а в Приморский край — тракторов «МТЗ», автомобилей «МАЗ» и «БелАЗ», а также кабельной, шинной продукции, продовольственных товаров. Белорусская сторона заинтересована отправлять в Приморье холодильники, часы, другую бытовую технику, товары легкой промышленности, деревообработки. По словам вице-губернатора, благодаря «челнокам» в крае в больших объемах появились белорусский трикотаж, изделия из хлопка, постельное белье. Эти товары пользуются даже большим спросом, чем аналогичная китайская продукция. Популярна в Приморье и белорусская мебель, парфюмерия. Правда, в прошлом году в край не было поставлено ни одного белорусского трактора. *«Но в следующем году мы хотим получить 300 тракторов»*, — сообщил вице-губернатор.

СПРАВКА «БДГ».
Территория Приморского края — 165,9 тыс.кв.км. 1.01.98 г. население края насчитывало 2220,3 тыс. человек. Белорусы составляют 0,88% от общего числа населения. Промышленность — наиболее развитая часть экономики Приморья. Она дает почти треть валового регионального продукта. Основные отрасли — рыбодобывающая и пищевая, в т.ч. рыбоперерабатывающая, электроэнергетика, машиностроение и судоремонт, а также угольная, лесная и деревообрабатывающая.

В ходе визита стороны обсудили возможные варианты взаиморасчетов. Поставка белорусской продукции может идти в счет погашения долгов республики за газ и электроэнергию. Возможно также применение вексельной системы взаиморасчетов.

Весьма оптимистично приморская делегация подходит к решению проблемы по снижению ж/д тарифов. *«Траспортные тарифы высокие, но ведь Беларусь торгует с Азиатско-Тихоокеанским регионом. В этом году мы сделали пробный рейс — прогнали контейнеры из Приморья до Бреста за 8,5 суток. Наше министерство путей сообщения начинает понимать, что деньги можно получать не за счет увеличения тарифов, а за счет увеличения грузопотока. Они пошли нам навстречу. Полагаю, вам тоже можно будет этим воспользоваться. Вопросы по снижению тарифов можно решать и в рамках Союза России и Беларуси. Мы решили их по доставке рыбы, угля»*, — уточнил г-н Стегний.

НОВЫЙ БЕЛОРУССКО-НЕМЕЦКИЙ ПРОЕКТ

Светлана САБИЛО

Беларусь рассчитывает, что в 1998 г. ее товарооборот с Германией достигнет $1 млрд, то есть увеличится по сравнению с 1997 г. на $91,8 млн.

Об этом заявил на пресс-конференции, состоявшейся 13 мая, министр внешних экономических связей Беларуси Михаил Маринич. Он, в частности, отметил: *«Главная направленность сегодня — это получение новых технологий для белорусской экономики через гермесовский кредит. Германское правительство приняло решение о поддержке трех проектов (в том числе по минскому аэропорту, в области деревообработки). В стадии рассмотрения находится вопрос по Мозырскому нефтеперерабатывающему заводу и ряду других проектов.*

Вторая направленность: мы максимально увеличим свое присутствие по текстильной продукции. Квоты на Германию и другие страны ЕС сегодня увеличены на 5%. По давальческому сырью мы также нарастим объемы наших товаров. Кроме того, ведется работа с компаниями Германии по экспорту мебели и изделий из дерева. Вот основные направления, которые будут развиваться в текущем году».

СПРАВКА «БДГ».
Доля ФРГ в товарообороте РБ — 5,8%, в товарообороте со странами дальнего зарубежья — 19%.

Как стало известно, сейчас руководство ПТП Бонна ведет активные переговоры с правительством Беларуси о создании в ФРГ firmenpool (представительства предприятий), аналогичного тому, который недавно открылся в рамках представительства ПТП Бонна в Минске. Пока переговоры находятся на начальной стадии. Вопрос с финансированием этого проекта еще не решен. Вот как оценивает эту идею г-н Маринич: *«Это, пожалуй, новая форма сотрудничества, которая предложена Торгово-промышленной палатой Бонна, в частности, ее управляющим господином Ульрихом. Мы сегодня получили все уставные документы. Они разработаны именно германской стороной. Я ознакомился с ними довольно глубоко. Сегодня идет опрос белорусских предприятий, компаний различных форм собственности для того, чтобы они, учитывая свои интересы, а не по принуждению, дали свои предложения. Я уже оговаривал с премьер-министром вопрос относительно того, чтобы оказать им финансовую поддержку в организационном плане».*

ТЕНДЕНЦИИ

ЗА СПИНОЙ У КИРИЕНКО ВЫХОДЦЫ ИЗ БЕЛАРУСИ

НО МЫ ИНТЕРЕСУЕМ ИХ ТОЛЬКО КАК НЕПРИВАТИЗИРОВАННЫЙ ОБЪЕКТ

Павел ШЕРЕМЕТ

20 мая Александр Лукашенко намерен посетить Минский автомобильный завод. Это будет первое самостоятельное выступление президента перед трудовым коллективом одного из столпов белорусской промышленности. Ранее Лукашенко-президент бывал на предприятии только в сопровождении высокопоставленных гостей, например, российского лидера Бориса Ельцина.

Впервые Лукашенко (тогда депутат) приезжал на МАЗ весной 1994 года — предотвращать своим отчетным докладом о работе антикоррупционной комиссии назревавшую забастовку. Депутат еще не был зарегистрирован в качестве кандидата в президенты, но предвыборную кампанию постепенно разворачивал. Между прочим, это было первое публичное выступление Александра Лукашенко перед трудовым коллективом крупного промышленного предприятия, и его он наверняка запомнил. Минут сорок будущий президент не мог сказать ничего членораздельного, поскольку на каждую реплику Лукашенко зал отвечал бурным негодованием и свистом. И тогдашний директор совхоза понял свою ошибку — перестал рассуждать о производственных проблемах и делиться с рабочими своими задумками в области промышленности, перейдя на беспроигрышную тему борьбы с врагами народа. Провожали Александра Лукашенко уже как спасителя и последнюю надежду.

С тех пор прошло четыре года. Но сказать президенту промышленникам по-прежнему нечего. По крайней мере, нет четких идей по поводу промышленного развития страны в целом и условий работы основных заводов в частности, не удалось выработать оптимальной системы перераспределения результатов производства между субъектами хозяйствования и государством. Считать приказ президента об обязательном ежемесячном промышленном росте в 2% основой промышленной политики можно только в условиях военного времени, а упор на популяризируемый правительством маркетинг равноценен попыткам начинать строить дом с крыши...

Последние успехи МАЗа — выпуск автобуса, появление новых самосвалов — обеспечены научно-производственным заделом 1991-1994 годов, и к работе президентской команды отношения не имеют. Да, административный контроль некоторую пользу принес — воровать стали значительно меньше, элементарного порядка стало больше. Возможно, в этом заключается основная причина роста выпуска машин с примерно 6,5 тыс. в 1996 году до 11200 — в прошлом. Но мощность завода (40 тыс. автомобилей) и масштаб новых задач в посткризисный период требуют усилий иного качества.

Выход на российский рынок без политической игры в Союз был бы, конечно, сложнее. Но и здесь ситуация складывается двойственная. Платежеспособный спрос в России растет очень медленно, политическое влияние минского автомобильного в российских регионах расширяется значительно быстрее. При этом в Беларуси на МАЗ работают еще 100 предприятий, и объединение вполне самодостаточно. В прошлом году оно даже умудрилось решить проблему энергоносителей: по зачетам МАЗ закачал в страну природного газа на $120 млн. И тем не менее завод превратился в объект особого внимания президентского окружения. Повод для удара по объединению найти не сложно, например, внешнеторговые контракты. При росте продаж машин в России МАЗ не смог выйти на мировой рынок, его внешнеторговые контракты либо мизерны, либо не выполнены.

Первым признаком надвигающейся на завод угрозы стала проверка Госконтроля. Формально контролеры пришли на объединение со встречной проверкой отношений минского автомобильного с главным дилером — фирмой «Дженти», но закончилось все тотальной ревизией всей производственно-хозяйственной деятельности предприятия. Ревизия длилась несколько месяцев. Ничего криминального не нашли. Однако зацепили главную схему работы МАЗа — газовые и энергетические зачеты.

Зачетная, а фактически вексельная схема сделала МАЗ чуть ли не конкурентом «Белтрансгаза». За контроль над этим бизнесом схватились сразу несколько группировок. По экспертным оценкам, годовой объем газовых зачетов составлял около $760 млн, по энергетике — около $1 млрд (цифры даны с учетом внутреннего оборота в Беларуси). Победила компания «ГНК». Эта фирма зарегистрирована в Люксембурге и, по слухам, контролируется бывшим выходцем из Советского Союза, а ныне дельцом международного масштаба Гарри Лучанским и компанией «Нордекс». Фамилию Гарри Лучанского люди знающие предпочитают произносить шепотом. Поговаривают, что через него шла торговля белорусским оружием и калийными удобрениями, что именно «Нордексу» фактически принадлежит терминал по перегрузке удобрений в латвийском порту Вентспилс. «ГНК» добилась в России федерального освобождения РАО «Газпром» от платежей в бюджет на сумму в $200 млн в обмен на прошлые и будущие долги Беларуси перед газовиками. В результате Беларусь должна за 1997 год уже не «Газпрому», а «ГНК». Сейчас, правда, вообще неясно, кто координирует зачеты: «ГНК», «Балтрансгаз» или новая структура — концерн «Белресурсы». Концерн уже объявил, что намерен поставлять на заводы энергоносители и сырье в обмен на продукцию, что все предприятия страны должны работать только через «Белресурсы», а посреднические фирмы будут получать жестко установленный процент от сделок. Правда, президент концерна Юрий Астапченко так четко и не объяснил, какими схемами он собирается эти поставки увязать и где гарантия, что идея не обречена на провал.

В 1998 году «Газпром» никому не дал зачет для Беларуси, и ситуация пока зависла. (Первые зачеты появились только на прошлой неделе). В этой ситуации большие потери понес в том числе и МАЗ — его схема расчетов оказалась замороженной. На «объективную ситуацию» наложился «субъективный» финансовый кризис (даже при наличии зачетов от «Газпрома» «курсовая» арифметика делает белорусские машины непривлекательными), и в первые месяцы этого года у завода возникли серьезные проблемы со сбытом.

Виновных, конечно, будут искать. Уже поговаривают, что еще одной жертвой обострения энергетической проблемы станет вице-премьер Валерий Кокорев. Ему приписывают лоббирование интересов нефтяных компаний «ЛУКОЙЛ» и «Славнефть», и по коридорам Администрации президента распространяется информация, что Кокорев якобы старается придерживать газовые зачеты, дабы не подрывать поставки нефти и мазута в Беларусь. Уже называют и возможных преемников на его кресло.

По другим версиям, против зачетов выступает руководство «Газпрома». Россиянам как воздух нужны «живые» деньги, которых в первом квартале они смогли получить только 7% от объема поставок. Потому, возможно, «Газпром» сознательно наращивает белорусский долг накануне выпуска государственных облигаций под погашение энергетических долгов. Самым привлекательным в этих облигациях является то, что их можно будет конвертировать в акции приватизированных предприятий. Однако многие аналитики утверждают, что у «Газпрома» нет большого желания увязнуть в белорусской собственности, поскольку и в России проблем хватает: даже «на трубе» люди получают заработную плату с задержкой в два месяца. Логично предположить, что белорусские ценные бумаги необходимы Вяхиреву лишь для того, чтобы моментально продать их на вторичном рынке за деньги.

Борьбу с зачетами ведет и российское правительство. Новый вице-премьер Христенко недавно заявил, что на федеральном уровне зачеты закончатся в ближайшее время, и дал понять, что пора сворачивать эту практику на уровне регионов. Кстати, г-н Христенко хорошо знаком с некоторыми белорусскими предприятиями. Несколько лет назад он часто бывал в Минске, в качестве заместителя главы Челябинской области «пробивал» поставки в Беларусь продукции Челябинского металлургического завода и «Магнитки».

Все эти обстоятельства, безусловно, ударят по гигантам нашей индустрии. Если, конечно, правительству не удастся договориться с Москвой. Однако вполне вероятно, что общий язык все же будет найден. Ведь за спиной нового российского премьера Сергея Кириенко стоят люди, работавшие когда-то на Минском тракторном заводе. В частности, по нашей информации, автором программы нового российского правительства является Петр Кацуро — в прошлом заведующий экономическим отделом Совета Министров СССР. В 70-х годах он работал на МТЗ, но из-за семейных проблем уехал на ВАЗ. На работу в союзный Совмин Кацуро перешел в 1986 году. Там он возглавил группу молодых и амбициозных экономистов, которым было поручено разрабатывать концепцию «экономической перестройки и ускорения». После развала Союза аппаратчики из ЦК КПСС и Совмина СССР ушли в бизнес, но теперь, спустя несколько лет, вновь возвращаются на ключевые позиции. Беларусь интересует их только как большой неприватизированный объект. Готово ли к игре в изменившейся обстановке окружение Александра Лукашенко, покажет его выступление на Минском автомобильном заводе, с которого, что символично, первый белорусский президент начинал свое восхождение на вершину политического Олимпа.

ЭНЕРГОЗАЧЕТЫ

ЕЩЕ ОДНА ГОСУДАРСТВЕННАЯ МОНОПОЛИЯ

Андрей МАХОВСКИЙ

На рынке расчетов за энергоресурсы очень скоро может появиться новый оператор-монополист. По замыслам белорусского руководства, им должен стать государственный концерн «Белресурсы».

Насколько необходима Беларуси отлаженная и главное работающая схема расчетов за газ, белорусское руководство смогло узнать хотя бы во время последнего энергетического кризиса весной нынешнего года. В январе-



Кто играет на трубе?

феврале этого года наша страна была в состоянии оплачивать лишь 54% текущих поставок. В результате за несколько месяцев долг перед «Газпромом» увеличился до $230 млн, после чего в середине марта руководство РАО объявило об уменьшении поставок на 30%. От энергетического голода Беларусь спасли лишь своевременно созданные запасы топочного мазута.

Вслед за Александром Лукашенко все госчиновники главной причиной роста долга назвали нехватку валютных резервов. Как заявил 15 мая премьер-министр Беларуси Сергей Линг, *«внутри страны мы добились 100%-ной оплаты поставок газа. Но поскольку российские потребители рассчитывались за нашу продукцию не деньгами, а товарами, конвертировать белорусские рубли было негде»*.

Однако это, вероятно, все-таки не являлось единственной причиной роста белорусского долга за газ. Когда Сергей Линг заявляет, что *«в прошлом году мы хорошо поработали с поставками материально-технических ресурсов и добились снижения задолженности в два раза»*, он не уточняет, кто именно эти «мы». Идею зачетов долгов по газу путем поставки белорусских товаров реализовывало порядка 30 коммерческих фирм, крупнейшей из которых была «ГНК». Именно их посредничество позволило снизить в прошлом году долг перед «Газпромом» до $95 млн.

С начала этого года белорусское руководство стало выражать недовольство работой посреднических структур. Верным признаком неудовлетворения было поручение проверить работу операторов Комитету госконтроля. Николай Домашкевич со своей задачей успешно справился, представив президенту докладную записку. Суть ее сводилась к тому, что операторы производят зачеты по непонятным, а значит, преступным схемам. Судя по всему, претензии властей вызваны глубоким убеждением, что прибыли, которые получают эти компании, слишком велики. Да к тому же операторы назначены не президентом Беларуси, а рекомендованы «Газпромом».

Растянувшийся почти на два месяца энергетический кризис был урегулирован только после визита в Минск Рэма Вяхирева — поставки газа в Беларусь были восстановлены в прежних объемах. Это значит, что ежеквартально наша страна будет получать примерно 4 млрд кубометров газа. (В четвертом квартале Беларусь рассчитывает получить 4 млрд кубометров в рамках обязательной квоты и еще 500 млн кубометров дополнительных поставок. Кроме того, 900 млн кубометров предполагается получить от МЭК «Итера»).

Недостаток последних договоренностей с «Газпромом» заключается в том, что за газ придется платить. В течение года наша страна должна выплатить РАО $225 млн. В мае-июне в счет погашения части прежней задолженности Беларуси предстоит выплачивать по $1 млн ежедневно. Все остальные поставки газа будут погашены материально-техническими ресурсами. Новая схема предполагает вовлечение в расчеты российских регионов.

По словам Сергея Линга, сейчас Беларусь *«имеет возможность полностью оплачивать энергетику»*. Правда, не без посредников. Готовящиеся сейчас в правительстве схемы расчетов предусматривают наличие на рынке операторов. Главный вопрос — кто именно будет обеспечивать нормальные взаиморасчеты.

Как сказал Сергей Линг, выступая перед парламентом 15 мая, *«на рынке расчетов должны появиться новые субъекты»*. Белорусское руководство, похоже, не желает отдавать столь лакомый кусок коммерческим фирмам. Уже отработана схема, в соответствии с которой оператором и одновременно координатором расчетов за газ станет государственный концерн «Белресурсы».

Поручение столь ответственного дела «Белресурсам» (в прошлом — Госснабу) логично. Концерн, в полном соответствии со своим статусом и названием, ведает всеми государственными запасами и резервами. Здесь сосредоточены все товары — от сложных медицинских препаратов до макулатуры.

Одно из очевидных преимуществ схемы состоит в том, что все нужное, и даже несколько больше, находится под рукой. Другое, не менее очевидное, — государственный статус «Белресурсов». Следовательно, любая прибыль, полученная в результате взаимозачетов, будет идти в государственный карман. Главное препятствие на этом пути — позиция России и, в частности, «Газпрома». Понятно, что у РАО в этой схеме есть собственные интересы, и сдавать их без боя никто не станет.

Пока вовлечение в расчеты концерна является, похоже, лишь пожеланием белорусской стороны. Как признался президент «Белресурсов» Юрий Астапченко, *«идет трудный процесс переговоров с «Газпромом». Нами еще не собраны необходимые бумаги и не подписаны все документы»*. В то же время Юрий Астапченко уверен, что Беларуси на этот раз удастся добиться своего. В начале этой недели он намерен посетить Россию, чтобы провести там необходимые переговоры.

Сегодня на рынке расчетов работает около 30 посреднических структур. Как сказал в беседе с журналистами 14 мая Валентин Герасимов, *«приход на этот рынок концерна «Белресурсы» не означает, что все эти структуры сразу уйдут. «Белресурсы», по крайней мере на первом этапе, будут скорее координатором, чем монополистом»*. По словам г-на Герасимова, белорусская сторона готова искать такие схемы, которые никого не обидят. Но в первую очередь, конечно, будут отстаиваться интересы белорусского государства.

Однако уже сейчас концерн чувствует себя на рынке расчетов хозяином. Юрий Астапченко на вопрос корр. «БДГ» *«Кто останется на рынке расчетов?»* ответил: *«Останутся те, кто сможет и захочет работать»*. Степень желания и возможностей конкретных коммерческих структур, вероятно, и предстоит определять руководству концерна. Так что если переговоры в Москве увенчаются успехом, нашу страну можно будет поздравить с появлением еще одного монополиста.

БЮРО ПЕРЕВОДОВ
Нотариально заверенный перевод. Оформление документов, заполнение анкет на ПМЖ, для заключения брака с иностранцем, для эмиграции. Консультации.
Минск, ул. Хмельницкого, 8-411
Тел.: 231-39-69.

ВСЕГДА В НАЛИЧИИ АВТОМОБИЛИ
ВАЗ
(017) 258-78-28,
258-78-29.

СВОБОДНЫЙ БИЗНЕС И ИНВЕСТИЦИИ ПО ВСЕМУ МИРУ
РЕГИСТРАЦИЯ ЗАРУБЕЖНЫХ И ОФФШОРНЫХ КОМПАНИЙ
СЧЕТА В НАДЕЖНЫХ БАНКАХ, КРЕДИТНЫЕ КАРТЫ
OFF SHORE
БИЗНЕС ВНЕ ГРАНИЦ
ЗАКАЖИТЕ ПОДРОБНУЮ ИНФОРМАЦИЮ (017) 233-4352 БЕСПЛАТНО

ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

КОМУ В БЕЛАРУСИ ЖИТЬ ХОРОШО?

Дмитрий МАШАРА

Как уже сообщала «БДГ», в рамках ежегодного собрания совета управляющих ЕБРР состоялась презентация Беларуси. Желание представить свою страну в наилучшем свете понятно. Правда, когда речь идет о привлечении иностранных инвесторов, замалчивание проблем часто скорее мешает, а не помогает плодотворному сотрудничеству. Делегаты же Беларуси в основном неохотно говорили о трудностях. Увидеть нашу страну глазами потенциальных инвесторов, присутствовавших на собрании, позволяют выдержки из докладов и мнения некоторых участников мероприятия.

Вице-премьер Валерий КОКОРЕВ.

В структуре ВВП промышленная продукция составляет более трети.

Положительные тенденции в экономике Беларуси, которые наметились с конца 1996 года, со-



хранились в 1997 году и имеют такие же устойчивые тенденции в 1998 году. Рост реального ВВП составляет 10%. Объем промышленного производства вырос на 17,6%, производство товаров народного потребления — на 21,2%.

Увеличились инвестиции в основной капитал, занятость населения, реальные денежные доходы и товарооборот.

Внешнеэкономическая политика нашего государства базируется на принципе открытости. Страна стремится к развитию всестороннего сотрудничества с зарубежными странами, основанном на международном разделении труда и сбалансированности внешней торговли. Беларусь установила торговые отношения со 146 странами и предлагает зарубежным партнерам более тысячи различных товаров.

В 1997 году внешнеторговый оборот республики вырос по сравнению с 1996 г. на 25,4%. По объему экспорта Беларусь занимает третье место среди стран СНГ после России и Украины. Стратегической задачей Беларуси является планомерные и взвешенные экономические реформы, целью которых является проведение социально-ориентированной рыночной экономики. Одной из важнейших составляющих реформ является процесс приватизации.

Эффективность процесса осуществления рыночных преобразований может быть выше, если со стороны мирового сообщества будет оказана реальная поддержка. Нами предпринимаются меры по созданию оптимальной законодательной базы, либерализации налогового режима и таможенных процедур, в том числе посредством создания специальных экономических зон, внедрения рыночных механизмов в ведении хозяйства, сохранения экономических свобод, обеспечения прав и интересов иностранных инвесторов на территории РБ.

Министр внешних экономических связей Михаил МАРИНИЧ.

В период перехода от централизованной системы управления экономикой к рыночной Беларусь, как и другие постсоциалистические государства, особенно страны СНГ, столкнулась с серьезными проблемами в экономической сфере. Этот период оказался нелегким испытанием для отечественной экономики. Жизнь показала, что готовых рецептов нет. РБ избрала свой путь проведения реформ. В качестве национальной модели государство определило социально-ориентированную рыночную экономику.

В качестве приоритетных направлений развития определены наращивание экспорта, наращивание производства продовольствия, реализация жилищной программы.

Достижение этих целей предполагает последовательность прохождения трех этапов. Первый этап охватывал весь 1997 г. Его основной целью было обеспечение социально-экономической стабилизации и создание условий для последующего экономического роста. Цель второго этапа (1997-2000 гг.) обеспечить ускорение темпов экономического роста с таким расчетом, чтобы в ближайшие 2,5-3 года установить докризисные объемы ВВП и войти в XXI век с экономикой нового устойчивого роста. Основные итоги социально-экономического развития рес-



публики показывают, что за прошедший период удалось усилить те положительные тенденции, которые были достигнуты государством в 1996 г.

В РБ планомерно осуществляется процесс приватизации. По состоянию на 1 апреля 1998 г. в Беларуси реформировано 2 750 государственных предприятий. На начало текущего года более 95% государственных предприятий деревообрабатывающей и целлюлозно-бумажной промышленности преобразованы в открытые акционерные общества. 75% предприятий текстильной промышленности преобразованы в негосударственные. Около 50% предприятий, перерабатывающих сельскохозяйственную продукцию и обслуживающих сельскохозяйственное производство, реформированы в процессе приватизации. От 40 до 65% предприятий торговли и общественного питания, коммунальной собственности также преобразованы в негосударственные. Если в 1994 г. акционерными обществами было произведено 13% от всей промышленной продукции, то в прошлом году этот показатель составил более 28%.

Привлечение инвестиций предусматривается в такие отрасли, как нефтеперерабатывающая и химическая промышленность, машиностроение и радиоэлектроника, автомобильная промышленность и деревообработка, строительная индустрия, фармацевтическая индустрия, производство и переработка сельскохозяйственной продукции.

Приоритетными направлениями реализации государственной политики по привлечению иностранных инвестиций являются: стимулирование развития новых отраслей; ориентирование на выпуск экспортной продукции и продукции, рассчитанной на импортозамещение.

На 1 апреля в Беларуси зарегистрировано 1942 предприятия с иностранными инвестициями. Фактический прирост прямых инвестиций из стран дальнего зарубежья составил в 1996 году 31%, в 1997 — 191%. В инвестиционной деятельности участвуют компании более чем из 70 стран мира. Получила развитие новая форма привлечения иностранных инвестиций через создание СЭЗ. Созданы СЭЗ «Брест», «Минск», «Ратон» (Гомель); предусматривается создание СЭЗ в Витебской и Могилевской областях.

За счет сотрудничества с ЕБРР осуществляется модернизация Оршанской ТЭЦ, Е[illegible]овского завода. Рассматривается вопрос о финансировании второго этапа модернизации автодороги Брест—Минск—граница России.

Председатель правления Нацбанка Петр ПРОКОПОВИЧ.

Иностранный капитал составляет в Беларуси 13% от уставных фондов коммерческих банков. Раньше мы проводили политику сдерживания привлечения иностранного капитала в нашу банковскую систему, сейчас — привлечение иностранного капитала, чтобы усилить саму систему. Мы



планируем, что доведем долю участия иностранного капитала до 30% от суммарного уставного фонда наших коммерческих банков.

Мы считаем, что процесс стабилизации банковской системы у нас завершается. В Беларуси раньше действовали 38 коммерческих банков, но 11 из них не выдержали конкуренции. Я думаю, что оставшиеся 27 банков сохранятся и будут усиливаться. К концу года у нас не будет ни одного банка, имеющего меньше ECU 2 млн уставного капитала. Главная задача банковской системы — создание условий для экономического роста.

Из вопросов, которые наиболее беспокоят нас сегодня, — вопрос привлечения инвестиций. Мы максимально стимулируем коммерческие банки для инвестирования в нашу экономику. Широко используется выдача гарантий правительства под проекты. В целом правительством выдано свыше 1,2 млрд долларов. Второе направление — привлечение прямых инвестиций для создания совместных и иностранных предприятий.

Можно отметить вклад Национального банка и всей банковской системы в выполнение запланированного уровня инфляции. За текущий год рост составит 2,5-3% в месяц. В первом квартале этого года инфляция составила 10,3%.

Наиболее сложной задачей для Национального банка является переход к началу следующего года на свободное курсообразование. На пути решения данной задачи есть две проблемы: сблизить курсы белорусского рубля на внешних и внутреннем рынках (планируется выполнить к концу этого года) и постепенно уйти от обязательной продажи валюты.

В настоящее время работает совместная белорусско-российская рабочая группа, и в течение полутора-двух месяцев (июнь-июль) будут сняты ограничения на расчеты в белорусских рублях между нерезидентами. Ограничения вызваны рядом причин. В том числе — доля белорусских рублей на счетах нерезидентов увеличилась за год в шесть раз.

Президент «Лада ОМС» Алексей ВАГАНОВ.

Потенциальным инвесторам хотелось бы сказать о тех критериях, по которым работает Европейский банк в Беларуси. Они выглядят следующим образом. Необходим надежный западный спонсор, который имеет надежное финансовое положение; хороший рейтинг, который может предоставить требуемые банком гарантии; надежный местный партнер, который может работать с местными законами и предписаниями. Необходимо изучение степени целесообразности проекта, которое показывает получение значительной прибыли, а также определяет, что потребительская продукция ориентирована на экспорт. Следующий критерий — способность местных партнеров обеспечить гоно-



рары банку за участие в проекте и за принятие на себя финансовых обязательств, а также внесение как минимум 60% всех финансовых издержек проекта, в то время как банк предоставляет кредит в размере не более 30% стоимости проекта, что обусловлено высоким риском, который, по мнению банка, имеет место при кредитовании в Беларуси. Максимальный срок погашения кредита должен составлять 8 лет.

ЕБРР старается, насколько это возможно, снизить риск при работе в Беларуси. В результате проекты становятся более дорогими, поскольку все финансовые обязательства Европейского банка и его издержки оплачиваются со стороны проекта. Было бы неплохо, если бы банк занял более сдержанную позицию в этом плане, потому что его основной директивой является предоставление кредитов тем странам, где финансовый климат непрост. Он должен проявлять готовность подвергаться риску для снижения стоимости проекта.

На вопросы «Белорусской деловой газеты» отвечают:

глава представительства ЕБРР в Беларуси Алан ПОПОВ...

— Судя по докладу вице-премьера Валерия Кокорева на заседании совета управляющих ЕБРР, Беларусь не должна иметь проблем с привлечением кредитов банка. Так ли это?

— Мы готовы инвестировать в случае, если будут иностранные инвестиции. Мы объясняли это часто. И если будут хорошие проекты, мы также готовы инвестировать.



Но сейчас существуют некоторые проблемы с покупкой валюты.

— Идет ли в настоящее время речь об открытии каких-то новых проектов в Беларуси или ЕБРР пока будет ограничиваться дофинансированием прежних?

— Мы всегда ищем новые проекты в частном секторе, но говорить о них можно будет после начала их реализации.

... и председатель правления Нацбанка Петр ПРОКОПОВИЧ.

— Вы заявили о планируемом увеличении доли иностранного капитала в уставных фондах белорусских банков до 30%. Имели ли вы в виду какие-то конкретные проекты?

— Это та цифра, которая определяет безопасность банковской системы. Кроме этого, существуют определенные проекты по созданию совместных банков.

— Готовятся ли новые правительственные решения в области валютного регулирования?

— 19 мая состоится заседание президиума Совета Министров, и я думаю, что часть постановлений будет принята.

— Какие тенденции наблюдаются в предложении валюты внутри страны?

— Продажа иностранной валюты на бирже за апрель была в 1,6 раза больше, чем в среднем продавалось в первом квартале.

— За счет чего это было достигнуто?

— В апреле и мае увеличились валютные поступления.

— Увеличение валютных поступлений носит сезонный характер или связано с усилением финансовой дисциплины предприятий-экспортеров?

— И то, и другое. Есть причины, носящие сезонный характер, и причины, имеющие характер более длительный.

— Каковы способы устранения множественности курсов?

— Выполнение программы неотложных мер позволит решить проблему к концу года.

— Как будет осуществлен перевод основной массы конверсионных операций в республику? Будут применяться административные или рыночные методы?

— Только рыночные экономические меры.

— Каков объем рублевых средств на счетах нерезидентов в настоящее время?

— Средства на счетах нерезидентов уменьшились за месяц примерно на одну треть. Эта работа будет продолжаться и дальше, и объем средств будет уменьшаться. Цифры не приведу, но главное — процесс.



ИНФОРМАЦИОННО-АНАЛИТИЧЕСКОЕ ОБОЗРЕНИЕ ГАЗЕТЫ «БИРЖИ И БАНКИ. БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА»

Конъюнктура

18 мая 1998 года

РЫНОК ТОВАРОВ И УСЛУГ: ОБЗОРЫ, СОВЕТЫ, КАЧЕСТВО, ЦЕНЫ

Наши телефоны/факсы:
220-11-98, 220-10-52
Пейджер
278-11-01
(абонент № 2976)
E-mail: ktura@belsonet.net

ТОВАРНЫЕ РЫНКИ

Происки «нечистой силы» на плантациях

В середине мая наиболее интересные события на мировых рынках были связаны с **какао**. Причиной роста котировок этого товара послужила информация *ICO* (Международная организация какао) о том, что значительная часть плантаций в Кот-д'Ивуаре поражена вирусным заболеванием «черный стручок». С аналогичной проблемой столкнулся еще один ведущий производитель какао — Бразилия. Там свирепствует заболевание с экзотическим названием «метла ведьмы». По прогнозам специалистов, из-за этих бед в нынешнем году будет собрано лишь 2,67 млн т какао. (Для сравнения: совокупный мировой спрос составляет 2,83 млн т.)

Еще одним поводом для беспокойства трейдеров стала продажа 300.000 т какао швейцарской фирме *Barry Callebaut SA*. (Компания скупила примерно 30% мировых запасов этой продукции.)

Все вышеперечисленные факторы привели к тому, что в США котировки какао взметнулись до 1750 $/т. Выросли цены и в Европе. Так, на *LIFFE* с 3 по 10 мая тонна какао подорожала на 37 фунтов стерлингов и достигла отметки 1108 фунтов стерлингов. В середине прошлой недели котировки находились на уровне 1140 фунтов стерлингов/т. Специалисты считают, что к середине лета цены вырастут еще как минимум на 10%.

Как мы и предполагали, падение цен на **кофе** в конце апреля было лишь результатом действий биржевых игроков. В начале мая котировки этого товара существенно подросли. (Так, 5 мая в Лондоне тонна робусты подорожала на $61.) Рост цен стал объективным отражением ситуации в этом сегменте рынка: прошлогодние запасы уже почти исчерпаны, а партии кофе нового урожая пока незначительны. (Многие страны еще не приступали к уборке урожая.)

Впрочем, трейдеры надеются, что положение вскоре изменится. Поэтому долгосрочные контракты на *LIFFE* стоят на $150—200 дешевле, чем майские фьючерсы.

В минувший вторник в Лондоне тонну робусты с поставкой в мае продавали за $2000. Это примерно в 2 раза дороже, чем весной прошлого года.

Охарактеризовать ситуацию, сложившуюся в настоящее время на рынке **нефти**, достаточно сложно. С 3 по 10 мая из-за отказа Мексики участвовать в переговорах о дальнейших мерах по сокращению экспорта и нарушения Ираном взятых на себя обязательств цена барреля «черного золота» на *IPE* снизилась на $0,31. Заокеанских трейдеров заставила поволноваться и информация о возможном прекращении забастовок нефтяников в Венесуэле.

Однако после того, как Саудовская Аравия согласилась принять новые обязательства по сокращению добычи, котировки вновь поползли вверх. В середине прошлой недели июньские контракты на *IPE* превысили отметку 15,1 $/баррель. На *NYMEX*'е баррель нефти с поставкой в следующем месяце стоит $15,24.

Прекратилось затяжное падение цен на **сахар**, продолжавшееся больше месяца. Специалисты так и не смогли дать вразумительное объяснение апрельскому обвалу котировок. Правда, некоторые считают, что зимой мировые цены были значительно завышены. Откат назад в такой ситуации неизбежен.

Так или иначе, но предел падения котировок пройден. Если в начале мая на *LIFFE* сахар стоил менее 250 $/т, то в середине прошлой недели его котировки подросли до 266 $/т. Однако в целом эксперты отмечают нестабильность этого сегмента рынка. Одна из причин такой ситуации заключается в том, что значительная часть сахара реализуется вне бирж.

Юрий ХОВРОВ

ВЕСЬ МИР НА ЛАДОНИ

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
АВСТРИЯ	Будапешт-Вена	Э	7	авто	12.07, 23.08	3*	звт, 4 экск., гид, медстрах	Минск	325 + виза	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
БЕЛАРУСЬ	ОТДЫХ НА ОЗЕРЕ НАРОЧЬ									ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 г-ца «Беларусь»
БОЛГАРИЯ	С.берег (флэш-продажа 5.06)	О	12	авиа	с 10.06	2*	звт	Минск	от 335		
	С.берег, З.пески, Приморско	О	12	авиа, личн. авто	июнь-сент.	2-3*/ч. сектор	по выбору, медстрах, а/б	Минск	от 300/ от 90	ЮЛЕНА	220-3839 268-7880
	по выбору (флэш-продажа 11.06)	О	15	авто	с 15.06	2*	звт	Минск	от 225	ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 г-ца «Беларусь»
	Несебр, С.берег	О	12-14	авиа, ж/д, авто	пост.	2*, коттеджи, апарт.	экск. программа, медстрах	Минск-2, Минск	от 290	ТАНОВА	227-7788 227-6779в
	Несебр, Китен, Приморско	О	12-19	авиа, ж/д, авто	с 1.06 пост.	отели, коттеджи, апарт.	по выбору, экск. программа (по заказу), медстрах	Минск	от 7,5/сут., до 25.05 - скидка 10%	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
	С.берег, Албена, Созопол, Кранево	О	12, 13	авто, авиа	июнь-сент.	отели, коттеджи, кемпинги	проезд, прожив., экск., гид, медстрах	Минск	от 150 - авто, от 295 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	З.пески (детский и семейный отдых)	Д, О	15	ж/д	июнь-сент.	д/о Министерства здравоохранения	проезд, 4-5-раз. пит., экск., мед. процедуры, медстрах	Минск	340-375		
	Китен (детский лагерь)	Д	19	авто	с 31.05 пост.	корпуса с удоб.	4-раз. пит., медстрах, воспитатели	Минск	280, до 25.05 - скидка 10%	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЕГИПЕТ, ОАЭ, ТУНИС	ОТДЫХ В ЕГИПТЕ (от 360 у.е.), ОАЭ (от 410 у.е.), ТУНИСЕ (от 380 у.е.) (еженедельно, отели 3-5*, полупансион, экскурсии). АВИАБИЛЕТЫ EGYPT AIR. ЕВРОВИЗЫ. БЫСТРО И КАЧЕСТВЕННО!									ТЕХНОСТАР	268-4714 284-2669
ИСПАНИЯ	Ллорет-де-Мар, Тосса-де-Мар (Коста-Брава)	О	8, 12	авто, авиа	июнь-окт.	2-3*	проезд, прожив., панс., п/панс.	Минск	от 430 - авто, от 530 - авиа	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	по выбору (флэш-продажа 19.05)	О	11	авиа	с 27.05	2-4*	п/панс.	Минск	от 585	ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1764 269-0006 г-ца «Беларусь»
	Коста-Брава (флэш-продажа 25.05)	О+Э	15	авто	с 10.06	2-3*	звт, п/панс.	Минск	от 360		
КИПР	Айя-Напа, Протарас	О	8, 11, 12	авиа	май-окт.	2-4*, апарт.	прожив., пит., трансфер, медстрах, а/б	Минск	от 475	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЛИТВА, ЛАТВИЯ, РОССИЯ	Друскининкай, Паланга, Юрмала, Сочи	О	по жел.	сам.	май-сент.	коттеджи, санат., пансионаты, отели	прожив., пит., медстрах, виза	Минск	от 5/сут.		
ОАЭ	Дубай, Шарджа	О+Э	4-15	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск-2, Москва	по спр.	СВЭЛНА	223-0701 222-4818
ТУНИС	Хаммамет, о.Джерба	О+Э	7, 14	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Варшава, Москва	по спр.		
ТУРЦИЯ	Мармарис, Анталья	О+Э	12	авиа	пост.	3-5*	по выбору, п/панс.	Минск	по спр.		
	Анталья	О	11, 12	авиа	с 22.05	3-5*	п/панс.	Минск	от 590	ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 г-ца «Беларусь»

СТРАНА	МАРШРУТ	ВИД	ДНИ	Транспорт	СРОКИ	ПРОЖИВАНИЕ	СЕРВИС	ПУНКТ ОТПР.	ЦЕНА, у.е.	ФИРМА	ТЕЛЕФОН
ТУРЦИЯ	Мармарис	О	11, 12	авиа	с 29.05	3*, апарт.	п/панс.	Минск	от 630, от 450	ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 г-ца «Беларусь»
УКРАИНА	Коблево (Одесская обл.)	О	13	ж/д	июнь-сент.	пансионат	панс., медстрах, ж/д билеты	Минск	130-195	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
	Крым	О	20, 24	сам.	май-сент.	санат., пансионаты, дет. озд. лаг. (корпуса)	панс., леч.	Минск	от 200	ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 269-0006 г-ца «Беларусь»
УКРАИНА, ЛИТВА	Трускавец, Друскининкай	О	12, 18	сам.	май-сент.	корпуса	панс., леч.	Минск	от 200		
ФИНЛЯНДИЯ, ШВЕЦИЯ, НОРВЕГИЯ, ДАНИЯ	Скандинавия - «4 столицы»: Хельсинки-Стокгольм-Осло-Копенгаген	Э	11	авто	26.06, 22.07, 19.08	3-4*	звт, 8 экск.	Минск (ч-з С-Пб.)	от 645 + виза		
ФРАНЦИЯ	Прага-Париж-Кельн	Э	10	авто	2, 23.06	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	350 + виза	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ЧЕХИЯ	Сеч (международный детский центр)	О, Д	17	авто	с 31.05 пост.	дет., молодеж., семейный отд., корпуса с удоб.	панс., экск., медстрах	Минск	330		
ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага-К.Вары-Будапешт	Э	7	авто	пост.	2-3*	звт, 4 экск., гид, терм. бас., медстрах	Минск	195 - взр., 140 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
ЧЕХИЯ, ЧЕХИЯ-ВЕНГРИЯ	Прага, Прага-Будапешт	Э	6, 8	авто	31.05	2-3*	звт, обширная экск. программа, медстрах	Минск	180, 230	ЗОЛОТАЯ МИЛЯ	264-6321 264-6502
ШВЕЙЦАРИЯ	Цюрих, Базель, Люцерн	Э	9	авто	12.07, 23.08	2-3*	проезд, прожив., звт, экск., медстрах, 2 визы	Минск	395 -взр., 295 - дет.	ЭКОЛОГИЯ-ТУР	255-1868 253-3739 пр. Пушкина, 55
РАЗНОЕ	ВАУЧЕРЫ В ПОЛЬШУ. ОТКРЫТИЕ ВИЗ ДЛЯ ПОСЕЩЕНИЯ СТРАН ШЕНГЕНСКОГО СОГЛАШЕНИЯ. ВИЗЫ В ЛИТВУ									ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 г-ца «Беларусь»
	ОДЕССА, КАРОЛИНА-БУГАЗ (14 дней - 140 у.е.). ОТДЫХ И ЛЕЧЕНИЕ В КРЫМУ, ДРУСКИНИНКАЕ, ТРУСКАВЦЕ, СОЧИ, БЕЛАРУСИ. ЭКСКУРСИОННЫЙ ТУР: ПРАГА-ПАРИЖ-БРЮССЕЛЬ-АМСТЕРДАМ-БЕРЛИН									НЕМБРА	283-2553 283-2552
	БРОНИРОВАНИЕ МЕСТ В ГОСТИНИЦЕ «РОССИЯ» (г. Москва) НА ВЫГОДНЫХ УСЛОВИЯХ									ВНЕШ ИНТУРИСТ	239-1111 269-0317 г-ца «Беларусь»
	ПРОДАЖА АВИА- И Ж/Д БИЛЕТОВ В СТРАНЫ БЛИЖНЕГО И ДАЛЬНЕГО ЗАРУБЕЖЬЯ										КАССЫ 239-1866 г-ца «Беларусь»
	ДЕТСКИЙ ОТДЫХ В ОДЕССЕ (23 дня - 220 у.е.), ЧЕХИИ, БОЛГАРИИ (30 дней - 330 у.е.), КРЫМУ (14 дней - 150 у.е.), СЛОВАКИИ (14 дней - 200 у.е.), АНГЛИИ (проживание в семьях)									НЕМБРА	283-2553 283-2552

Лицензии фирм, разместивших рекламу в таблице «Весь мир на ладони»
(выданы Министерством спорта и туризма Республики Беларусь сроком на 2 года)

ВНЕШИНТУРИСТ .... № 312/22.11.96г.
ЗОЛОТАЯ МИЛЯ .... № 521/22.05.97г.
НЕМБРА .... № 463/07.04.97г.
СВЭЛНА .... № 048/23.08.96г.
ТАНОВА .... № 497/25.03.97г.
ТЕХНОСТАР .... № 260/25.10.96г.
ЭКОЛОГИЯ-ТУР .... № 281/01.11.96г.
ЮЛЕНА .... № 066/30.08.96г.

ОСНОВНЫЕ СОКРАЩЕНИЯ:
А — тур за авто, Б — бизнес-тур, ГЛ — горнолыжный тур, Д — детский отдых, Л — лечение, О — отдых, Ш — шоп-тур, Э — экскурсионный тур, Я — обучение языкам

Размещение информации по т/ф: 220-10-52, 220-11-98. Пейджер 278-11-01 (абонент № 2976)

ДЕТСКИЙ, МОЛОДЕЖНЫЙ И СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ

СЛОВАКИЯ

ДЕТСКИЙ ГРУППОВОЙ ОТДЫХ (8—16 лет, 410 у.е.)
МОЛОДЕЖНЫЙ И СЕМЕЙНЫЙ ОТДЫХ (450 у.е.)
24 дня, авиа, пансионат, 6-разовое питание, бассейн, обширная экск. программа. Заезды — каждые 24 дня с 3 июня 1998 г.

ТУРЦИЯ

ДЕТСКИЙ ГРУППОВОЙ ОТДЫХ (8—14 лет)
21 день, авиа, отель на берегу моря, 4-разовое питание, обширная экск. программа. Кушадасы (отель 4*) — 630 у.е., Анталья (отель 5*) — 700 у.е.

СЕМЕЙНЫЙ И МОЛОДЕЖНЫЙ ОТДЫХ
11 дней — от 460 у.е., 21 день — от 620 у.е., Анталья, 3—5*, авиа. Заезды — каждые 10 дней с 25 мая 1998 г.

SWE-SLOV. Invest: (017) 227-27-89, 210-06-78



ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ОФИСА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
ABSOLUT UNIS СП «АБСОЛЮТ-ЮНИС» ул. Гикало, 9; время работы: 9.00–19.00, в субботу – 9.00–18.00; выходной – воскресенье	многофункциональная офисная мебель	Италия (Teorema Office)	меламин, ламинат	7 вариантов	С 1.04.98 г. НА ВСЮ ПРОДУКЦИЮ СНИЖЕНЫ ЦЕНЫ НА 5...15%	239-8084 239-8480 239-8606	индивидуальная комплектация; поставка со склада в Минске и под заказ; вся продукция сертифицирована
	мебель для руководителей		меламин, экологически чистый лак	5 вариантов			
	компьютерные стойки		меламин	2 варианта			
АЛЬМАГОР	офисные наборы «Вена», платяные шкафы	Беларусь	нат. шпон (дуб, бук)	черный, комбинир.	от 50	226-3734 226-3559 226-2300	индивидуальная комплектация завода-изготовителя
АНДЖЕЙ-РИТТЕР	наборы офисной мебели «Премьер», «Премьер-1», «Вена-1М», «Глория», «Вена-Прима», «Вена-Прима-1» и др.	Беларусь	меламин, шпон ценных пород древесины (красное дерево, дуб, ясень и др)	более 10 вариантов (черный, красное дерево, светлый дуб, вишня, металлик и др.)	от 42,3 млн руб.	283-2381 276-9696	ул. Варвашени, 17/28, к. 202, 208; ул. Я.Купалы, 27; пр. Машерова, 9; г. Могилев, пр. Димитрова, 37 (м-н «Горизонт»), тел. (0222) 42-17-14
	столы для руководителя, компьютерные, письменные				от 2,5 млн руб.		
	шкафы для документов, одежды, комбинированные (в ассорт.)				от 3,5 млн руб.		
Бюро Дизайна НИКИТА ул. Левкова, 8/2	торговое оборудование, офисная мебель, кухни	Беларусь	импортная ламинированная ДСП, МДФ, стекло, профиль	широкий выбор по каталогу	широкий диапазон цен	Минск: 224-2060, Гомель: 533-547, Витебск: 254-532, Могилев: 310-670, Гродно: 720-047, Брест: 233-260	материалы производства Германии, Польши; высокое качество изготовления по европейским технологиям; проект, доставка, монтаж
ЕВРОМЕБЕЛЬ офис – ул. К.Цеткин, 18	офисная мебель	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП, ткань, кожа	черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик	22...390	211-0606 226-9885 216-9696 276-9996	ВК «Минскэкспо» (пр. Машерова, 14), магазин «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), ДТ «Свислочь» (ул. Сторожевская, 8)
ИТН ДИЗАЙН ул. К.Либкнехта, 68–101	офисная мебель	Италия, Венгрия	сверхпрочный меламин	более 200 вариантов	от 135	222-4474 213-5288	поставка со склада и под заказ; дизайн-проект, доставка, сборка; дополнительно - офисные светильники Massive (Бельгия)
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	ткань, кожа	различный	от 52		
МЕБЕЛЬПРОМ	мебель для офисов, банков, магазинов	Беларусь	ламинированная ДСП	пепел, антрацит, махагон	56...270	210-0706 210-0700 266-3413	пер. Инструментальный, 6 (ст. метро «Парк Челюскинцев»)
МЭЙПЛ MAPLE	компьютерная, офисная мебель Sitoca	Бельгия	сверхпрочный меламин	светло-серый	от 66	234-4342 234-4634	поставка со склада и под заказ; клиентам фирмы бесплатно: дизайн-проект помещения, доставка по Минску, сборка и установка; дополнительно: настольные лампы и светильники, искусственные цветы, офисные картины
	офисная мебель (система модулей) «Ленраумамебель»	Финляндия-Россия		бук, белый, черный	от 21		
	элитные системы офисной мебели Martela	Финляндия	полиуретан, нат. шпон, массив	более 20 вариантов	?		
	офисные аксессуары Multiform	Австрия	ударопрочный полистирен, антистатик	более 30 вариантов	от 3		
	офисные кресла, стулья	Италия	износостойкая ткань, нат. кожа	13 вариантов	40...341		
Офис Маркет	офисная мебель, кресла, стулья	Германия, Италия	меламин, ламинат, ткань, кожа	различный	договорная	229-2939	ул. Интернациональная, 16 (р-н к/т «Победа»)
PRO-TRADE СП «ПРО-ТРЭЙД» ул. Гусовского, 4-501; ул. Притыцкого, 23 (к/т «Аврора»)	мебель для персонала и посетителей	Беларусь, Польша	современные покрытия будут защищать вашу мебель от царапин и пролитого кофе даже в самых критических ситуациях	пепел (светло-серый), антрацит (темно-серый), орех (желто-коричневый), махагон (вишневый), радика, бук	оптимально доступные, разумное соотношение цена/качество	216-8216 253-3077 254-3248 254-4096 259-6770 216-8416	торговля со склада (90%), широкий ассортимент, консультации специалистов, доставка, сборка, гарантийное и послегарантийное обслуживание
	компьютерные рабочие места						
	столы, тумбы						
	мебель для руководителей и менеджеров						
	кресла, стулья		кожа, ткань	богатство расцветок			
ТУССОН ул. Пулихова, 53–1204 (12-й этаж)	кабинеты руководителей	прямые поставки от производителей Valentini, Olivetti (Италия), O'sullivan (США)	ламинат, меламин, нат. дерево	различные оттенки пород дерева, светло-серый, отделка - антрацит	от 143	236-5931 236-4288 236-5293 пейджер 249-0000 (аб. 372)	поставка со склада и под заказ; бесплатно: доставка, монтаж, разработка проекта размещения мебели
	рабочие места для персонала				от 117		
	мебель для компьютеров				от 119		
	офисные кресла, стулья	Италия, Польша	-	различный	от 40		
ЮРАТЭ Торгово-консультационный центр	офисная мебель, кабинеты	Италия	ламинат	орех, серый	от 18	232-1048 232-2486	салоны офисной мебели: ул. Смолячкова, 9, ул. Филимонова, 5; все консультации; бесплатно: доставка, сборка
	мебель для персонала						
	кресла для руководителей		износостойкая ткань, нат. кожа	различный	от 40		
	офисные кресла и стулья для посетителей						

ПРЕДЛОЖЕНИЯ МЕБЕЛИ И АКСЕССУАРОВ ДЛЯ ДОМА

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Материал, цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АЛЬМАГОР	корпусная мебель, мягкая мебель, комоды (в ассорт.), журнальные столы, карнизы	Беларусь	массив, ДСП, нат. шпон	35...700	226-2300 226-3734	торговый центр (ул. С.Ковалевской, 5)
ДЖЕНОА	шкафы, ниши, перегородки, мебель	Беларусь	ДСП (более 20 вариантов цветов)	?	226-9673 223-8273	производство из материалов и по технологии фирмы Komandor
ЕВРОМЕБЕЛЬ	мебель для дома	Беларусь, Польша и др.	ламинированная ДСП (черный, белый, орех, махагон, перламутр, вишня, ясень, бук, металлик)	15...790	211-0606 216-9696 276-9996	офис - ул. К.Цеткин, 18, м-н «Богатырь» (ул. Притыцкого, 32), м-н «Евромебель» (пер. Козлова, 4)

ЛИКБЕЗ

Приглашаем в гостиную

Гостиная — это как раз то место в квартире, где можно и нужно пустить пыль в глаза. Например, обеденным столом на 12 персон в стиле Людовика XIV или фамильным фарфоровым сервизом, светящимся своей сахарной белизной за хрустальным стеклом буфета.

Гостиная, как правило, самое интересное место в доме, поэтому хозяева при оформлении этого помещения обычно дают волю своей фантазии. Одни вообще не ставят здесь никакой мебели, за исключением телевизора в углу. Другие размещают 6 диванов и 12 пуфиков, чтобы рассаживать на них гостей. Третьи не мыслят себе этой комнаты без камина. Четвертые стремятся быть оригинальными в цветовом решении гостиной, превращая ее в оранжерею средних размеров, и т.д.

У вас продается славянский шкаф?

Настоящие эстеты превыше всего ценят в гостиной коллекционную мебель. Под этим словосочетанием подразумеваются престиж фабрики, ее традиции, ручная работа, стиль, а также имя дизайнера, «приложившего руку» к изделию. Помимо вышеперечисленных моментов на эксклюзивность купленного гарнитура указывает, конечно же, его цена.

То ли стремясь вернуть стиль 60-х, то ли насытившись советскими секциями и антресолями из ДСП с листовой фанеркой позади, заботливо прикрученной шурупчиками, потребители сегодня говорят решительное «нет» славянским шкафам. В моде закругленные края секций и комодов. Кроме того, популярны витрины со стеклянными полками, где задняя стенка зеркальная или обита шелком.

Вообще, в мебели для гостиной сейчас много застекленного (читай: хрустального) пространства. Прозрачные дверцы позволят гостям оценить эксклюзивный сервиз или выставленную на всеобщее обозрение полную энциклопедию *Britannica* — доказательство вашей высокоинтеллектуальности.

При наличии денег желательно покупать мебель из натурального дерева (бук, дуб, береза, вишня, груша). Другие варианты — гарнитур, отделанный ламинатом или фанеровкой. Сегодня технологии ушли настолько далеко, что не всякий специалист отличит вид отделки. Однако на ощупь фанерованная мебель более теплая. Кроме того, жить в ламинированной среде не рекомендуется. Другое дело поставить такой гарнитур в офисе.

В настоящее время популярна мебель из натурального дерева, украшенная различными мелочами: резьбой, широкими ножками-лапами, изящными ручками и т.д.

В дорогих комплектах комоды или витрины имеют специальные шуфлядки для столовых приборов. В секцию обычно встроен выдвижной бар. Кроме того, шикарную мебель отличают приятные мелочи вроде внутренней шелковой обивки комода. Инкрустация, даже на стульях, должна чувствоваться на ощупь. И никаких кожзаменителей! Ни на софе, ни на креслах.

Немаловажным фактором в оформлении гостиной являются аксессуары. Что вы, например, скажете о занавесях с металлической основой, которым вручную можно придать любую форму и изменять ее каждый день по своему желанию? Сегодня не принято освещать помещение, используя только один источник света — следовательно, следует позаботиться о люстрах, торшерах и бра. Не обойтись и без пушистого ковра, в котором по щиколотку утопают ноги. Мы, конечно, не хотим утверждать, что роскошная гостиная подразумевает присутствие всех перечисленных элементов. Но тенденции...

Итальянская мебель: №1 в дизайне

Различия между продукцией ведущих европейских производителей мебели проявляются, казалось бы, в неприметных на первый взгляд деталях: выборе материалов, способах их обработки, нюансах дизайна и даже размерах. Нельзя с уверенностью сказать, чья мебель лучше и престижнее. Однако особый интерес с точки зрения дизайна представляют изделия итальянских мебельщиков, сохранивших традиции эпохи Ренессанса.

До абсурдности утонченные итальянцы почти полностью перешли на производство мебели из ореха. Мотивируют они это тем, что другие дерева (например, дуб или красное дерево) очень долго растут и за свою 300-летнюю жизнь успевают набраться различных вредных веществ. А ведь сегодня экологичность — далеко не последний аспект при выборе мебели.

Стандартный итальянский гостиный гарнитур состоит из витрины, комода, стола, нескольких стульев и 2 кресел. В более дорогих наборах есть тумбочки для теле- и видеоаппаратуры. Если позволяют размеры комнаты, то можно приобрести угловой диван с журнальным столиком.

Центральное место в такой гостиной занимает обеденный стол, что также отличает вкусы и жизненные ценности жителей Апеннинского полуострова от традиций других европейских народов. (Например, у скандинавов стола в гостиной может и не быть.) Кресла и диваны итальянцев миниатюрны, т.к. рассчитаны на людей небольшого роста и среднего веса.

Обратная сторона дивана

В случае ремонта покупку мебели, особенно импортной, следует планировать загодя — задолго до поклейки обоев и настилки паркета. (Строителям желательно знать, как вы собираетесь меблироваться, ведь переделывать электропроводку из-за срочно понадобившейся розетки будет весьма накладно.)

Следующий момент, на который следует обратить внимание при покупке мебели, — гарантия фирмы-производителя. У солидных компаний она, как правило, составляет не менее 5 лет. Если погонитесь за дешевой продукцией, то потом не удивляйтесь, почему обивка дивана треснула по шву через 2 недели.

Не боясь показаться продавцам назойливыми, осматривайте обратную сторону мебели. В противном случае дома может внезапно «выясниться», что из-под мореного бука и кожи буйвола проглядывает фанерка с дерматином.

Самостоятельно подергайте за ящики: обманчивая легкость, с которой вам их открывает продавец, возможно, лишь результат тренировки и профессиональной сноровки.

Подготовил **Сергей ТУРОМША**

ПРЕДЛОЖЕНИЯ ТОРГОВОГО ОБОРУДОВАНИЯ

Фирма	Ассортимент	Страна-производитель	Покрытие	Цвет	Цена, у.е.	Телефон	Примечание
АГЕНТСТВО ИПА	торговое оборудование из Германии (новое и немного б/у); вешала, горки, тележки, холодильное оборудование и др.					235-3022 235-2303	-
АЙВОРИ	прилавки, витрины, горки, кассовые кабины	Беларусь	алюминиевый профиль, металл, полимерное	по желанию	по калькуляции	226-4429 220-9466	индивидуальное проектирование, доставка, установка
БЕЛАССОЛЬ	торговое оборудование для магазинов, баров, кафе; офисная мебель	Беларусь	меламин, ламинат, полимерное	широкая гамма цветов	договорная	228-6616 239-4850	постоянно действующая выставка - ул. Варвашени, 17 (левое крыло, 1-й эт.)
МЕАКОР	глухие прилавки	Беларусь	ламинат, кашированное	белый, черный, мрамор, под дерево	от 100	232-7768 268-3767	собственное производство
	остекленные прилавки						
	холодильное оборудование				договорная		-

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

ОБЗОР

Какой тебе быть, моя крыша?

Надежная крыша нужна любому дому. С данным утверждением согласится, наверное, каждый. (Особенно весной и осенью, когда крыши наших многоэтажек начинают протекать.) В этой связи возникает вопрос: как выбрать кровельный материал, который не только защитит, но и украсит здание? Задача не из легких. Но ее необходимо решить. Ведь хорошая кровля — это немалая экономия средств и гарантия комфорта на долгие годы.

Рулонные кровельные материалы

Предназначенные для устройства плоских кровель рулонные материалы наиболее широко представлены на белорусском рынке. Это объясняется рядом причин. Во-первых, в нашей стране в массовом жилищном строительстве изначально ориентировались только на плоские кровли. Во-вторых, возведение скатной конструкции требует времени, особо точных расчетов, а также монтажа стропил, что не для всех заказчиков приемлемо и осуществимо. Наконец, в-третьих, даже самые простейшие рулонные материалы удобны в работе.

Тенденция к увеличению использования таких покрытий сохраняется и в настоящее время. Причем особых предпосылок для изменения ситуации в ближайшем будущем пока не наблюдается. Наоборот, ассортимент представленных на нашем рынке рулонных материалов постепенно расширяется.

Следует отметить, что сегодня для многих отечественных потребителей вопрос качества пока еще не стал главным. При выборе кровельного материала большинство потребителей ориентируются прежде всего на его цену. Поэтому по-прежнему в Беларуси популярен традиционный **рубероид**. Ведущим отечественным производителем данной продукции является осиповичское АО «Кровля».

На мировом рынке рубероиды давно уступили место наплавляемым кровельным материалам на битумно-полимерной основе. Однако у нас такие покрытия пока не производятся, а импортная продукция стоит достаточно дорого. Поэтому не удивительно, что отечественный рубероид по-прежнему «в цене».

В производстве **материалов на битумно-полимерной основе** используется стеклоткань или стеклохолст. (Основа обычного рубероида — картон.) Это повышает устойчивость покрытия к атмосферным воздействиям и предохраняет кровлю от гниения. По оценкам специалистов, 1 слой такого материала заменяет 2—3 слоя рубероида. Кровля из 2—3 слоев битумно-полимерного покрытия не протекает как минимум 12—15 лет. (Для сравнения: рубероидная в 50—70% случаев «течет» уже через 2 года.)

Добавляемые в битум полимеры увеличивают срок службы материала и улучшают его важнейшие эксплуатационные характеристики: прочность на растяжение, гибкость при низких температурах, устойчивость при их перепадах и т.д.

Для отечественного застройщика особенно важно, что материалы на битумно-полимерной основе могут наплавляться при помощи обычной паяльной лампы. Это значительно упрощает технологию выполнения работ, позволяя снизить затраты труда и капитала.

В настоящее время некоторые крупнейшие европейские производители битумно-полимерных покрытий проявляют серьезный интерес к белорусскому рынку. Это проявляется, например, в попытках создания в нашей стране СП. В качестве партнера иностранные инвесторы хотят видеть крупнейшие белорусские предприятия, которые не могут самостоятельно перепрофилировать производство с учетом современных требований. (Так, французская фирма «Сипласт» ведет переговоры с АО «Кровля».)

Относительно успешно на наш рынок продвигаются российские материалы на битумно-полимерной основе. Кстати, их выпускают именно СП, выросшие в России словно грибы после дождя благодаря сравнительно благоприятному инвестиционному климату. В Беларуси наиболее известна продукция завода «Изофлекс» (торговые марки «Изопласт», «Изоэласт» и «Мостопласт»). Кроме того, на нашем рынке представлены такие материалы, как «Днепромаст», «Бикрост», «Битурэл», «Линокром», «Гидростеклоизол», «Левизол». При достаточно высоком качестве цены на данную продукцию приемлемы для большинства отечественных потребителей. (Аналогичные материалы, производимые в странах дальнего зарубежья, стоят на нашем рынке на 30—70% дороже.)

Интересно, что европейские производители битумно-полимерных покрытий постепенно снижают цены на свою продукцию, представленную на белорусском рынке. Видимо, это ответ на усиление позиций российских заводов. Однако по объективным причинам достичь уровня цен производителей из стран СНГ европейским компаниям не удается. Поэтому объемы реализации их кровельных материалов в Беларуси пока невелики.

Помимо уже упоминавшейся французской фирмы «Сипласт» свою продукцию на нашем рынке предлагают компании «Икопал» (Дания), «Копернит» (Италия), «Ондулин» (Франция) и др. Цены на такие покрытия довольно объективно отражают их качество. Кроме того, продукция ведущих европейских производителей привлекает потребителя широкими возможностями дизайна. Стоит отметить, что в последнее время вырос спрос на различные фасонные элементы для кровель: зенитные фонари, сливы, дефлекторы и т.д.

При выборе рулонных материалов потребителю можно порекомендовать сначала обратиться за консультацией к специалистам и только затем совершать покупку. Дело в том, что дорогое импортное покрытие не всегда подойдет к конкретной кровле лучше, чем дешевая продукция отечественного производства.

Черепица

Черепица — один из старейших кровельных материалов. Основная сфера ее применения — конечно же, скатные кровли. Этот материал пользуется высоким спросом у частного застройщика. Поэтому некоторые производители ориентируются на выпуск черепицы небольшими партиями под конкретные заказы.

На белорусском рынке представлены все основные разновидности данного кровельного материала.

Традиционный вид черепицы — **глиняная (керамическая)**. В нашей стране ее выпускает минское ОАО «Керамин». (О высоком качестве продукции этого предприятия говорит хотя бы тот факт, что белорусская керамическая черепица экспортируется в страны дальнего зарубежья.)

Спрос на данную продукцию, как и несколько лет назад, остается высоким и стабильным. Однако некоторые недостатки керамической черепицы — относительно высокая цена (особенно у импортной), подверженность биологическим и атмосферным воздействиям и др. — позволяют успешно конкурировать с ней и другим видам этого материала.

Наибольшие объемы реализации сегодня у **цементно-песчаной** черепицы. Технология ее изготовления не предусматривает высокотемпературного обжига. Это обстоятельство позволяет удешевить продукцию.

Данный материал обладает достаточно высокой прочностью. Добавление в цементно-песчаную черепицу различных красителей позволяет производителям разнообразить ее цветовую гамму.

В Беларуси эту продукцию выпускает АО «Забудова». (Отметим, что предприятие использует немецкую технологию.) Цена его черепицы составляет около 6 $/кв.м. (Для сравнения: немецкая черепица, отличающаяся от продукции «Забудовы» более широким ассортиментом фасонных элементов и внешним видом, стоит около 10 $/кв.м.)

Еще один вид черепицы — **полимерно-бетонная**. Однако объемы ее производства в Беларуси пока невелики.

Черепица — весьма перспективный материал для мансардного строительства. Поэтому в случае начала реализации государственной программы реконструкции «хрущевок» спрос на нее может существенно возрасти. (Остается только догадываться, как ждут своего «звездного часа» производители черепицы, поставляющие продукцию на белорусский рынок.)

Кстати, на рынке черепицы СНГ наблюдаются те же тенденции, что и в сегменте мягких кровель. Так, немецкая черепица «Браас» производится на заводе в России. (За счет этого цена на данную продукцию и снизилась до 10 $/кв.м.)

Листовые материалы

Пожалуй, наиболее привычным для нас листовым кровельным материалом является **оцинкованное железо**. Однако неспособность железной кровли долгое время сохранять «товарный вид» побуждает многих потребителей искать другие покрытия этого класса. Тем более что в последнее время их ассортимент на белорусском рынке значительно расширился.

Безусловным лидером здесь можно назвать **металлочерепицу**. Кровля из такого материала во много раз легче крыши, покрытой традиционной керамической или цементно-песчаной черепицей. При использовании металлочерепицы не нужно возводить укрепленные стропила — следовательно, значительно экономятся средства застройщика. По удобству монтажа данный материал сравним с шифером. Однако по внешнему виду и эксплуатационным характеристикам металлочерепица, безусловно, предпочтительнее.

На белорусском рынке сегодня представлена в основном продукция финского, польского и шведского производства. Цена квадратного метра импортной металлочерепицы колеблется в пределах $9—15 в зависимости от вида защитного покрытия и декоративных особенностей.

Как ни печально, но в Беларуси по-прежнему пользуется спросом **шифер**. В Европе этот материал уже давно признан канцерогенным и снят с производства. У нас же им по-прежнему кроют хозяйственные постройки и даже жилые дома. Главная причина популярности шифера — его низкая цена.

Впрочем, в данной ситуации все же есть повод для оптимизма. Ведь уже появилась достойная замена шиферу — не имеющий аналогов в мире легкий волнистый материал **«Ондулин»**, который производит одноименная французская фирма. В Беларуси «Ондулин» пока мало известен, хотя, например, в России он пользуется устойчивым спросом. Основные преимущества данного материала — хорошие эксплуатационные характеристики и абсолютная экологичность.

Особенности рынка

Белорусский рынок кровельных материалов переживает сейчас не лучшие времена. Сложная экономическая ситуация тормозит темпы строительства. В этом причина нашего отставания от соседних стран по ассортименту представленных на рынке кровельных материалов.

Однако спрос на качественные покрытия достаточно высок. Поэтому фирмы, которые уже заняли свои ниши на рынке, в настоящее время работают над совершенствованием сервиса.

Многие предприятия, ранее просто торговавшие кровельными материалами, сегодня стали заниматься строительством. Во многом это объясняется тем, что увеличение ассортимента представленных на рынке покрытий послужило причиной возникновения принципиально разных подходов к кровельным работам. Сегодня это не универсальный процесс, а зачастую оригинальная фирменная технология. Особым спросом у отечественных потребителей пользуется комплексное обустройство кровель с монтажом утеплителя и других технологических элементов. Поэтому многие фирмы, поставляющие качественные материалы, организовали строительные отделы, которые осуществляют укладку материала. Однако это уже тема для другого разговора.

Валерий ЯРЦЕВ







ПРЕДЛОЖЕНИЯ ЖАЛЮЗИ, РОЛЛЕТ, МАРКИЗ

Фирма	Жалюзи			Роллеты		Маркизы		Телефон
	Цена, у.е./кв.м		Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	Цена, у.е./кв.м	Установка	
	гориз.	вертик.						
ЛОДА	от 12	от 14	5% от стоимости заказа	от 80	20 у.е./шт.	-	-	216-0693 262-8724
МАКИНВЕСТ	от 12, скидки - до 20%		10% от стоимости заказа	от 115	10...15% от стоимости заказа	от 200	10...15% от стоимости заказа	268-3200 266-3835

РАЗМЕЩЕНИЕ ИНФОРМАЦИИ ПО Т/Ф: 220-11-98, 220-10-52. ПЕЙДЖЕР 278-11-01 (АБОНЕНТ № 2976).

ТОРГОВАЯ МАРКА

Цифровые АТС *Telrad*: новое качество телефонной связи

Сегодня рост деловой активности объективно предопределяет интерес предприятий, организаций и ведомств к современным системам связи.

В настоящее время повсеместное распространение получили дешевые АТС различных производителей. Пользователи привыкли к дополнительным возможностям офисных телефонных станций. В то же время выявились низкая надежность и ограниченность функциональных характеристик подобной техники. Она оказалась неприспособленной для контроля использования телефонной сети и подключения различных типов линий связи. Поэтому стала очевидной необходимость построения или реорганизации корпоративных телекоммуникационных систем на базе высокотехнологичного цифрового оборудования.

Одним из ведущих мировых производителей такой техники является израильская компания *Telrad Telecommunication and Electronic Industries Ltd.* Она существует уже более 40 лет. Сегодня это ведущий производитель телекоммуникационных систем на Ближнем и Среднем Востоке. *Telrad* поставляет свое оборудование в США, Германию, Великобританию, Бельгию, Голландию, Италию, Испанию, ЮАР, Чили, Мексику и др. (Только в США и Мексике установлено более 2,5 млн цифровых телефонных аппаратов этой компании.)

Цифровые *ISDN* телефонные станции *Telrad Digital Key BX* — это продукт, исключительно точно соответствующий потребностям современного рынка телекоммуникаций. Широкий набор функций и наличие всех необходимых интерфейсов позволяют использовать данные устройства в системах связи банков, промышленных предприятий, силовых структур, административных органов.

Анализ рынков цифровых АТС в странах СНГ показывает, что *Telrad Digital Key BX* обладает самым оптимальным соотношением цены и качества. Станцию отличает уникальный дизайн системного цифрового телефонного аппарата: запатентованное наборное поле, широкий дисплей (8 х 24) с функциями гибкого экранного меню.

Благодаря схожим условиям развития телекоммуникационных сетей СНГ и Израиля *Telrad Digital Key BX* имеет ряд необходимых отечественному пользователю функций, которых нет у АТС других производителей. Так, в стандартную комплектацию станции входят платы удаленных абонентов, позволяющие подключать аналоговые аппараты на расстоянии до 15 км. Таким образом, данная АТС позволяет без дополнительных затрат обслуживать территорию поселка или небольшого города, обеспечивать связь с филиалами и складами предприятия, удаленными постами воинской части.

В *Telrad Digital Key BX* исключительно удобно и гибко реализована функция автодозвона. (Один цифровой аппарат может одновременно вести дозвон по 4 номерам.)

В условиях низкого качества отечественных телекоммуникационных сетей огромное значение имеет системный анализатор внешних линий. (Неработающая линия автоматически выводится из списка обслуживаемых и периодически опрашивается.)

Единый для Израиля стандарт на оборудование военного и гражданского назначения обусловил высочайшую надежность *Telrad Digital Key BX*: 45.000 часов наработки на отказ, что в 2 раза превышает показатели АТС других производителей.

Станция позволяет воспользоваться возможностями компьютерной телефонии — голосовой почтой, электронной записной книжкой, системой обслуживания массового потока вызовов.

Голосовая почта *IVM-2000* переведена на русский язык и стала незаменимым инструментом организации автоматизированных информационных систем. *IVM-2000* дает возможность обмениваться конфиденциальной информацией через почтовые ящики абонентов, минуя секретарей. Нажав соответствующую клавишу телефонного аппарата, пользователи голосовой почты могут записать разговор в цифровом формате.

Telrad постоянно совершенствует свою станцию, расширяя ее функциональные возможности. Так, на прошлой неделе пользователям было представлено новое приложение — распознавание голоса. Теперь набор определенного номера на цифровом системном аппарате может быть инициирован соответствующей речевой командой (например, произнесением вслух имени абонента).

Электронная записная книжка (адреса, телефоны, личные данные) отображается на дисплее телефона на русском языке. Нажатием клавиши, соответствующей определенному абоненту, запускается автоматический набор его номера.

Программа тарификации на русском языке создана специально для пользователей из стран СНГ.

Руководителей предприятий заинтересует еще одна новая разработка компании *Telrad* — функция циркулярной связи. Она позволяет организовать селекторное совещание для 30 участников, до 5 из которых могут говорить одновременно.

В 1998 году *Telrad* представил первую цифровую *ISDN* телефонную станцию малой емкости *Jinni*. Это первая АТС, в которой реализован принцип «включи и работай» (*Plug&Play*).

На сегодняшний день в странах СНГ уже установлено более 500 цифровых *ISDN* телефонных станций *Telrad Digital Key BX*. Среди их пользователей можно отметить: в России — Центральный банк, Промстройбанк, Конституционный суд, газету «Московские новости», ракетно-космический концерн «Энергия», Управление вневедомственной охраны г. Москвы, компанию *Global One*; в Литве — Игналинскую АЭС; в Казахстане — космодром «Байконур», МВД; в Узбекистане — Главное таможенное управление, гостиницу «Узбекистан»; в Беларуси — компанию «Лукойл-Беларусь», Газпромбанк, Центр банковских технологий, рекламное агентство «РеМарк» и др.

Компания «БелСофт» является партнером *Telrad*'а в Беларуси. «БелСофт» имеет лицензию на проектирование и установку систем ведомственной электросвязи, взаимодействующих с сетями общего пользования.

Сертифицированные израильской фирмой специалисты познакомят всех желающих с работой телефонной станции *Telrad Digital Key BX* на выставке *TIBO'98*. Для этого нужно лишь посетить стенд № 51 компании «БелСофт».

По всем интересующим вас вопросам обращайтесь в отдел телефонии.

BelSoft

г. Минск,
ул. Московская, 18;
тел.: 228-13-21, 222-82-23;
факс 222-80-58.
E-mail: vgalay@belsoft.minsk.by;
www: http://belsoft.minsk.by.

ОБЗОР

Вот это мой

Ситуация на белорусском рынке мини-АТС достаточно специфична. Это объясняется не только экономическими трудностями, но и тем, что реализация и установка данной техники находится под государственным контролем. Государство также предоставляет «кровеносное русло» — телефонные сети, являясь их монопольным хозяином.

Анализируя развитие этого сегмента белорусского рынка, можно отметить несколько важных моментов. Во-первых, наличие серьезных проблем, связанных с сертификацией оборудования и низким качеством связи, предоставляемой отечественными телефонными сетями. Кроме того, в настоящее время этот сегмент рынка развивается, исходя из низкой платежеспособности большинства потенциальных клиентов. Поэтому определенную нишу здесь занимает продукция *second hand*.

Сегодня в Беларуси представлен широкий спектр мини-АТС различных производителей. У нас можно приобрести технику как «законодателей моды» в этой области (*Alcatel*, *AT&T*, *Northern Telecom*, *Siemens*), так и компаний, которые не специализируются на телекоммуникационных системах, но тем не менее привлекают потребителя хорошим качеством и приемлемыми ценами (*LG*, *Samsung*, *Panasonic*). Кроме того, определенную нишу на рынке занимают станции менее известных у нас производителей.

Что касается спроса, то приведем мнение специалистов: если условно представить потенциальных покупателей мини-АТС за 100%, то лишь 20% уже приобрели это оборудование, а еще 30% могут позволить себе такое капиталовложение. (Причем эта статистика относится к аналоговым станциям. С цифровым оборудованием дело обстоит еще плачевнее.)

В настоящее время наибольший спрос, на наш взгляд, наблюдается на аналоговые системы малой емкости. Основная причина такой ситуации — их невысокая цена. Кроме того, крупных заказчиков у нас не так и много. Платежеспособный же спрос на учрежденческие и ведомственные станции (в основном цифровые) пока невелик. Ситуацию не спасают даже государственные учреждения: по оценкам специалистов, лишь 20% из них могут приобрести дорогую цифровую систему.

На выбор потребителя влияет не только цена, но и размеры дополнительных капиталовложений при расширении станции. (Иногда только начальные затраты на расширение могут достигать 20% от стоимости системы.)

Интересно, что зачастую, купив высокопроизводительную цифровую станцию, клиент использует ее возможности лишь частично. Это объясняется 2 причинами. Во-первых, пользоваться всеми функциями системы тоже нужно привыкнуть. Во-вторых, иногда сам продавец не стремится «просветлять» клиента, опасаясь дополнительных хлопот по настройке и обслуживанию оборудования.

Конкуренция в этом сегменте рынка характеризуется тем, что выравнивание цен на сходную продукцию заставляет компании уделять основное внимание маркетинговой политике и сервису. Так, кроме рекламы в СМИ продавцы обзванивают потенциальных клиентов, сотрудничают с представителями городских АТС, которые советуют своим абонентам приобретать «наиболее подходящую» аппаратуру, и т.д. Кроме того, некоторые компании установили для обслуживающих инженеров максимальный лимит времени для реагирования на поступивший сигнал о неполадках в оборудовании.

Вы за цифру? Я аналогично

Хотя развитые страны уже почти прошли этап использования аналоговых систем, для Беларуси они по-прежнему достаточно актуальны. Особенно эта ситуация характерна для сегмента мини-АТС. Такое положение вещей можно объяснить не только более низкой ценой аналоговых устройств, но и нестабильностью экономической ситуации в нашей стране. Сегодня очень немногие решаются вкладывать деньги в перспективу.

А между тем цифровые мини-АТС являются «последним словом» в этой области. По сравнению с аналоговыми устройствами они более гибко и мощно расширяются, позволяют получить отличное качество связи при взаимодействии с современными телефонными сетями и городскими АТС, а также предоставляют широкий

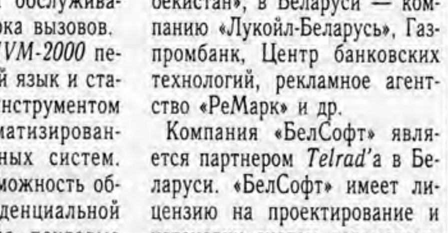

ТУССОН
МИНИ-АТС
УЧРЕЖДЕНЧЕСКИЕ АТС MERIDIAN 1
ЦИФРОВЫЕ ОФИСНЫЕ АТС
NORTEL NORTHERN TELECOM
ОТ 3 ДО 10.000 ЛИНИЙ
SAMSUNG
УСТАНОВКА, ПРОГРАММИРОВАНИЕ, ГАРАНТИЙНОЕ И СЕРВИСНОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ
ИМЕЕТСЯ СЕРТИФИКАТ СООТВЕТСТВИЯ РБ
г. Минск, ул. Пулихова, 53, 12-й этаж, к. 1201
Тел.: (017) 236 42 08, 236 59 31.
Факс (017) 236 52 93.
Пейджер 249 00 00, аб. 372.
Региональные представители:
Брест: (0162) 25 93 60, 25 91 31; Витебск: (0212) 36 29 49; Могилев: (0222) 22 33 77; Гродно: (0152) 44 30 91.
ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД НА ВЫСТАВКЕ
tibo'98


Joint Stock Company IronTel
ЗАО "АЙРОНТЕЛ" ПРЕДЛАГАЕТ
- Факсимильные аппараты
- Мини-АТС
- Телефоны
- Бесшнуровые телефоны
- Копировальные аппараты

Гарантийное и сервисное обслуживание.
Сертификат соответствия РБ.
220048, г. Минск, ул. Короля, 45, к.7, к.2
тел.: (017) 220 00 67, 222 64 36


LG
Офисные АТС
- надежность
- высокоэффективные ценовые показатели
- гибкость конфигураций
- от 5 до 300 портов
- полный набор сервисных функций
- соответствие современным требованиям в области телекоммуникаций
- аналоговые и цифровые

Сертификат соответствия № BY/112.03.2.2.ДА0350
Тринити Телеком
тел. (017) 262-33-26
ул. М.Богдановича, 155—919
Официальный дистрибьютор LG Electronics в Беларуси
ФОРМИРУЕМ ДИЛЕРСКУЮ СЕТЬ

АТС HARRIS
Лучшее решение в сфере телекоммуникаций
Офисные, учрежденческие, производственные АТС, а также ведомственные системы связи любой емкости на базе сертифицированного в Беларуси оборудования *Harris 20-20* (США)

- Проектирование, поставка, ввод в эксплуатацию, обучение персонала заказчика, гарантийное и сервисное обслуживание
- Программно-аппаратный комплекс управления гостиницей и организации телефонной связи в гостинице на базе УАТС *Harris 20-20*
- Программное обеспечение для учета стоимости телефонных разговоров и анализа нагрузки для УАТС любых типов и емкостей

КОМПИТЕКС г. Минск, ул. Мележа, 3—910; т/ф 262-06-11

РЫНКА

размерчик

спектр дополнительных возможностей.

Однако будущее цифровых систем в нашей стране прогнозировать сложно. Во многом оно зависит от того, насколько быстро государственные структуры смогут предоставить всем пользователям сети и станции, соответствующие последним достижениям науки и техники. Конечно, определенная работа в этом направлении уже ведется. Так, в Беларуси появилась т.н. наложенная цифровая сеть, самым современным оборудованием планируется комплектовать новые АТС. Но тем не менее от оптимистичных прогнозов мы все же воздержимся.

Ох уж эта сертификация...

Сертификация — один из самых интересных моментов, связанных с рынком мини-АТС. Напомним, что без прохождения этой процедуры нельзя продавать любые телекоммуникационные системы. (Хотя, как мы можем убедиться, на практике дело обстоит несколько иначе.)

У нас до сих пор не сертифицирован стандарт сотовой связи *GSM*. А ведь технический прогресс не стоит на месте. Многие фирмы уже снимают с производства такие телефоны.

Но если вопрос с *GSM* еще как-то решается, то о стандарте *DECT* (европейский стандарт на цифровую беспроводную связь) речь пока вообще не идет. *DECT* легко интегрируется в мини-АТС, поэтому развитие данного сегмента рынка в определенной степени зависит от внедрения этого стандарта.

Непризнание в Беларуси зарубежных сертификатов на телекоммуникационное оборудование можно объяснить скорее стремлением соответствующих органов получить деньги за свою работу, чем заботой о родном потребителе. (Если учесть, что сертификация мини-АТС обходится примерно в $15.000—20.000, то все становится понятным.) Видимо, по этой же причине в Беларуси необходимо получить лицензию на использование сертифицированной станции с количеством портов более 100. Для преодоления множества подобных бюрократических барьеров необходимы и время, и деньги.

А что же в будущем?

Говоря о перспективах развития данного сегмента рынка, можно предположить, что при нормализации экономической ситуации в стране он быстро выйдет «из спячки». Кроме того, необходимыми условиями «пробуждения» являются качественное преобразование республиканских сетей, а также упрощение процедуры сертификации.

Развитие частного бизнеса, видимо, предопределит необходимость работы с цифровыми мини-АТС, которые постепенно займут доминирующее место на рынке.

Андрей БУЧЕЛЬ



РЕКОМЕНДУЕМ

«Меридиан-1» — новые решения старых проблем

О том, что автомобиль — это не роскошь, а средство передвижения, знают все. Чем лучше машина, тем безопаснее, быстрее и комфортнее на ней ездить. В том же ключе можно сказать и о телефонной станции. Чем лучше АТС, тем эффективнее она справляется со своими обязанностями и тем больше функций выполняет.

Попробуем проиллюстрировать данное утверждение на примере цифровой учрежденческой АТС «Меридиан-1», которую производит австрийская компания *Kapsch*. Как и в случае с автомобилем, главная задача АТС — быстро, без потерь и с комфортом донести своего «пассажира» — информацию — до места назначения. Для достижения этой цели «Меридиан-1» имеет более 400 сервисных функций и услуг. Не перечисляя каждую из них, остановимся на новой возможности современных цифровых АТС — голосовой почте.

Ошибочно считать ее автоответчиком. Голосовая почта «Меридиан» — это комплекс программных и аппаратных средств, позволяющих принимать, отправлять и хранить голосовые сообщения. При использовании данного аппаратно-программного приложения всем или группе абонентовАТС «Меридиан-1» присваиваются почтовые ящики, доступ к которым защищен паролем.Звонки в почтовый ящик направляются в случае занятости или отсутствия абонента. Проверить содержимое своего почтового ящика можно из любой точки земного шара.

Голосовая почта предоставляет широкие возможности по отправке сообщений. Например, можно оперативно разослать одну и ту же информацию группе абонентов (очень удобно для оповещения сотрудников о важном совещании) или напомнить самому себе о планах на предстоящую неделю. При составлении сообщения указывается время его доставки, поэтому записанная информация поступит в нужный момент.

Голосовая почта выполняет и другие задачи. Так, позвонивший в офис человек с ее помощью может самостоятельно, без участия секретаря, управлять своим вызовом. (В этом случае абоненту помогает заранее записанная информация. Например: «Вы позвонили в фирму «ДТР». Если вы хотите связаться с техническим отделом, нажмите цифру 1. Если вы знаете внутренний номер абонента, нажмите цифру 2 и наберите этот номер. Для получения данных об АТС «Меридиан-1» нажмите цифру 3...».)

Особенностью голосовой почты «Меридиан» является простота ее использования. Каждый шаг абонента сопровождается подсказкой на русском языке.

Отечественные потребители уже привыкли к множеству других полезных мелочей: «громкой связи», кнопочному номеронабирателю, дисплею, на котором отображаются дата, время, а также номер телефона. Для пользователя очень удобны клавиши, при нажатии которых набираются заранее запрограммированные номера.

Следующим шагом в борьбе за экономию рабочего времени и простоту использования учрежденческой АТС является интеграция телефона и ПК. Компьютер гораздо удобнее, чем телефонный аппарат: например, на нем можно создавать базы данных (телефонные записные книжки) неограниченного размера и набирать номер оттуда одним щелчком мыши. Однако разговаривать нам привычнее при помощи телефонной трубки.

В АТС «Меридиан-1» уже сегодня реализован этот подход. Абонент с помощью ПК может не только звонить и принимать сообщения, но и пользоваться такими услугами, как переадресация звонков, конференц-связь, голосовая почта.

Отметим, что АТС «Меридиан-1» имеет белорусский сертификат соответствия №*BY*/112.03.1.2.ДА0317.

Данное оборудование на отечественном рынке представляет фирма «ДТР». Она приглашает посетить свой стенд № 44 на выставке *TIBO'98*, которая пройдет 26—29 мая в РВЦ (ул. Я. Купалы, 27). Кроме того, всю необходимую информацию о цифровой АТС «Меридиан-1» вы можете получить непосредственно в офисе фирмы.

«ДТР»:
г. Минск,
ул. П. Бровки, 12—432;
т/ф: 231-96-21, 232-21-42;
E-mail: dtr@belsonet.net.

СОДЕРЖАНИЕ

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-166, AMD K5-166

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Jet	IBM 166 MX	512	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	495	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/166MMX	P/166MMX	512	16	1300	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
VP-70	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	445	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	IBM 166 MX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	IBM M2 MMX, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	375	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	P/166MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ICS	P/166MMX	512	16	1700	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	429	ICS	230-6401, 230-7281
VERSA 500	P/166MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	24	574	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
Micron ClientPro VXE	P/166MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Steith 3D 2200 2(4)Mb, Smart, USB, Win95, США	36	967	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-70	P/166MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	640	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-71	P/166MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	670	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-200

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
VP-80 IBM 6x86MX	PR/200	256	8	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	545	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-80 IBM 6x86MX	PR/200	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM VIA 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	560	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-73	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	460	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-73	P/200MMX	256	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	610	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VP-76	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	635	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	565	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
CP System 5/200MMX	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	714	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	P/200MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	530	ZIDA	234-9866
VERSA 500	IBM/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung; услуги посредников оплачиваются	24	499	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
NTT-750	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	607	NTTS (TAIR)	229-2999
HP Vectra VE	P/200MMX	256	16	2100	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-521	P/200 IBM MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, MT, серт.РБ	30	558	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	P/200MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	445	ICS	230-6401, 230-7281
ZIDA	P/200MMX	512	16	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	550	ZIDA	234-9866
ZIDA	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866
Jet	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	595	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
IC	P/200MMX	512	32	2100	EIDE/UDMA	15"	28	LR, NI, MPR II	2	PCI	SDRAM, Samsung 500B, mouse pad, FDD, MT	36	805	ИНТИС	211-1783, 210-2859
VERSA 2000	P/200MMX	512	32	2100	UDMA	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	Samsung, услуги посредников оплачиваются	36	625	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
VA	P/200MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	647	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-77	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	690	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	580	ZIDA	234-9866
Jet	P/200MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel Original, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	655	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ZIDA	P/200MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	590	ZIDA	234-9866
Micron Millenia MME	P/200MMX	512	32	3200	UDMA	?	?	?	4	PCI	32xCD, SB, Diamond Steith 3D 2000 Pro DX, Smart, USB, США	36	1399	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/200MMX	512	32	4300	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	610	ZIDA	234-9866
NTT-752	P/200MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	Intel, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	725	NTTS (TAIR)	229-2999
NTT-520	P/200 IBM MMX	256	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	IBM CPU, i430TX, SDRAM, UDMA, S3V2, Samsung400B, серт.РБ	30	658	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	P/200MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	Intel Original, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	520	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

МОНИТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
AOC 5VLR/TVM	15", 0.28, Digital, 1280x1024, 85Гц, OSD	12	190	НИКС	284-2895
CTX 1569E	15", 1024x768, MPRII, Digital, 85Гц, 0,28, OSD	12	230	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Daewoo CMC-1511	15", 1280x1024, MPRII, Digital, 85Гц, OSD	12	235	ZIDA	234-9866
Samsung 400B	14", 800x600, NI LR, MPRII, 85Гц	12	160	ZIDA	234-9866
Samsung 400B	14", 1024x768, Digital	12	158	НИКС	284-2895
Samsung 400B	14", 0.28, 65МГц, Dig., 50-100Гц, склад	12	160	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 500S	15", 0.28, 65МГц, Dig, 50-100Гц, Multinedia, склад	12	230	ICS	230-6401, 230-7281
Samsung 400B	14", 0.28, 640x480x60Гц	36	165		
Samsung 500S	14", 0.28, 800x600x85Гц	36	230		
Samsung 500B	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	260		
Samsung 700S	14", 0.28, 1024x768x85Гц	36	380		
Samsung 400B	14", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц, 56МГц, 0.28, dig.	24	180		
Samsung 500B	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, TCO'95	36	325		
Samsung 500P	15", 0.28, 1280x1024x60Гц, 1024x768x85Гц, dyn.focus, TCO'95	36	365		
Samsung 500S	15", 0.28, 1024x768x60Гц, 800x600x85Гц	36	288		
Samsung 700Glsi	17", 0.26, 1280x1024x75Гц, double dyn.focusing	36	699		
Samsung 700MP	17", 0.26, 1600x1280x67Гц, double dyn.focusing, 2x4W Sp.	36	770		
Samsung 700S	17", 0.28, 1280x1024x60Гц, double dyn.focusing	36	525		
TVM AS4D	14", 1024x768, Digital	12	145	НИКС	284-2895
TVM	14", 0.28, 800x600, NI LR, MPRII, 75Гц	12	145	ZIDA	234-9866
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	340	НИКС	284-2895
Sony 100ES	15", Digital, MPRII, 1024x768, 85Гц	12	350	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 100ES/GS	15", 1024x768, NI LR, MPRII, OSD, 85Гц, Digital	12	от 350	ZIDA	234-9866
Sony 100GS/120AS	15", Digital, TCO-95, 1024x768, 85Гц, multimedia	12	430	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Sony 200ES/GST/PST	17", Digital, TCO-95, 1280x1024, 85Гц, multimedia	12	670	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
ViewSonic V655/E655	15", 0.28, 50-100Гц, 56МГц, Dig., MPR II, склад	12	255/270	ICS	230-6401, 230-7281

NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99

Туссон 236-42-88, 236-59-31

ПЛОТТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP DesignJet 2500CP	A0, 20Mb, color, PostScript 2, RIP, упр. по сети	12	13580	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 430	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	от 1784	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 430	A4-A1, 600dpi, 4Mb, mono, A1	12	1784	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450	A4-A1, 600dpi, 4Mb, color, A1	12	2105	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 450C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 2105	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 455CA	A1, 600dpi, 4Mb, 4 color, рул.подача, сеть, дил.скидки	12	3295	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 700	A1, 600dpi, 4Mb, mono, а/обрезка, склад	12	4282	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C	A1, 600dpi, 4Mb, color, а/обрезка, склад	12	от 5765	ELKO	236-9754, 236-8663
HP DesignJet 750C+	A4-A1, 600dpi, 8Mb, color, A1	12	5765	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DesignJet 755CM Color	A0, 600dpi, 71PS2, MIO, color, сеть, дил.скидки	12	9996	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 8900	54", лазерный полноцветный	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

СКАНЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, BiDi, color24bit, gray256, рус., OCR, склад	12	260	ICS	230-6401, 230-7281
Epson GT 5000	A4, 300x1200dpi, 24bit color, SCSI, планш.	12	275		
Epson GT 9000	A4, 400x2400dpi, 24bit color, планш.	12	549		
Epson GT 9500	A4, 600x4800dpi, 36bit color, SCSI, Zoom 200%	12	649		
Epson PhotoPC-600	цифр. ф/камеры, 1024x768x24bit, 30f	12	643	ICS	230-6401, 230-7281
FilmScan 200	сканер слайдов и ф/пленок, 2400dpi, BiDi	12	482	ICS	230-6401, 230-7281
HP ScanJet 5p	A4, 300-1200dpi, color, slim, OCR, скидки	22	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5s	A4, 300dpi, color, 15сек/стр., OCR, склад, скидки	22	240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 5100C	600-1200dpi, color, Slim, OCR, дилерские скидки	22	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP ScanJet 6100C	2400/600dpi, 30bit color flatbed, OCR, Corel PhotoPaint	22	740	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Paragon 6000/1200SP	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color, 8bit gray, планш.	12	165/280	ICS	230-6401, 230-7281
Paragon 600/1200 SPII	A4, 600/1200dpi, 24/30bit color	12	150	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP ScanJet 5P/5100	A4, 300/600dpi, 24bit color, склад	12	270	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Paragon 6000P	A4, 600x300dpi, 24bit color	12	120	НИКС	284-2895

NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99

ДИСКЕТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3.5" Basf, 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb, черные, чистящие	12	от 0,31	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
3.5" 3M, Verbatim	DOS format, 2HD, 1,44Mb; 10 шт., доставка	+	от 5	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
3.5" Verbatim	1.44Mb, IBM format, 10 шт.	+	4	NTTS (TAIR)	229-2999

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM-233

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ICS	P/233MMX	512	16	2100	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	2	PCI	Intel, 430TX, S3V2 DX, EDO, Seagate, SDRAM, изм.конф., серт.РБ	24	485	ICS	230-6401, 230-7281
CP System 5/233MMX	P/233MMX	512	16	3200	EIDE/PCI	?	?	?	2	PCI	Intel Inside, SOYO Intel 430TX, Seagate, MMX, изм.конф., серт.РБ	24	897	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron ClientPro VXE	P/233MMX	512	32	2100	UDMA	?	?	?	2	PCI	SDRAM, Diamond Steith 3D 2200 2(4)Mb, Smart, USB, Win95, США	36	1276	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	P/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Aristo 430TX+512Kb, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MT, серт.РБ	24	692	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
VP-83	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel 430TX, S3TrioV+, наш стенд №55 на TIBO'98 с 26 по 29 мая	24	740	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ZIDA	P/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	570	ZIDA	234-9866
ZIDA	P/233MMX	512	32	3200	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	580	ZIDA	234-9866
HP Vectra VE	P/233MMX	256	32	3200	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO	36	1330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM PRO, AMD K6															
Jet	IBM 233MX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	IBM M2-233MMX CPU, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	535	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	K6/233MMX	512	16	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	AMD, S3V2, digital monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-720	K6/233MMX	256	16	2100	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	1	PCI	AMD CPU, S3V2, UDMA, Samsung400B, серт.РБ	30	587	NTTS (TAIR)	229-2999
Jet	K6/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	?	?	?	?	PCI	AMD, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	405	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-722	K6/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	14"	28	NI, MPRII	2	PCI	i430TX, AMD CPU, SDRAM, UDMA, Virge DX, Samsung400B, серт.РБ	30	705	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-233															
CP System PII ATX	PII/233	512	16	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha 3D audio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ	24	1034	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/233MMX	512	32	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	560	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	1700	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	865	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/233MMX	512	32	2100	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeDX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	925	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
VA	PII/233MMX	512	32	2160	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	912	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
ASUS VP	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+ стенд №55 на TIBO'98 26-29 мая	24	795	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/233AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+ стенд №55 на TIBO'98 26-29 мая	24	945	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP Vectra VL	PII/233	512	32	2500	EIDE/PCI	?	?	?	1	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit	36	1732	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZIDA	PII/233MMX	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	MT, Intel Original, S3V2, mouse&Pad, ПО, изм.конф., серт.РБ	24	830	ZIDA	234-9866
ICS	PII/233MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	692	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/233MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	737	ICS	230-6401, 230-7281
NTT-2701	PII/233MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	984	NTTS (TAIR)	229-2999
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-266															
ASUS VP	PII/266AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	?	28	MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+ стенд №55 на TIBO'98 26-29 мая	24	860	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ASUS VP	PII/266AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	1	PCI	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+ стенд №55 на TIBO'98 26-29 мая	24	1010	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/266MMX	512	32	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	756	ICS	230-6401, 230-7281
CP System PII ATX	PII/266	512	32	3200	UDMA/PCI	?	?	?	2	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha3Daudio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ, Matrox	24	1410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
CP System PII Dual	PII/266x2	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT, Intel ins., Intel DK440LX, Matr, USB, Yamaha3D, AGP, Mgmt ASIC, ST, серт.РБ	24	2659	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ICS	PII/266MMX	512	32	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	801	ICS	230-6401, 230-7281
HP Vectra VL	PII/266	512	32	4500	EIDE/PCI	?	?	?	4	PCI	DT, PCI video, MS DOS 6.22, Win95/WfW, EDO, 10/100Mbit, NT4	36	2376	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Jet	PII/266MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3V2, mouse&Pad, изм.конф.	24	615	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Micron ClientPro 766XI	PII/266	512	64	4000	UDMA	?	?	?	4	AGP	24xCD, SDRAM, Diamond Viper V330 AGP, Smart, США	36	1999	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Jet	PII/266MMX	512	64	4300	EIDE/PCI	15"	28	LR, NI, MPRII	2	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA, S3VirgeDX, dig.monitor, mouse&Pad, изм.конф.	24	1095	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-300															
ASUS VP	PII/300AGP	512	32	2500	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, ASUSTeK P2L97 440LX AGP, S3TrioV+ стенд №55 на TIBO'98 26-29 мая	24	1265	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
VA	PII/300MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1115	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
CP System PII ATX	PII/300	512	32	4000	UDMA/PCI	?	?	?	4	PCI	MdT, AL440LX, AGP, Yamaha3Daudio, USB, Mgmt ASIC, MMX, ST, серт.РБ, Matrox	24	1908	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
NTT-2703	PII/300MMX	512	32	4300	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1244	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	2500	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	955	ICS	230-6401, 230-7281
Jet	PII/300MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	15"	25	LR, NI, MPRII	2	AGP	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA IBM HDD, AGP Matrox Millenium II, Sony	24	1570	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
NTT-2704	PII/300MMX	512	64	6400	ISA/PCI	15"	28	NI, MPRII	4	PCI	ATX, Intel, SDRAM, Trident, Samsung500S, UDMA, серт.РБ	30	1369	NTTS (TAIR)	229-2999
ICS	PII/300MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1061	ICS	230-6401, 230-7281
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-333															
VA	PII/333MMX	512	32	3240	EIDE/PCI	14"	28	LR, NI, MPRII	4	AGP	Aristo AM-606LX, AGP, ATX, CL5446, Win95, 2key mouse Mitsumi, MdT, серт.РБ	24	1262	БЕВАЛЕКС	249-9011, 249-9078
Micron Millenia XKU	PII/333	512	64	4000	UDMA	?	?	?	4	AGP	32xCD, SDRAM, SB, Sp., Diamond Viper V330 AGP, Smart, США	36	2933	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
ICS	PII/333MMX	512	64	4200	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1128	ICS	230-6401, 230-7281
ICS	PII/333MMX	512	64	6400	UDMA	?	?	LR, NI, MPRII	4	AGP	Intel, 440LX, AGP, SDRAM, Seagate, ATX, изм.конф., серт.РБ	24	1188	ICS	230-6401, 230-7281
VERSA 2000	PII/333MMX	512	256	6500	UDMA	17"	25	NI, MPRII	4	AGP	Sony Trinitron, услуги посредников оплачиваются	36	2668	ВЕРСА	254-2505, 254-4085
КОМПЬЮТЕРЫ PENTIUM II-400															
Jet	PII/400MMX	512	64	?	EIDE/PCI	?	?	?	?	AGP	MB Iwill 440BX, SDRAM, mouse&Pad, изм.конф.	24	1425	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Jet	PII/400MMX	512	64	6400	EIDE/PCI	17"	25	LR, NI, MPRII	8	PCI	MB Iwill 440LX, SDRAM, UDMA IBM HDD, AGP Matrox Millenium II, Sony	24	2640	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722

ТОРГОВАЯ МАРКА

Новая система на базе 400-мегагерцового процессора *Intel Pentium II*

Компания *CLR*, один из ведущих мировых производителей ПК, ноутбуков и мониторов, в очередной раз подтвердила свое лидирующее положение на рынке. Специалисты компании разработали новую модель профессионального ПК — *CLR Infinity PT2-BA400*.

Качество и надежность — главные отличительные черты этой рабочей станции. *CLR Infinity PT2-BA400* вобрала в себя самые передовые технологии. Данная система опровергнет все ваши представления о возможностях подобной техники.

CLR Infinity PT2-BA400 построена на базе нового набора микросхем *440BX AGPSet* компании *Intel*. Благодаря этому система позволяет использовать 100-мегагерцовую шину памяти и порт *2xAGP*. Стандартная конфигурация предусматривает 64 Мб памяти *SDRAM*, обеспечивающей передачу данных со скоростью свыше 528 Мб/с.

Рабочая станция оснащена передовыми средствами контроля энергопотребления. Имеются функции перехода в режим энергосбережения с сохранением текущего состояния системы в памяти и на жестком диске. Аппаратные средства контролируют температуру и напряжение питания и автоматически оповещают администратора о возникающих неполадках. В систему встроена поддержка *Wake-On-LAN* и *Wake-On-Call*.

На *CLR Infinity PT2-BA400* устанавливают высококачественные звуковую и видеокарту. Профессиональный видеоадаптер *ATI Rage Pro* на шине *AGP* со встроенной аппаратной поддержкой *DVD* обеспечит великолепное качество и скорость вывода изображения. Станция поддерживает широкий диапазон видеорежимов, включая 1600 x 1200 пикселов. Используя встроенный программный проигрыватель *DVD*, можно наслаждаться непревзойденным качеством фильмов *MPEG2/DVD*. Аудиоадаптер с поддержкой объемного звучания обеспечит кристальный звук при прослушивании музыкальных композиций. Кроме того, данная система позволяет использовать множество дополнительных устройств.

Особое внимание разработчики уделили эргономическим характеристикам рабочей станции. Благодаря запатентованному дизайну корпуса, *CLR Infinity PT2-BA400* имеет крайне низкий уровень шума. Встроенный аппаратный контроль параметров устройства (включая сенсор вскрытия корпуса) обеспечит безопасную и надежную работу.

Вкладывая средства в *CLR Infinity PT2-BA400*, вы надежно защищаете свои инвестиции в долгосрочном периоде. Ведь данная система — это качественный продукт высоких технологий. Она является лидером по всем параметрам, начиная с функциональных возможностей и заканчивая дизайном корпуса.

Более полную информацию о сертифицированной в нашей стране продукции *CLR* вы можете получить у авторизованного дистрибьютора компании — СП «БелАВМ».

BEL ABM

г. Минск, ул. Варвашени, 77; тел.: 234-36-66, 234-22-52.



OKIPAGE 4w Plus

по специальной цене до 1 июня



- Светодиодный *LED*-принтер, скорость печати **4 стр./мин**
- Отличное качество печати *(600 dpi)*
- Практически **бесшумная работа**
- **5-летняя гарантия** на печатающую головку

Бевалекс: (017) 249-90-78; 249-90-11

Бобруйск: (0225) 55-22-77 **Витебск:** (0212) 37-00-79 **Гродно:** (0152) 72-30-67
Брест: (0162) 20-27-26 **Гомель:** (0232) 53-46-14 **Могилев:** (0222) 21-70-47
Новополоцк: (02144) 52-442

ПРИНТЕР-СУПЕРПРИЗ В РОЗЫГРЫШЕ ЛОТЕРЕИ НА ВЫСТАВКЕ TIBO'98 (26—29 мая) стенд № 57 OKI

ЛАЗЕРНЫЕ ПРИНТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус., склад	12	394	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-N1200/N2000	A4/A3, 1200dpi, 12/20ppm, 2/4Mb, рус., склад	12	957/1957	ICS	230-6401, 230-7281
Epson EPL-5500	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	399	NTTS (TAIR)	229-2999
Epson EPL-N1200	A4, 1200dpi, 12ppm, 2Mb	12	955	NTTS (TAIR)	229-2999
HP LaserJet 4000	A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,скидки	12	1340	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 4000N	A4,600x1200(2400)dpi,17ppm,REt,MEt,200г,сеть,скидки	12	1942	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5000	A3, 600 (1200) dpi, REt, MEt, дилерские скидки	12	2068	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 5SiNX	A3,600dpi,REt,лоток 1100л.,рус.,сеть.,сортер,серт.РБ	12	3099	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L/6P	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1/2Mb, рус., склад	12	412/795	ICS	230-6401, 230-7281
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb	12	417	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	420	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, рус.,склад,серт.РБ,скидки	12	410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP LaserJet 6L	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, склад	12	410	ZIDA	234-9866
HP LaserJet 6L/6P/6MP	A4, 600dpi, 6/8ppm, 1-3Mb	12	от 417	АРТРОНАС	268-7627
HP LaserJet 6P	A4,600dpi,8ppm,2Mb,REt,MEt,IrDA,рус.,серт.РБ,склад	12	810	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, GDI MS Win95/WfW	12	от 290	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DP-560	A4, 600dpi, 6ppm, 1Mb, компактный	12	338	АГРО	266-3852
OkiPage 4W+	A4, 600dpi, 4ppm, 128Kb, Win+DOS, скидки	12	277	Бевалекс Bevalex	249-90-78, 249-90-11
OkiPage 6E	A4, 600dpi, 6ppm, 1(17)Mb, 35 fonts, серт.РБ	12	400		
OkiPage 6EX	A4, 1200dpi, 6ppm, 2(18)Mb, 45 fonts, серт.РБ	12	491		
OkiPage 10i	A4, 600dpi, 10ppm, 2Mb, PCL 6, серт.РБ	12	758		
Xerox N24	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	2999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox N32	A3, 1200dpi, новый, сеть, PS, скидки	12	3505	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4512	A4,600dpi,8ppm,6Mb,a/п 2x250л, рус.,дупл.,сеть,серт.РБ	12	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 4520	A3, 600dpi,20ppm,4Mb,3x250л.,рус.,сеть,серт.РБ,ск.	12	2850	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5750 Empress	A3,2400dpi,полноцв.принтер/копир/сканер,полигр.кач.	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox C55 Color	A4,600dpi,12ppm/3ppm,30Mb,a/п250л.,серт.РБ,скидки	12	4300	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
МАТРИЧНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Epson DFX-8000	A2, 9 pin, 216x240dpi, 1066 cps	12	2499	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Epson LX-300	A4, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	149		
Epson LX-1050+	A3, 9 pin, 216x240dpi, 240 cps	12	279		
Epson FX-2170	A3, 216x240dpi, 440 cps	12	540		
Epson FX-2170	A3, 24 pin, 216x240dpi, 440cps, склад	12	541	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-2170	A3, 24pin, 360x360dpi, 440cps, рус., склад	12	640	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-1050+	A3, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	264	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LX-300	A4, 9pin, 216x240dpi, 264cps, рус., склад	12	148	ICS	230-6401, 230-7281
Epson LQ-100+	A4, 24pin, 360dpi, 200cps, рус., склад	12	149	ICS	230-6401, 230-7281
Epson FX-870	A4, 9pin, 216x240dpi, 380cps, рус., склад	12	403	ICS	230-6401, 230-7281
Oki ML 3310	A4, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	310	Бевалекс Bevalex	249-90-78, 249-90-11
Oki ML 3311	A3, 9pin, 435/387/73cps SSD, скидки	12	347		
Oki ML 3410	A3, 9pin, 550cps, 8ppm, heavy duty	12	1369		
Oki ML 520 elite	A3, 9pin, 433cps SSD	12	443		
Oki ML 521 elite	A4, 9pin, 433cps SSD	12	496		
СТРУЙНЫЕ ПРИНТЕРЫ					
Canon BJC-250	A4, 720x360, 3,5ppm, фотореализм, рус., склад	12	157	НИКС	284-2895
Canon BJC-4550	A3, 720x360, фотореализм, склад	12	395	НИКС	284-2895
Canon BJC-5500	A2, 720dpi, 4,5ppm, цв., профессиональный	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Canon BJC-620	A4, 720dpi,проф.,цв.,фотореализм,рус.	12	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Epson Stylus 1520/3000	A2, 1440x720dpi, 4/7ppm, 256/64Kb, net, рус., склад	12	855/1872	ICS	230-6401, 230-7281
Epson St.Color300/400/600/800/Photo,A4,1440x720dpi,8ppm,рус.,склад		12	от 159	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi, 3ppm, Color, склад	12	165	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Epson Stylus 1500	A3, 720dpi, 3ppm, 256Kb, рус., net, склад	12	465	ICS	230-6401, 230-7281
Epson Stylus Color 1520	A2, 1400x720dpi	12	859	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Epson Stylus Color 300	A4, 720dpi	12	169		
Epson Stylus Color 400	A4, 720dpi	12	207		
Epson Stylus Color 800	A4, 1400x720dpi	12	339		
HP DeskJet 1100C	A4, 600dpi, 6,5ppm, Color, склад	12	465	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 1100i	A3,600dpi,6ppm,REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	480	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 1120i	A3,600dpi,6ppm,REt,C-REt,ColorSmart II,склад,дил.ск.	12	599	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 340CBi	A4,600x300dpi,возм.цв.печ.,портатив.,склад,серт.РБ	12	285	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, возм.цв.печ., рус., склад, серт.РБ	12	145	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 400L	A4, 600dpi, 3ppm, цветной	12	140	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 400	A4, 600x300dpi, 3ppm, рус., склад	12	135	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 2ppm,color, склад	12	200	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 670C/690C+	A4, 600dpi, 4ppm, 32Kb, цв., рус., склад	12	196/260	ICS	230-6401, 230-7281
HP DeskJet 670C/690C	A4, 600dpi, 300dpi color, фотокачество	12	от 215	Эллай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
HP DeskJet 670C/690C/690C+, A4/A3, 600dpi, 300dpi color		12	от 215	АРТРОНАС	268-7627
HP DeskJet 670C	рус.,color, склад, серт.РБ,дил.скидки	12	205	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 670C	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, цв., фотокачество	12	200	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, Color, PhotoKit, склад	12	240	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	A4, 600dpi, 9ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	365	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 5ppm, color, рус., 512Kb, PhotoKit, склад	12	262	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 690C+	A4, 600dpi, 512Kb, 5ppm, фотокартридж	12	235	ZIDA	234-9866
HP DeskJet 720	A4,600dpi,4ppm,PhotoREt,склад,дил.скидки	12	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP DeskJet 720C	A4, 600dpi, 6ppm, Color, PhotoRetII, склад	12	320	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
HP DeskJet 890Cxi	720dpi,9ppm,PhotoREtII,KodakRes.Enh,склад, скидки	12	410	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Olivetti JP 170S	A4, 600x300dpi, 3ppm, цветной, рус., а/подача	18	173	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
Olivetti JP 170C	A4, 600x300dpi, 3ppm, полноцветный, рус., а/подача	18	195		
Olivetti JP 370	A4, 300dpi,3ppm, возм.цв.печати,а/под.70л.	18	199		
Olivetti JP 790	A4, 600dpi,6ppm, проф.,полноцв.,фотопечать, рус.	18	320		
МУЛЬТИМЕДИА					
3DFX	Cardex Dragoon 1000, Helios 3D 4Mb	6	120	НИКС	284-2895
CD-ROM-диски	ПО, игры, музыка, энциклопедии	+	от 4	СИНКЛ-КОМ	223-0478
CD-R/RW-диски,Verbatim, запис.устр, Mitsubishi		+	3/520	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
CD-ROM-приводы	8/24-speed, Samsung, IDE, 2 кнопки	12	52/64	ICS	230-6401, 230-7281
CD-Writer	Panasonic, 4/8-speed, SCSI	12	405	ICS	230-6401, 230-7281
CD-ROM-приводы	24-speed, BTS, ASUS, Teac	6	57	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	16-speed, BTS	6	48	НИКС	284-2895
CD-ROM-приводы	8-, 16-, 24-speed	6	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SB Crystal	CS-4232/9233, Win95, wavetable, PnP, ISA, 6W	24	35	ИНТИС	211-1783, 210-2859
SB 16/AWE32	Creative Vibra/FM radio/AWE64	6	47	НИКС	284-2895
SB	Miss Melody 3D	6	13	НИКС	284-2895
SB ESS 1869	16bit stereo	6	от 18	СИНКЛ-КОМ	223-0478
TV Tuner	Aver TVCapture, Aver TVPhone, ДУ	12	115	НИКС	284-2895
ВИДЕОКАРТЫ					
Diamond	графич. и мультимедиа акселераторы	+	от 44/239	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Diamond	графич. и мультимедиа расширения	+	от 159/292	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ASUS V3000	3DexPlorer, Riva 128, TV in./out AGP (PCI)	6	130	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Millenium-II, 4 (8) Mb, PCI/AGP	6	170	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
Matrox	Matrox Mystique 2 (4) Mb	6	85	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
S3	Virge DX, Power Color S3V2/DX, 1(2)Mb	6	22	НИКС	284-2895

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

СЕРВЕРЫ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP NetServer LXe Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up 4 SMP CPU, 6 hotswap,CD, array controller, ECC up 2Gb	36	9135	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LX Pro	PPro/200	512	64	?	?	?	?	?	?	PCI	up4SMPCPU,12hotswap,CD,array contr.,ECCup2Gb,hot swap redundant power	36	14445	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LXr Pro	PPro/200		64	?	?	?	?	?	?	PCI	монтируемый в стойку, до 8 CPU, RAID-контроллер	36	15570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer E45	PII/266	512	32	?	?	?	?	?	?	PCI	Новый! ECC EDO RAM, CD, Ethernet 10/100, Auto Pilot, ASR	36	2474	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
HP NetServer LC II	PII/266	512	32	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	3470	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron NetFrame LV2001	PII/266MMX	512	32	?	U/W SCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady,ECC SDRAM,ECC System bus,20xCD SCSI,10/100,США	60	2600	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron NetFrame MV5001	PII/266MMX	512	64	?	2xU/W SCSI	?	?	?	1	PCI	DualReady, ECC, Narrow, 10 Hot-swap, 20xCD SCSI, 10/100, США	60	4240	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
HP NetServer LH II	PII/333	512	64	?	WSCSI-2/PCI	?	?	?	?	PCI	EDO, Wide SCSI-2,24xCD, RAID 0-50, Dual Pentium II	36	7402	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Alpha VP533SM	Alpha/533	2048	128	?	U/W SCSI	?	?	?	1	PCI	64/128 bit RISC, 20xCD SCSI Plextor, 10/100, WinNT/Linux option	24	3029	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

РАБОЧИЕ СТАНЦИИ

Модель	Процессор	Cache	R	HDD	Шина	Монитор			VRAM	Шина	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Alpha VP533WH	Alpha/533	2048	64	9000	U/W SCSI	?	?	?	4	PCI	64/128bit RISC,Matrox,20xCD SCSI Plextor,WinNT/Linux option	24	3749	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

КОМПЬЮТЕРЫ NOTEBOOK

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Toshiba Libretto 50CT	P/75	16	810	TFT	6.1"	PCMCIA II, 640x480, SB16, IrDA, 210x115x84мм, суперпортативный, 800 г, США, серт.РБ	12	1450	МИКРОДОМ	232-7666
Compaq Armada 1130T	P/120	16	1070	TFT	10,4"	PCMCIA III, EDO, A/M, 800x600x64K, trackball, Win95, склад	12	1750	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 430 CDT	P/120	16	1300	TFT	11.3"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, Sp., Mic., IrDA, MPEG, встр.БП, США, серт.РБ, склад	12	1950	МИКРОДОМ	232-7666
Toshiba 440 CDT	P/133MMX	16	1400	TFT	12.1"	A/M 800x600x16млн,10xCD, SB16, int. F/M33.6 voice, IrDA, MPEG, USB, США, серт.РБ, склад	24	2350	МИКРОДОМ	232-7666
OmniBook 5700CT	P/150	16	2000	TFT	12,1"	2Mb VRAM, XGA	36	2750	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Micron Transport VLX	P/166MMX	16	1600	TFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM,20xCD, NeoMagic 128bit video, 800x600, 3D sound, IrDA, Li-ion, США	12	2440	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 2000CS	P/166MMX	16	2000	DSTN	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	2405	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 740 CDT	P/166MMX	16	2100	TFT	13.3"	VideoCamera, XGA1024x768x16млн, 10xCD, SB16, int. F/M28.8 voice, MPEG, IrDA, серт.РБ, склад	24	3550	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport VLX	P/166MMX	24	1600	TFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM, 20xCD, FM33.6, NeoMagic 128bit video, 3D sound, IrDA, Li-ion, США	12	2790	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
Micron Transport XKE	P/166MMX	32	3000	TFT	12,1"	512Kb, 2Mb VRAM, XGA, 20xCD, SB 3D, наушн., FM56, 2xIrDA, Li-ion, США, склад	12	3130	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)
OmniBook 5700CTX	P/166	32	3000	TFT	12.1"	2Mb VRAM, XGA	36	3900	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
OmniBook 3000CTX	P/200MMX	16	2100	TFT	13.3"	2Mb VRAM, XGA	36	3885	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Toshiba 315 CDS	P/200MMX	32	2100	TFT	12.1"	sVGA 800x600x16млн, 16xCD, SB16, F/M56, IrDA, USB, США, серт.РБ, склад	24	3300	МИКРОДОМ	232-7666
Micron Transport XKE	P/266MMX	48	5000	TFT	13,3"	до 192Mb, 512Kb, 2Mb VRAM, 24xCD, FM56, XGA, USB, 3D sound, 2xIrDA, Li-ion, сумка	12	5290	ВИДЕОПЕЧАТЬ	283-9983 (5 линий)

Модель	Процессор	R	HDD	Монитор		Примечание	Гар.	Цена, у.е.
Compaq Armada 4150	P/150	16	1600	CSTN	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM,20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2384
Compaq Armada 4150T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb, 1Mb VRAM,20xCD option, PCMCIA, 3D sound, модульный дизайн, всемирная гар., Win95, склад	36	2760
Compaq Armada 7710T	P/150	16	1600	CTFT	12,1"	256Kb,2Mb VRAM,20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	3999
Compaq Armada 4210T	P/233	32	3000	CTFT	12,1"	256Kb,2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4140
Compaq Armada 4220T	P/266	32	4000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD option, до 96Mb, IrDA, SVGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	4391
Compaq Armada 7792T	P/266	32	5000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5269
Compaq Armada 7800T	PII/266	64	5000	CTFT	12,1"	512Kb,2Mb VRAM, 20xCD EIDE, до 96Mb, IrDA, XGA, 3D sound, всемирная гар., Win95	36	5771

BEL ABM 234-36-66, 234-22-52 Дистрибьютор COMPAQ

МОДЕМЫ, ФАКС-МОДЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IIC 1414 int. C.Logic	14,4Kb/s, V42bis, MNP2-5, G3 Class 1, Voice	24	от 70	ИНТИС	211-1783, 210-2859
UMC	int./ext., Voice, 14,4Kb/s,V42/V42bis	12	36	НИКС	284-2895
USR Courier	ext., X2, 56Kb/s,V34/V42bis, выд.линия, 220В,склад	12	232	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser	ext., 33,6Kb/s, кабель	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Courier V34 rus,ext.,33,6Kb/s,V34,16,8HST+,V32terbo,V42,V42bis,220В,синхр./асинхр.		60	250	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 fax	ext.,33,6Kb/s,V34+V42,V42bis,220В, кабель,серт.РБ	60	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34 PC	33,6/14,4Kb/s,V34+,V42,V42bis,OEM,ПО,инстр.,серт.РБ	60	95	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34Voice	int.,33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,ПО,наушн.,серт.РБ	60	155	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser V34VoicePC	33,6/14,4Kb/s,V34+V42,V42bis,OEM,ПО,серт.РБ	60	110	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
USR Sportser VI	int., 33,6Kb/s, V42/V42bis, gIII fax	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
USR Sportser VI	int./ext.,X2/33,6Kb/s,X2/V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад	12	130/164	ICS	230-6401, 230-7281
USR Sportser VI	int./ext.,33,6Kb/s,V34/V42bis,voice,220V,наушн.,склад	12	88/146	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel Comet 336	33,6Kb/s, PCMCIA, tape II f/m	24	190	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	28,8Kb/s,V34,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,voice,АОН,кабель	24	310	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel Omni 288S	ext., 28,8Kb/s, 3 голос. реж. + ПО, рус., Internet, склад	24	310	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
USR Sportser/3Com	int/ext. 33,6/56,6Kb/s, voice,flash,серт.РБ	60	от 112		
ZyXel U1496+	ext.,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,опр.ном.,G3FaxClass2/2.0,voice	24	270		
ZyXel Omni 288S, ext.,28,8Kb/s,V34,19,2/16,8Kb/s ZyX,LED,Flash EPROM,опр.ном.,voice		24	290		
ZyXel U336E	ext.,33,6Kb/s,V34+,19,2/16,8Kb/s ZyX,G3FaxClass2/2.0,voice	24	310		
ZyXel U1496E+/Omni 288S	ext.,19,2/28,8Kb/s, V32,V42,V42bis, кабель, склад	12	263/265	ICS	230-6401, 230-7281
ZyXel U1496E+	ext.,19,2Kb/s, 3 Voice, ПО, Internet, рус., склад	24	280	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U1496E+	19,2Kb/s,V32bis,V42,V42bis,voice,кабель, серт.РБ	24	280	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
ZyXel U336 S	ext.,33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33.6Kb/s, голос, 2/4 выд. лин., склад, скидки	24	330	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
ZyXel U336 E	ext.,33,6Kb/s,V34+,Zyx19,2,Zyx16,8,V42,V42bis,выд.линия	24	330	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ТУССОН 236-42-88 236-59-31

ПЛАТЫ И МИКРОСХЕМЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
CPU P/200MMX	Intel	24	110	ZIDA	234-9866
CPU AMD	K6 233, 266MMX	12	98	НИКС	284-2895
CPU Cyrix/IBM	6x86MX PR166, PR233, PR266	12	48	НИКС	284-2895
CPU P200MMX	Intel Original	12	108	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	16Mb, SDRAM	12	29	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32/64Mb, SDRAM	12	45	НИКС	284-2895
DIMM SDRAM	32Mb, 168pin, 64bit, 10ns	12	45	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	Zida 256/512Kb, 430TX, VIA, VPX	6	50	НИКС	284-2895
MB P 75-233	430 TX, 512Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	75	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	VIA, 256Kb cache, 83MHz, K5, K6, M2, 6x86	6	50	ZIDA	234-9866
MB P 75-233	ASUS TXP4, 430TX, 512Kb, опт. скидки	6	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB PII 233-400	Iwill P2LB, P2LS, BD100, 440LX, 440BX, UWSCSI	6	140	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MB Soyo SY-5BT5 430TX	upP233MMX,2x168 DIMM DRAM,4x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB	+	119	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KA 440FX	PII,ATX,6x72 SIMM,4PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,FLEPOM	+	178	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
MB Soyo SY-7KB 440LX	PII,ATX,4x168 DIMM,3PCI/3ISA/2USB,I/O,IrDA,PC97,FLEPOM	+	195	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SCSI-адаптеры	Diamond	+	от 105/162	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
SIMM	4/8/16Mb, 30/72pin	12	от 10	СИНКЛ-КОМ	223-0478
SIMM	8Mb, 72pin, EDO	12	12	НИКС	284-2895
SIMM	16/32Mb, 72pin, EDO	12	26	НИКС	284-2895
Программаторы	XELTEK, EPROM, PAL, GAL, PALCE, FLASH, MACH, MP	24	от 210	ИНТИС	211-1783, 210-2859

ИСТОЧНИКИ БЕСПЕРЕБОЙНОГО ПИТАНИЯ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
APC BK300/400/500MI	250/300/400/500/600VA	24	от 90	ZIDA	234-9866
APC UPS Back	300-600 VA	24	110	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
APC UPS Back	300/420/600/800/1400VA, США, склад	12	106	ICS	230-6401, 230-7281
APC UPS Back Pro	280-420 VA, PnP	12	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
GeneralPower	от 500 VA до 600kVA, 2- и 3-ф., США, дил.скидки	24	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Kohler	дизель- и газогенераторы до 2ГВт, скидки	+	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro Series		24	от 98	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 1400	1400 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	590	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 420	280/420 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	165	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Minuteman Pro 650/100	650/1000 VA, LAN, USA, склад, скидки	24	297/446	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Powercom UPS Back	250 VA	12	95	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
TrippLite BC Internet	300-675VA, of-line, серт.РБ	24	от 129		
TrippLite OmniSmart	280-1400VA, Line-interactive, ПО, серт.РБ	24	от 173		
TrippLite Smart	700-1400VA, Intelligent Network UPS, серт.РБ	24	от 345		

Бевалекс VA Bevalex 249-90-78, 249-90-11

НАКОПИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DVD-ROM Pioneer	DVD-ROM Kit 8x Pioneer+CineMaster card	12	352	ICS	230-6401, 230-7281
ZIP Drive Iomega	ext., 100Mb, LPT, опт. скидки	12	145	ДЖЕТ	268-3485, 210-0722
MO-диски Verbatim, Fujitsu, Basf, 3M, 3,5"(230/540/640Mb), 5,25"(650/1300/2600Mb)		12	от 8	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691

ЖЕСТКИЕ ДИСКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
IBM SCSI	SCSI-3, 2,16Gb	12	200	НИКС	284-2895
Seagate ST31722A	1,7Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	112	НИКС	284-2895
Seagate ST32122A	2,1Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	122	НИКС	284-2895
Seagate ST32532A	2,5Gb, Ultra DMA, PIO-4	12	134	НИКС	284-2895
Seagate, Quantum	1,7/2.1/2,5/3,2/4,3Gb, Ultra DMA-33, Fast ATA-3	12	от 115	ZIDA	234-9866

СЕТЕВЫЕ АДАПТЕРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C509B-TPC	EtherLink III, ISA, UTP&BNC	99	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C509-TPO	EtherLink III, ISA, 10BaseT Only	99	55	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C905B-TX	Fast EtherLink XL 10/100 PCI	99	85	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn AT-2000U	UTP/BNC/AUI, 16bit, склад, дилерские скидки	36	39	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-2500TX	UTP, 32bit PCI, 10/100Mbps, FastEthernet, дил.скидки	36	55	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EEPro10	ISA, PnP, TP/BNC+TP, Very fast, склад	99	от 39	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EEPro100+	100/10Mbs, PCI, full duplex, WS/Server	99	72	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel Server Adaptor	100/10Mbs,PCI,full duplex,VLANs,Redundance,Low CPU Util	99	560	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastNet/TX PCI	Ethernet card 32-bit PnP, 10/100-BaseTX, full duplex, TPO	60	52	ТУССОН	236-4288, 236-5931
LTC Lantech PnP	Ethernet, ISA, PCI, 10-BaseT, full duplex, TPO	60	от 22	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Surecom EP-312	Ethernet 16-bit NE2000, BNC&TP, ISA, PnP	12	17	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-325	Ethernet 32-bit, BNC&TP, PCI, PnP	12	19	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-427	PCMCIA Type-II Ethernet	12	75	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

СЕТЕВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3C16405	SuperStack II PS Hub 40TP 12port, 4segm./unit	12	449	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16610	SuperStack II Dual Speed Hub 500, 12ports 10/100Mb	12	1085	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16700	3COM OfficeConnect Hub/8UTP	12	105	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
3C16701	3COM OfficeConnect Hub/8UTP + 1BNC	12	145	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Allied telesyn MR 415/815	Ethernet Hub 4/8 UTP, склад, дилерские скидки	99	от 54	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR 420/820TR	Hub 8 UTP+1AUI/BNC, вн.пит., склад, дил. скидки	99	от 80	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT	коммутаторы, 10/100, 2/3/4 порта	99	от 500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn AT-3718	16x10Base-T (RJ45) + 100 Base-TX Switch, дил.скидки	36	1350	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Allied telesyn MR-904/908/912, EthernetHub 4/8/12x100Base-TX(RJ45),1xMDI/MDI-X,Fiber		99	от 240	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Alliedtelesyn Turbostack	упр.коммутаторы 10/100 для предприятий,скидки	36	от 650	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Intel EE100TX8	Intel Express standalone Hub 100Mb, 8(14) ports, склад	12	570	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE101TX	Intel Express switch 100Mb, 8/12 ports, склад	12	2670	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EE110TX, Express stackable Hub 10/100Mb, 12/24 port, SNMP, склад		36	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel ESS10T	Express Switch 510T, 100Mb, 24/32, склад	36	3800	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel EXPRESS 9000	маршрутизаторы LAN2WAN,LANWAN BRI,LANWAN PRI	12	1199	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel NETPORT	сервер печати Ethernet 100&10Mb, склад	12	310	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH10T5/8	InBusiness Hub 10, 5/8UTP+BNC	99	80/110	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SH110TX8	InBusiness Fast Hub Plus, 8x100+1x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SR10TPSEU	InBusiness Internet Station, LAN+2xPCMCIA modems	12	490	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Intel SS110TX8	InBusiness Switch Plus, 8x10+2x10/100	99	860	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
LTC FastLink Hub 1200R	концентраторы,8/12/16 ports,100Base-TX Hub, 19"RM	60	от 349		
LTC Flex Hub	концентраторы,16/32 ports, 10Base-T+1, 19", FL slot	60	от 125		
LTC MaxSwitch	мод.комм.2/4/8p.10/100Base-TX+24/16/8 ports 10Base-T	60	от 742		
LTC PremierSwitch 312s	2 10/100Base-TX+12 10Base-T,SuperSmart,SMTP,RMON	60	999		
LTC SOHOSwitch 208	2 10/100Base-TX+8 10Base-T, SmartSwitch	60	599		
LTC WorkGroup Hub	концентраторы 5/9 ports 10Base-T	60	от 38		
Surecom EP-508T	Ethernet Mini Hub 8 UTP+1BNC	12	65	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Surecom EP-517T	Ethernet Mini Hub 16 UTP+1BNC	12	120	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-200-66	Turbo 16C650 Serial Card	12	30	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-400-650	Turbo 16C650 4Com Card	12	70	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800	Turbo 8Com Card, кабель	12	125	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Titan TC-800-650	Turbo 16C650 8Com Card, кабель	12	160	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Legrand	кабель-каналы и эл./установочное оборудование	+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	RG-58, 50 Om	+	0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель	UTP/FTP/STP, 5 кат., 4 пары	+	от 0,4	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Кабель телефонный		+	от 0,05	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетки, терминаторы, коннекторы, кабель и др.сет.аксессуары TP/BNC		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Розетка RJ45	внешняя одинарная/двойная 5 категория	+	от 5	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Шкафы 19", Patchpanel и др. монтажное оборудование		+	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095

ТУССОН 236-42-88, 236-59-31

ОБОРУДОВАНИЕ И КОМПЛЕКТУЮЩИЕ

Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Защитные фильтры Basf, 3M, Verbatim, Izovac, 14"/17"/21", сертификат	12	от 19	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Пластмассовые приборные корпуса	12	?	КОМПОНЕНТЫ И СИСТ.	229-2103, 229-2110
Принадлежности для ПК, боксы для дискет, копи-холдеры	+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Чистящие салфетки Fellowes, Англия	+	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162

ПРОГРАММНОЕ ОБЕСПЕЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Разработка и сопровождение ПО, ИС и АСУ, создание Web-сайтов в Internet		+	?		
IBM DB2 UDB 5.0, Microsoft SQL Server 6.5, Sybase Adaptive Server 11.5...		+	?		
Adobe, Autodesk, Borland, Corel, IBM, Lotus, 1С, Microsoft, Novell, Symantec, BIT, Promt...		+	?		
Комплексные решения по управл. предпр. (МАСУ, КИС), разл. АРМ "под ключ"		+	?	ЦНИИТУ	221-7823
ORACLE	Oracle 8 Enterprise Edition	+	от 14960		
ORACLE	Oracle 8	+	от 1850		
ORACLE	Personal Oracle	+	от 245		
Platinum Technology	Средства создания и обслуживания реляционных БД	+	?		

КБ ИНФОРМАЦИОННЫХ СИСТЕМ 236-30-85
Comp'T Systems 221-23-11, 230-31-23

ОБУЧЕНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
ORACLE	авторизованные курсы, выдача сертификата	+	?	COMPIT SYSTEMS	221-2311, 230-3123

БАЗЫ ДАННЫХ, СПРАВОЧНИКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
"ЮСИАС" (НОВИНКА)	БД по законод. РБ (DOS/Win), еженед. актуал.	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
"ГАРАНТ"	БД по законод. РФ, актуализ., все губернии	+	?	РЕГИСТР	249-1339, 249-4128
БД, справочники по РБ, СНГ, Европе, более 100 наим., 1998 г., доставка		+	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
БД по предприятиям Минпрома, их продукции и др. сведения		+	?	ЦНИИТУ	221-7823
БизнесИнформ, эл. каталог предпр. и орг. РБ, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
БизнесИнформРос, эл. каталог предпр. и орг. России, Win., актуализ. еженед.		+	80	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	216-2373
ДоговорИнформ, мастер сост.договоров, юр.комментарии при сост.		+	85	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ИПС «Юрист-эталон», законодательство РБ, DOS/Win, сеть, еженед.обновл.		+	250/300	ЦНИИТУ	221-7823
Справочники и БД по предпр. РБ, СНГ, Польши, Европы, ТНВД, WA-2 регистр		+	?	ЧП КОМЛЕВ	211-4757
Эл. справочники по содержанию драгметаллов в разл. группах оборудования		+	1500т.р.	ЦНИИТУ	221-7823
ЮрИнформ	БД по зак-ву РБ, DOS/Win., 19000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрИнформРос	БД по зак-ву РФ, DOS/Win., 29000 норм. актов	+	299-350	СОФТИНФОРМ-СЕРВИС	213-2813 (4 линии)
ЮрЭксперт	БД по зак-ву РБ, ежедневное обновление	+	99	ЭКСПЕРТЦЕНТР	2768291,2769510(20113)

ВСЕ ДЛЯ БУХГАЛТЕРА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
1С:Бухгалтерия проф 6.0,Win3.11/95,сетевая, дост., установка		+	165-395		
1С:Бухгалтерия. Обучение на рабочем месте заказчика		+	10/час		
1С:Зарплата и кадры, Win95, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
1С:Торговля и склад, Win95, сетевая, дост., установка, внедрение по договору		+	280-960		
Анжелика: бухучет, склад, торговля, зарплата, платежные документы, сеть, Win		+	30-980	GOLDEN SOFTWARE	263-8971
Бэмби+	бухгалтерия, экономика малого бизнеса	12	90	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980
БЭСТ	бухг.,экономика,склад,торг.,уст.,настройка,сопров.	12	от 200	ИНТЕЛЛЕКТ СЕРВИС	220-6742, 220-5980

Бенетон 220-59-24, 220-59-95

МНОГОФУНКЦИОНАЛЬНЫЕ УСТРОЙСТВА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HP OfficeJetPro 1150C	A4, цветной принтер/копир/сканер, 600dpi	12	799	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 150	A4, принтер/копир/факс,об.бумага,скидки	12	730	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox WorkCenter 450C	A4, принтер/копир/факс/модем,цв.,об.бумага,скидки	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ПОЛНОЦВЕТНЫЕ КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Canon CLC-350	A4/A3, 4-20к/мин, 50-400%	6	6400	Электросервис и К	266-0215
Xerox 5750 Empress	A3,полноцв.,цифр.,фотокачество,возм.принтер,дил.ск.	12	от 14000	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

от КОМПЛЕКТУЮЩИХ до СУПЕРСЕРВЕРОВ IBM
PC300GL P/166MMX RAM16 HDD2,5 820 у.е.
PC300GL P/200MMX RAM16 HDD2,5 875 у.е.
IBA AN IBM ALLIANCE
Звоните нам по телефону 210-12-68 факс 210-19-15

КОПИРОВАЛЬНЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 220	ДУМИ	284-1627
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача, E16	12	от 340	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Canon FC-210/230	A4, 4к/мин., а/подача	12	от 340	БМ	235-3762, 210-0756
Canon FC-210/220/230/330, A4, 4к/мин., автоподача, E16, 220В		12	от 360	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Canon FC-210/220	новая модель, A4, 4к/мин., а/подача,инстр.на рус.	12	355/440	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Canon FC-210/230	A4, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC-210/230	A4, 4-6 к/мин	+	360/400	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Canon NP 6216	A3, розн.торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon FC 230	A4, 4к/мин, 500к/мес.	12	?		
Canon PC 780	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 10000к/мес., 50-200%	12	?		
Canon NP 6312	A3, 12к/мин, 3000к/мес., 70-141%, ADF	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, E-16, а/подача	12	?	P.T.C.	236-3332, 236-3944
Canon FC 210	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек.	12	?		
Canon FC 220	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon FC 230	A4, 4к/мин, время прогрева 0 сек., лоток 50л	12	?		
Canon PC 750	A4, 10к/мин, 70-141%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon NP 6112	A4, 12к/мин, 70-141%, касс. 250 л.+лоток	12	?		
Canon NP 6216	A3, 16к/мин, 50-200%, касс. 250 л. + лоток	12	?		
Canon FC-220	A4, 4к/мин, E-16, 1000 к/мес, лоток на 50л.	12	от 399		
Canon NP-1215	A3, 15к/мин, 50-150%, касс. 250л.+лоток 50л.	12	980		
Canon NP-4040	A3, 40к/мин, 50-150%, 2 касс. 250л.+лоток 50л.	12	890		
Canon NP-4540	A3,40к/мин,50-150%,2-ст.,2цв.,2касс.250л.+лоток50л.	12	1190		
Canon NP-4835	A3,35к/мин,50-200%,2-стор.,ЖКИ,2x250л.+50л.,2цв.	12	1700		
Canon NP-6112	A4, 12к/мин, 70-141%, 3000к/мес, 250л.+50л.	12	1150		
Canon NP-6216	A3, 16к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 250л.+50л.	12	1550		
Ricoh FT-5010	A3, 30к/мин, 50-200%, 10000к/мес, 2x250л.+50л.	12	950		
Lanier 7213	A4, 13к/мин, 5000 к/мес, инстр., доставка, сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7313	A4,13к/мин,5000к/мес,65-141%,доставка,инстр.,сервис	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Lanier 7320	A3,20к/мин,50-200%,дупл.,сортер,а/подача,доставка	12	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Mita CC-35	A4 , 4к/мин, а/подача, 600к/мес., касс. на 50 л.	12	420	BVC	228-6854, 228-6882
Mita CC-55	A4,10к/мин,а/подача,2000к/мес.,64-156%,касс.на 250л.	12	880	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1260	B4,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,64-156%,касс.на 250л.	12	1150	BVC	228-6854, 228-6882
Mita DC-1560	A3,15к/мин,а/подача,8000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Olivetti 8004	A4 , 4к/мин, а/подача до 50 листов, а/отключ.	12	454		
Olivetti 8012	A4, 12к/мин, 70-122%, а/под.до 50л., лоток на 250л.	12	1145		
Olivetti 8020	A3, 20к/мин, 50-200%, барабан на 60000 коп.	12	1890		
Olivetti 8021	A3, 21к/мин, 49-204%, RDF, барабан на 60000 коп.	12	1971		
Olivetti 8028/35/41/45/8580, A3, 28-50 к/мин, масшт.		12	от 3885		
Olivetti 8516	A3, 16к/мин, 50-200%,бар.на 60000 коп.,лоток на 250л.	12	1590		
Olivetti 8520	A3,20к/мин,50-200%,бар.на 60000коп.,2лотка на 250л.	12	1995		
Ricoh FT 2012/2212	A4/B4,12к/мин,а/подача,3000к/мес.,70-141%,касс.на 250л.	12	800/1100	BVC	228-6854, 228-6882
Ricoh FT 4015	A3,15к/мин,а/подача,10000к/мес.,50-200%,касс.на 500л.	12	1600	BVC	228-6854, 228-6882
Xerox XC-520	A4, 5 к/мин, 600к/мес., склад	12	?		
Xerox XC-1033	A4, 19 к/мин, 1000к/мес., масшт., фото, склад	12	?		
Xerox 5815	A3, 16к/мин, 7000к/мес., масшт., склад	12	?		
Sharp Z-20	A4, 3к/мин, 300к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-25	A4, 3к/мин, 400к/мес., цв. тонер, склад	12	?		
Sharp Z-810	B4, 8к/мин,1000к/мес.,масшт.,фото,цв.тонер,склад	12	?		
Sharp SF-2014/2114	B4, 14к/мин, 5000к/мес., масшт., а/под., цв., склад	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16к/мин, 10000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp SF-2118	A3, 18к/мин, 12000к/мес., масшт., а/под., сорт., склад	12	?		
Sharp Z/SF	все модели	18	от 360	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp Z-25/20	A4, 3к/мин, 400 коп./мес., цв. тонер	12	?		
Sharp Z-830	A4, 10 к/мин, 70-141%	12	?		
Sharp SF-2030	A3, 30 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2040	A3, 40 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2050	A3, 50 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp SF-2114	B4, 14 к/мин, 64-129%	12	?		
Sharp SF-2116	A3, 16 к/мин, 10000 коп./мес., 50-200%	12	?		
Sharp SF-2120	A3, 20 к/мин, 50-200%	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин., 400 к/мес., цв.тонер	6	?		
Sharp Z-810/840	A4, 8/12 к/мин., 1000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2116/2020	A3, 16/20 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2025/2030	A3, 25/30 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp SF-2040/2050	A3, 40/50 к/мин., 10000 к/мес., масшт., цв.тонер	12	?		
Sharp Z-21/26	A4, 3 к/мин.	12	?		
Sharp Z-810/830	B4, 8 к/мин.	12	?		
Sharp SF2216/2118	A3, 16 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2030/2040	A3, 30 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp SF2060/3062	A3, 60 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 1212	A3, 12 к/мин., масшт.	12	?		
Konica 3231/3331	A3, 31 к/мин., масшт.	12	?		
Sharp Z-20/25	A4, 3 к/мин, 300к/мес., лоток, склад, дост.	12	?		
Sharp Z-810	A4, 8 к/мин, 1500к/мес., склад, дост.	12	?		
Xerox XC1033	A4, 10 к/мин, 1500к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox XC520	A4 5к/мин, 500к/мес., лоток 40л., склад, дост.	12	?		
Xerox 5815	A3, 16ppm, 5000к/мес., масшт., склад, дост.	12	?		
Xerox 5009RE	A4, B4, 8к/мин, масшт.	12	570		
Xerox 5201	A3, 4 к/мин	12	390		
Xerox 5310	A4, B4, 10к/мин, масшт.	12	670		
Xerox 5815	A3, 16 к/мин, масшт.	12	1695		
Xerox XC1033	A3, B4, 10к/мин, масшт.	12	950		
Xerox XC520	A4, 5 к/мин, дил.скидки	12	575	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC822	A4, 8 к/мин, масшт., дил.скидки	12	985	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC1045	A4, 10 к/мин, масшт., дилерские скидки	12	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox XC5815	A3, 16 к/мин, масшт., новый, дил.скидки	12	1699	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 5201	A4, 4 к/мин, дил.скидки	12	485	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Xerox 3030/2950	A0, широкоформатные чертежные копиры	12	от 6100	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ricoh	A3,30 к/мин,ADF,дуплекс,3 лотка,сортер,тумба,б/у	12	999	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ЭЛЕКТРО сервис Authorized Full Service Dealer (017) 266-02-15 (0152) 44-32-41
ТОРИС КопиТехник 226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
ЮНИЛЭНД 245-22-06
ТУССОН СЕЗОННАЯ РАСПРОДАЖА 236-42-88, 236-59-31
XEROX Authorised Dealer БИ-ПРОЕКТ 232-53-76 232-50-68
АСТОЯ Копировальная и факсимильная техника 229-24-44, 229-25-44
LEPSH Расходные материалы 259-13-35, 259-13-45, 259-13-25
ТЕХНИЧЕСКИЙ ЦЕНТР СНАМИ 230-57-61, 230-67-54 227-22-55, 214-89-64 214-89-65, 210-52-25
СКАНЭКС официальный дилер RANK XEROX 216-20-25
NTT's "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS" 229-29-99

РИЗОГРАФЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.
Riso TR 1510	A4, 300x300dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 1700	A4, 300x400dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 1750	A4, 400x400dpi, протяжн.сканер	12	?
Riso GR 2710	A4, 300x400dpi, планш.сканер	12	?
Riso GR 2750	A4, 400x400dpi, планш.сканер	12	?
Riso GR 3750	A3, 400x400dpi, планш.сканер	12	?

ОФИЦИАЛЬНЫЙ ДИЛЕР RISO RISOLA 234-52-48, 234-84-75

ПЕРЕПЛЕТНОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Esselte	машины для сшивания	12	от 225		
Esselte	пружины	12	от 5		
Esselte	обложки	12	от 12,2		
Перфобиндеры	пласт. и металл. пружина, 10 моделей	24	от 231	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Термобиндеры	1-700л. в термообложку, 5 моделей	12	от 91	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Пластиковые, металлические пружины, обложки, термообложки		+	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

БЕЛКАНТОН 228-16-86 228-21-62

УНИЧТОЖИТЕЛИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
HSM 80	полоса 3,9мм, 5листов, 16л, Германия, 2 ур.секр.	12	130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90	полоса 3,9мм,7-8лист.,24л,а/стоп/пуск,Герм.,2ур.секр.	12	182	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 90 C	куски 3,5x25мм,4листа,24л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.	12	291	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 C	куски 3,5x25мм,4листа,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.	12	406	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
HSM 100 S	полоса 1,9мм,6листов,20л,а/стоп/пуск,Герм.,3ур.секр.	12	302	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
"EBA", HSM	Германия, 20 моделей	12	от 130	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Kobra	полосы, куски, 16 моделей	12	от 179	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814

Размещение рекламы в таблице «Прайс» по телефонам/факсам: 220-11-98, 220-10-52

ЛАМИНАТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Кармашковые, рулонные, промышленные, различные модели		12	от 223	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Пленка для ламинирования, стандартная, матовая, фольга		+	?	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ТРИММЕРЫ, ГИЛЬОТИНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Триммеры Lamirel, гильотины RC, 16 моделей		+	от 115	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143

ПРОЕКЦИОННАЯ ТЕХНИКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3M	проекторы, панели, аксессуары	12	?	КОПИПРО	239-6721
3M	видео/компьютерные проекторы и ЖК-панели	12	от 470	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
3M	все виды пленок для графопроекторов	12	от 7		
3M	графопроекторы, 2100-11000 лм.	12	от 415		
3M	проекторы, пр. панели, аксессуары	12	?		
3M	экраны проекционные	12	от 101		
TK-Team	доски для объявлений и эмалированные	12	от 28		
Ask Campus 300	ЖК-пан.,видео/PC,2,1млн цв.MGA,8,4",ДУ	+	3570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression A6+	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sXGA,450люм.,кол.,ДУ	+	11995	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 750	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,225люм.,ДУ	+	4200	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 8300	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.XGA,650люм.,ДУ,кол.	+	7500	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impression 660	ЖК-пр.,видео/PC,16,7млн цв.sVGA,500люм.,ДУ,перен.	+	4600	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670
Ask Impact WSX	ЖК-панель,видео/PC,16,7млн цв.XGA,10,4",ДУ,дин.	+	4570	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-3663, 234-5670

ТЕЛЕФАКСЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
	в ассортименте	+	от 120	ДУМИ	284-1627
Panasonic 560-780	ЖКИ, ГТС, а/обрез, цифр. а/отв.	12	от 293	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-F580	ЖКИ, пам., цифр., а/отв., малогабаритный	12	315	МИКРОДОМ	232-7666
Panasonic KX-F580-880	ЖКИ,пам.,цифр.а/отв.,а/обрез,вилка,инстр.на рус.яз.	12	от 293	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic KX-F580/680/780, ГТС, ЖКИ, а/отв., а/обрез		12	от 300	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-S2/F680/780, а/отв., а/обрез, ЖКИ, ГТС, инстр. на рус. яз.		12	293-360	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-F680/780	а/отв., а/дозвон, ЖКИ	12	310/350	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Olivetti	4 в 1 - копир, сканер, принтер, факс	12	?	КОПИПРО	239-6721
Olivetti OFX 1000/1200/3200, струйные,об.бум. а/отв. сканер,совм.с ПК,пам.1Мб		12	от 469	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 н.пам., уск. наб., интерф. для а/отв.	12	249		
Samsung SF-1600	а/загр., реж. отлож. пер., а/обр.,ЖКИ, 70н.пам.	12	309		
Samsung SF-2800	90н.пам.,ЖКИ,а/загр., а/обр., цифр. а/отв. на 30 мин.	12	369		
Samsung SF-30	10 н.пам., домашний	12	219		
Samsung SF-600	70н.пам., а/загр., отлож.пер., ЖКИ	12	279		
Samsung SF-800	30н.пам., а/загр., цифр. а/отв. на 15 мин., ЖКИ	12	339		
Samsung SF-30	домашний	12	219	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Samsung SF-100	ЖКИ, 35 номеров ускор. набора	12	249		
Samsung SF-800	ЖКИ, а/отв.	12	320		
Samsung SF-2800	ЖКИ, а/отв., а/обр., а/под. 10л.	12	369		
Samsung SF-110T	память,ЖКИ,цифр. а/отв., а/обр., склад, серт.РБ	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-1600/2800	розничная торговля, лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Samsung SF-30/100/2800, дом.,память,ЖКИ,цифр.а/отв.,а/обр.,склад,серт.РБ		12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-30/800/2800, ЖКИ, ГТС, а/обрез, серт.РБ		12	от 215	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SF-4200	6 в одном: цв. принтер, сканер, копир,тел., PC-факс	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-5500	память, ЖКИ, обычная бумага, а/подача, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Samsung SF-900	память,ЖКИ,цифр. а/отв., серт.РБ, склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068
Sharp FO-155/455	высокая контрастность, серт.РБ	18	от 255	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Sharp FO-155/355	50 н.пам., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память/цифр., а/отв., а/обр., а/под.	12	?	СКАНЭКС	216-2025
Sharp FO-455	50 н.пам., цифр. а/отв., ЖКИ, серт.РБ	12	?	АСТОЯ	229-2444, 229-2544
Sharp FO-155/355/455	ЖКИ, память, цифр. а/отв., а/обр., склад	12	?	БИ-ПРОЕКТ	232-5376, 232-5068

ТЕЛЕФОНЫ, РАДИОТЕЛЕФОНЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
General Electric	2-9220/2-9230 а/дозвон,12 ст.памяти,ГТС,подсветка	12	20/25	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
LG Electronic 9720	900МГц, дв.набор, цифр.а/отв., до 3 трубок	12	280/310	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic, LG, GE	ЖКИ, память, ГТС	12	от 15	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Panasonic 2310/15/65/95, ЖКИ, а/дозвон, а/отв., память, ГТС, системные		12	37-117	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic T408/908	30-900МГц, дв.набор, подсв., до 1 км	12	74/303	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	ЖКИ, ГТС, а/дозвон, 28 ном. память	12	от 35	БМ	235-3762, 210-0756
Panasonic KX-T2365/2315, а/дозвон, ЖКИ, память 28 ном.		+	50/43	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Panasonic KX-T2310-2365, ЖКИ, ГТС, память, а/дозвон		12	от 35	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Panasonic KX-T2395-3155, а\ответчик, 2 линии		12	от 95	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Samsung	р/тел., 900 МГц	12	от 33	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-R916	р/тел., 900 МГц, ЖКИ, 20н. пам.	12	193	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Samsung SP-F201/203/203A		18	от 25	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung	900 МГц, дисплей, до 4 трубок	18	от 190	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436

МИНИ-АТС

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
De-Te-We	Германия, 14-900 портов, цифр., серт.РБ, сервис	12	?	ВЕФ-ИНЖИНИРИНГ	271-9822
LG Electronic	Корея, 8-186 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
LG, Panasonic	консультации, монтаж	12	?	ИНКОМЕД	233-4072, 233-4766
Meridian	цифр., от 64ном., консультации,пост.,монтаж,серт.РБ	12	?	ДТР	231-9621
NorStar, Meridian	3х8, 6х16, 8х32 и более, поставка и монтаж	12	?	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Panasonic 206/616	от 2х6 до 6х16, бесплатное программирование	12	240/650	ТРЕЙДСТАР	222-4564, 220-3982
Panasonic KX-T	Япония, 6-512 портов, установка	12	?	ИТС	227-8059, 222-2761
Panasonic, Samsung	любая конфигурация, серт.РБ	12	от 240	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung NX1232	от 8х15 до 12х32, поставка со склада, монтаж	12	от 834	ТУССОН	236-4288, 235-6483
Samsung KP12xm	8 городских, 16 вн. линий	12	850	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung KP308xm	3 городских, 8 вн. линий	12	330	NTTS (TAIR)	229-2999
Samsung NX1232	от 8/16 до 320 портов, серт.РБ	18	от 835	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX308	3/8 портов, серт.РБ	18	от 317	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Samsung NX820	от 4/12 до 28 портов, серт.РБ	18	от 420	АЙРОНТЕЛ	220-0067, 222-6436
Siemens, Samsung	от 1/3 до 1000 портов и более, серт РБ, установка	+	?	СЭНТЭКС	275-6334

КАЛЬКУЛЯТОРЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Casio, Citizen	12, 14, 16р., бухгалтерские, двойное питание, скидки	12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Casio, Citizen	карманные, научные, инженерные, графические	12	б/нал.		
Citizen	8-16 р., 60 наименований	12	от 2,5	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	от 15,3	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen SDC-888	12 р., двойное питание	12	15,5	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
Citizen, Casio	10-16 разрядов, бух., с печатью, двойное пит.	12	от 9,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813

ЭЛЕКТРОННЫЕ ЗАПИСНЫЕ КНИЖКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
3Com PalmPilot	Personal/Professional, рус.	12	от 370	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Casio, цифр. фотокамеры, 320х240, 640х480, ПК-совм. под Win/Mac		12	б/нал.	CCM	t. 249-91-03, f. 249-30-06
Casio, 8-256 кб, русифицир,пароль,подсветка, ПК-совм. под Win		12	б/нал.		
Casio SF5580/5780	128/256кб, большой дисплей	12	110/130	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Citizen, Casio, Sharp	15 моделей, 1-256кб, рус.	12	от 10	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905
Language Teacher	англ./рус. перев., зап.кн., 450 тыс. сл., 5 моделей	12	от 65	МИКРОДОМ	232-7666
Переводчики	3 модели, 80000 слов	12	60	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905

ПИШУЩИЕ МАШИНКИ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Olivetti	A4/A3, рус./лат., лиц. № 4856	12	?	КОПИПРО	239-6721
Canon QS110	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, лучевой маркер	12	150	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Daytek KT1000N, A4, рус./лат., корр.ош., 12зн./с,229мм,аналог Samsung SQ1000		12	114	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti 510/540	A4, рус./лат., корр.ош., 12 зн./с, 230мм	12	от 130	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Olivetti ET 2450 MD/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., ЖКИ, 32кб(16 стр.)	12	576	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
Olivetti ET 2450/2	A3, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош.	12	412		
Olivetti ETP 510	A4, рус./бел./лат., а/запр., а/корр.ош., пам.80симв.	12	134		
Olivetti ETP 540	A4,р./б./л.,а/запр.,а/корр.ош.,пам.3,5стр.,диспл.22симв.	12	226		
Samsung		12	от 100	БМ	235-3762, 210-0756
Samsung SQ-1000	A4, рус./лат., кор.лента	12	100	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122

КАССОВЫЕ АППАРАТЫ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
KA Elite ECR-1200,госреестр,10отд.,пр.,отчеты,2дисл.,денящик,интерф.с весами		12	663	ТУССОН	236-4288, 236-5931
Omron RS2810, ПК-совм.,32отд.,4100цен,3валюты,госреестр,для супермаркетов		12		АГРО	266-3852

ТОВАРЫ ДЛЯ СПОРТА И ОТДЫХА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Аксессуары для спорта, Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 4	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Бег. дорожки Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 380	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Велотренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 135	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гимнастические снаряды и оборудование для спортивных игр		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Гребные тренажеры Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 333	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Домашние сауны		+	от 4000	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Мячи футбольные, волейбольные, баскетбольные		+	от 6	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Солярии Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 646	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Степперы Kettler, Fitness Club, дост., сборка б/п		+	от 80	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Теннисные столы Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 150	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Тренажеры для бодибилдинга Kettler, Fitness Club, дост., сб. б/п		+	от 90	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Хоккейная экипировка		+	?	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193
Штанги, гири, гантели, доставка, сборка б/п		+	от 1,3	АТЛЕТИКСПОРТ	239-6193

ТОРГОВОЕ ОБОРУДОВАНИЕ

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Счетчик банкнот	Magner-95, 300-1500б/мин, Япония, счет, фасовка	18	от 840	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот	Magner-35DS, 1000б/мин, Япония, счет, фасовка	18	от 630	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот, Magner-35/95,700/1200/1500б/мин,Япония,фасовка,детекция		12	от 640	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Счетчик банкнот "СДБ-3"/"Урал-1", Россия, счет, фасовка		12	410/340	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629
Счетчик банкнот	МСК-3, Magner	+	от 200	ТУССОН	236-42-88, 236-59-31
Metrologic,ручн.и стац.лаз.сканеры штрихкодов,RS232,"разр.кл.",терм.сб.данных		12	от 490		
Весы электронные	10-300 кг	12	от 209		
Принтеры и сканеры штрих-кодов, маркираторы, аппликаторы этикеток		12		АГРО	266-3852

УПАКОВКА

Модель	Примечание	Гар.	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Вакуумный упаковщик Multivac 100/200, клише, Германия		12	2700/3300	СТАТСЕРВИС	229-3513, 229-3629

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ МАТРИЧНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для Epson LX/FX/LQ 100/300/800/870/1050/1170/2070/2170	от 2,7	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Картриджи для любых моделей, скидки от 10 шт.	от 123 т.р.	КВАЗАР	220-88-25, 222-25-58
Лента красящая, 6,35/8/12,7/25,4 мм, St, HD	от 21 т.р.		
Заправка картриджей для любых моделей	от 40 т.р.		
Картриджи для Epson LX, FX, LQ, DFX, Star	от 3	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 1170/1050/1000, двойная плотность	2,8	БЛАЙЗЕР прямые поставки	262-23-77
Картриджи для Epson FX/LX/LQ 300/400/800/850, двойная плотность	2,4		
Картриджи для Oki ML 320/321/390/391/120, двойная плотность	2,3		
Картриджи для Oki ML, Epson, Star, Hyundai и др., все модели, опт.скидки	от 1,5		
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, Olivetti, Canon и др.	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для Epson, Oki, Star и др., ремонт	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для Epson, Oki, Star, Fujitsu, Panasonic	от 2,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для Epson, Oki, Star, Panasonic, S.Corona, Olivetti, Canon и др.	?	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи для Epson DFX 8000	25	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи для Epson LQ/LX-100/300/1050	4-5		
Картриджи для Epson LX-300, цветной	15		
Картриджи, тонеры для OkiPage, Microline	?	БЕВАЛЕКС	249-9078, 249-9011

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ СТРУЙНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи для HP DJ 500C/510/520/540/550/560C, оригинал,доставка	от 27	СПРИНКС	228-41-04, 262-32-71
Картриджи для HP DJ 600/660/670/690C/694, оригинал, доставка	от 27		
Картриджи для Epson Stylus 400/800/800+/1000, двойной, ориг., доставка	от 17		
Картриджи для EpsonStylus200/ColorIIs/820/ColorIIs/Color200,ориг.,доставка	от 14		
Картриджи для любых моделей HP	?	LEPSH	259-13-35, 259-13-45
Картриджи для любых моделей Epson Stylus	?		
Чернила, заправка	?		
Картриджи для Canon BC 02/05/06/10/11/20/21, BX 2/3	от 24	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Canon BCI 10/11/21 черный/цветной, BJI 201	?	Электросервис и К	266-0215
Картриджи для Epson Stylus 800/1000 (двойной)	23	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	229-29-99
Картриджи для Epson Stylus Color 200/300/600/800/Pro, цветной	17-34		
Картриджи для Epson Stylus Color 200/600/800/Pro, черный	16-21		
Картриджи для Epson Stylus 820/200C-800C/1000/1520/Pro/ProXL	от 14	ICS	230-6401, 230-7281
Картриджи для Epson, Canon, HP	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи оригинальные для HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP DeskJet 400, 5xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ 3-6xx,850C,750,1xxx, b/w, color, original HP, склад	от 27	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи для HP DJ 6xx, черный/цветной	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP DJ, Epson, Canon, Fujitsu, доставка	от 11	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP, Epson, Canon, original	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Картриджи HP51629A/26A/49A для HP DeskJet 6xx, черный/цв.	27	НИКС	284-2895
Картриджи для Samsung, Oki, Fujitsu	35	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Canon,Epson,запр.	от 6	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи, чернила для Epson,Canon,Lexmark,HP,Olivetti,Xerox,заправка	от 3	АГРО	266-3852
Картриджи, чернила для HP DJ 3-6xx,850C/1200C/1600C,Epson,Canon,запр.ст.	от 5,7	АРТРОНАС	268-7627
Чернила черные/цветные для всех типов картриджей	от 5	ОРГКОМПЛЕКТ	223-1596, 226-7660
Чернила, заправка для HP, Epson, Canon BJ	от 6	СИНКЛ-КОМ	223-0478

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ЛАЗЕРНЫХ ПРИНТЕРОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Барабаны для Epson EPL 5500 (20000 копий)	65	NTTS (TAIR)	229-2999
Картриджи для HP LJ IIP/IIIP/IID/IIID/4L/4P/6L/6P/4/4+/4V/4000/3Si/4Si,ориг.,дост.	от 63	СПРИНКС	228-41-04, 262-32-71
Картриджи для Epson EPL2000/3000/5000/5200/5500/5600/7100/8100/9000,ориг.,дост.	от 58		
Картриджи HPC3906A для HP LJ 5L/6L	60	НИКС	284-2895
Картриджи оригинальные для любых моделей HP	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи для HP LJ	от 60	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Картриджи для HP LJ 4L/4P, 4/4+	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ 5L/5P, 6P	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи для HP LJ, доставка	от 74	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
Картриджи для HP LJII(D,P/+),III(D,P,Si),4(L/P,V,+,Si), original HP, склад	от 70	ELKO	236-9754, 236-8663
Картриджи оригинальные для любых моделей Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Картриджи, тонеры для HP LJ II/III(P), 4L/P, 4/4+/4M/4V, 5L/P/MP, 6L/P/MP	от 13,5	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи,тонеры HP92274A/5A,92295A/8A,C3900A,C3903A,C3906A,запр.	от 15	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи для любых моделей HP LJ, оригинальные, США	69	БЛАЙЗЕР прямые поставки	262-23-77
Тонеры для HP LJ 5L/6L, США, гарантия качества	10		
Тонеры для HP LJ, Epson, Lexmark и др., все модели, оптовые скидки	от 7		
Тонеры для HP LJ 4/4+/4M/4M+/4ML/4P/4MP/5L/5ML/5M/5MP, заправка	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Тонеры для HP LJ, Panasonic, заправка	от 12	СИНКЛ-КОМ	223-0478
Тонеры для Panasonic 4400/5400/6100, Oki 400W	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КОПИРОВАЛЬНЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Все для Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Барабаны для Konica U-BIX всех моделей, установка, обслуживание	?	Технический центр СНАМИ	230-57-61, 230-67-54, 227-22-55, 214-89-64, 214-89-65, 210-52-25
Барабаны для Sharp всех моделей, установка, обслуживание	?		
Валы тефлоновые для Sharp, Konica	?		
Валы резиновые для Sharp, Konica	?		
Запчасти со склада в Минске для Sharp, Konica, Xerox	?		
Картриджи для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, черный, цв.	?		
Тонеры для Sharp X21/26/30/52/70/810/830, Xerox 5009/5310, заправка	?		
Тонеры и запчасти для любым моделям Xerox и Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Барабаны для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Запасные части для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи A30/E30/E16 для Canon, заправка	от 80	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Картриджи для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Картриджи, девелоперы, тонеры для Canon, Mita, Xerox, Sharp, Panasonic	от 6	АРТРОНАС	268-7627
Картриджи, тонеры для Canon, Panasonic, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Картриджи, тонеры, девелоперы для Canon,Mita,Xerox,Sharp,заправка	от 9	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
Картриджи Canon E16/E30, Япония	от 73	Официальный дилер Canon	(017) 266-02-15, (0152) 44-32-41
Запасные части для Canon	?		
Барабаны для Canon, Drum Unit	?		
Тонеры для любых моделей Canon, Япония/Германия	от 9		
Тонеры для Xerox RX 520/5009/5310/822/5316/5815/5328	?	БЕЛАТРОНСЕРВИС	284-7219, 284-8021
Тонеры оригинальные для Xerox	?	КОМПЬЮТ. И ПЕРИФ.	234-5670
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp	от 12	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Тонеры, картриджи, барабаны, запчасти для Xerox	?	СКАНЭКС	216-2025
Запасные части для для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?	ТОРИС КопиТехник	226-25-19, 226-24-12, 222-98-12
Картриджи E30/A30 для Canon FC/PC 210/310/770 original	108/112		
Картриджи, барабаны, для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp	?		
Тонеры, девелоперы для Canon, Ricoh, Mita, Xerox, Sharp, заправка	?		

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ ПИШУЩИХ МАШИНОК

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Картриджи, литероносители для Samsung,Olivetti,Canon,Brother	от 2,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
Картриджи,корр.лента для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother,Xerox и др.	от 110 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента 6,35, 8 мм для Optima,Samsung,Olivetti,Xerox,Brother и др., заправка	от 21 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558
Лента для Ятрань 13, 16 мм с катушкой	от 12 т.р.	КВАЗАР	220-8825, 222-2558

РАСХОДНЫЕ МАТЕРИАЛЫ ДЛЯ КАССОВЫХ АППАРАТОВ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Лента красящая для любых касс.апп., скидки от 50 шт.	от 22 т.р.	КВАЗАР	220-88-25, 222-25-58
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-1000, Star SP3xx, Elite ECR-1200	от 85 т.р.		
Картриджи для "БелОКА 500"/крас.ролик IR-40 для "Микро-101"	215/89 т.р.		
З/ч для "БелОКА 400/500", опт, мелкоопт, под заказ	?		
Картриджи для "Прима", Olibel CRF-100, доставка	от 2	МЕДХОР	220-2356, 210-4316

ТЕРМОБУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
210х30, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
210х30, Финляндия	1,3	ДИСПЕРАДО	263-9048, 263-9122
210х30, Германия	1,5	ФРИАЛ	236-7470, 236-9813
210/216х15/30, доставка	от 1,3	МЕДХОР	220-2356, 210-4316
210х30, 210х15, 216х30, доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
210х30, Германия	от 62т.р.	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Koehler, 210х30, доставка	от 1,15	ЧЕСМА	262-9487, 228-9905

БУМАГА

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
DataCopy, A4/A3, 80/75/100 г/м, 500 л.	?	BelPaper офисная бумага	тел.: 223-68-41, 223-25-66, 223-06-23; факс 211-03-47
Copy X, A4/A3, 80 г/м, 500 л.	?		
UniPaper, A4/A3, 80/65 г/м, 500/250 л.	?		
DataCopy Colors, A4/A3, 80 г/м, 500 л.	?		
Koehler, термобумага, 210 x 30 мм x 12 м	?		
Гомель: (0232) 53-73-33, Гродно: (0152) 31-52-31, Витебск: (0212) 36-28-36			
Мелованная, 90-270 г/м	?	BelPaper полиграфическая бумага	тел.: 223-28-33, 223-25-66, 223-62-89; факс 211-03-39
Немелованная, 100-270 г/м	?		
Картон, 160-300 г/м	?		
Рекламно-оформительская, в ассортименте	?		
Самоклеящаяся, самокопирующая, в ассортименте	?		
A3/A4, рулон 210/420мм, Швеция, Россия, Беларусь	?	СНАП	220-0970, 220-0900
A3/A4, писчая, для факсов, к/а, беспл. доставка	?	ЛОРМА	250-5961
DataCopy, Xerox, Labels, A4-A3, 65-260 г/м, белая, цветная	?	АТТИК	231-8392
DataCopy, A4/A3	?	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Epson Original, A4/A3, пленка, фото 720-1440dpi	от 9	ICS	230-6401, 230-7281
KymData, офсетная №1 в ролях, 60г/м, ф. 840	?	КОНТРЕЙД	230-3433, 214-5902
JamsaCoate, этикеточная в ролях, 80г/м, ф. 620/840	?	КОНТРЕЙД	230-3433, 214-5902
Xerox Business, A4/A3, 80 г/м, 500 л.	4/4,4	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Primier, A4, белизна 96%, 500 л.	4,5/4,8	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Performer, A4, 80 г/м, 500 л.	3,9/4,2	РА ЧЕТВЕРТЫЙ РИМ	213-3106
Xerox Business, A4/A3, 80 г/м, 500л	3,35/6,7	NTTs "NEW TAIR TECHNOLOGY SYSTEMS"	210-23-34, 221-23-33
Xerox Colortech, A4/A3, 90 г/м, 500л	7,5/15		
Xerox Colortech, A4/A3, 100 г/м, 500л	8,5/17		
Xerox Colortech, A4/A3, 120 г/м, 500л	10,9/21,8		
Xerox Colortech, A4/A3, 135 г/м, 250л	9,7/19,4		
Xerox Colortech, A4/A3, 160 г/м, 250л	7,6/15,2		
Xerox Premier, A4, 100 г/м, 500л	5,6		
DataCopy,Unipaper, A4/A3, 70/80/100г/м, 500л.	от 2,11	ТАИР-ЛУВР	266-1990, 266-6691
Бумага,пленка для лаз.и стр.принтеров Epson,Basf,Fullmark,HP,Verbatim	?	Элпай НПП Химрем.	213-3218, 213-3890
ГАЛЕРЕЯ БУМАГИ. Узор на A4,купоная,визитках,самоклеющ.этикетках	?	ДИКТУМ	284-1143, 284-1814
Для к/а,принтеров,факсов,писчая,самокопир., доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Коробки из гофрокартона, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента для принтеров, рулоны 210, 310, 420мм, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Лента чековая, ширина ролика любая, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
ЛБК-1, перфорированная в стопе, доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Мелованная MultiArt Gloss/Silk, 90-300г/м, за 1 т	1900	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Офисная, писчая, для к/аппаратов, (A3, A4), доставка	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офсет № 1, 65г/м, 80г/м	?	ТНФ	263-8616, 263-8257
Офисная, A4/A3, 500 л., 75-100 г/м., Финляндия, доставка	от 3,4	МЕДХОР	220-23-56, 210-43-16, 210-41-41
Kaskad, A4, 500 л., 80 г/м., цветная, доставка	от 7,5		
Писчая, A4/A3, 2/4 кг, 60 г/м, офсет №1, доставка	от 2,1		
ЛБК1-210/240/390/420мм x 12", 2000л., перфорация, стопа, доставка	от 11		
Лента 210/310/420 мм, рулон, 100 п.м, втулка, доставка	от 1,45		
Чековая лента 38, 40, 44, 57, 57х2, 69, 76, 76х2 мм, доставка	от 0,12		
Самокопирующая, A3/A4/A5; 2-5-слоевая, перф., стопа, доставка	от 35		
Бланки накладных ТТН-1, ТН-2 для ПЭВМ, самокопир., доставка	б/н		
Лента для этикет-пистолетов, белая, цветная, доставка	от 0,5		
Этикеточная, 4 вида, Германия, за 1 т	от 1330	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
Этикеточная металлизированная, 2 вида, за 1 т	от 4250	ПЕЙПАРС	211-2965, 223-7580
White PPC, A3, 500л., 80г/м, Австрия, белее белого	от 3,2	ЧП БАЙКО	231-6498
White PPC, A4, 500л., 80г/м, Австрия, скидка, доставка	от 6,4	ЧП БАЙКО	231-6498

КАНЦТОВАРЫ, ОФИСНЫЕ ПРИНАДЛЕЖНОСТИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Канцтовары 1500 наим.,калькул.,печати,штампы,бухбланки,доставка	?	ОСНОВАНИЕ	226-4904, 226-4815
Канцтовары, товары для офиса, бумага, оптом и в розницу	?	БЕЛКАНТОН	228-16-86, 228-21-62
только прямые поставки	?		
система скидок, постоянное наличие на складе, доставка	?		

РЕКЛАМНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Все виды наружной рекламы, паспортизация	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Консультации по эффективному размещению заказов на полиграфию	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Мероприятия Public Relation	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-5647
Маркетинговые исследования, разработка бизнес-планов (COMFAR)	?	ЦНИИТУ	221-7823
Проектир. рекл. кампаний, размещ. рекламы в СМИ и метро, недорого, эффективно	?	СОЮЗИНФОРМ	264-4537
Рекл.статьи,интервью,фоторепортажи,маркет.и соц.исследования	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-5647
Реклама в СМИ	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Реклама в СМИ	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-7558
Реклама в СМИ, большие скидки для вас	?	ОРГАНИЗАЦИЯ	261-2868
Щиты, оригинальные конструкции (изготовление, аренда)	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482

ПОЛИГРАФИЯ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Grawerton. Таблички, шильды, дипломы, сертификаты на металле	0,07/кв.см	ДИКТУМ	284-1529, 284-1143
Визитки, бланки, знаки, листовки, календари, плакаты	?	Грандстиль	229-35-00
Этикетки самоклеющиеся, брошюры, проспекты, упаковка	?		
Разработка и печать широкоформатных плакатов	?		
Визитки,бланки,листовки,календари,плакаты,фирм.стиль	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Все виды рекламной продукции	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Изготовление полиграфической продукции	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Ксерокопия цв.и ч/б, фото и рис. на майках, керамических кружках	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Ламинирование	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Нанесение изображения на сувенирную продукцию	?	АЛЬКОДОР	268-7657, 268-7555
Оперативное тиражирование на ризографе	?	БЕЛАПАН	232-7548, 232-7558
Полноцветная печать, оформление АЗС	?	МИЛА ПЛЮС	230-6216, 214-5482
Печать и вырубка этикеток, коробок, ярлыков, буклетов	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Полноцветные вымпелы,наст.флажки,реставрация фото,фотомонтаж	?	Микровидеосистемы	261-2523, 261-6115
Полноцветная офсетная печать	?	ТОГОКОР	262-9487, 262-8430
Рекламные листовки, визитки, буклеты, каледари, плакаты	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169
Самоклеющиеся этикетки	?	ПЛАНТЕЯ	226-4548, 211-0355
Самоклеющиеся, компьютерные этикетки Alpi (Испания)	от 4,8	БЕЛКАНТОН	228-1686, 228-2162
Этикетки, фирменные конверты, бланки, открытки	прайс	АЛЬТИОРА	232-9161, 210-0169

ТЕХНИЧЕСКОЕ ОБСЛУЖИВАНИЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Epson, Hewlett Packard, сервис-центр, лиц. №322	?	СПРИНКС	228-4104, 262-3271
Восстановл.и запр.картриджей Canon,Sharp,Xerox,HP,консультации	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Диагностика и ремонт копир. техники, принтеров, факсов	?	Р.Т.С.	236-3332, 236-3944
Договор, заправка картр., зап. части, расходные материалы	?	Электросервис и К	266-0650
Замена барабанов, термопленки, тонера, любая форма оплаты	?	КОПИПРО	239-6721
Замена термопленки в копир. апп. Canon всех моделей	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Запись и копирование на CD-ROM-диски, диски Verbatim,недорого	?	ОЛИНТЕКС	220-3415
Заправка картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP LJ	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Заправка картриджей для Canon, замена барабана	от 11	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для HP LJ, Epson EPL	от 14	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка картриджей для Xerox, Sharp, Mita	от 16	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Заправка техники Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon, Sharp, Xerox, HP	?	BVC	228-6854, 228-6882
Заправка, ремонт картриджей Canon, Sharp, Mita, Xerox, HP	?	КОПИПРО	239-6721
Заправка, техобслуживание любого оборудования Xerox, Sharp	?	БИ-ПРОЕКТ	232-4349, 231-9576
Заправка картриджей HP LJ 4+/4M+/4ML/4MP/5L/6L/6ML	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Монтаж, установка ЛВС, модернизация ПК, минимальные цены	?	LINKTECHNOLOGIES	236-2251, 236-2252
Проектирование, монтаж, наладка и обслуживание ЛВС, лиц. МС РБ	?	DATASTREAM	226-5447, 220-3095
Ремонт к/а Lanier, Canon, Xerox, Sharp, Mita и др., заправка картриджей	?	ЛАНТРЕЙДИНГ	228-5383, 228-5389
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Nashua, Xerox, Sharp, Mita	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804
Ремонт копировальной техники	?	ПРИБОРТОРГ	275-6217, 275-1005
Ремонт копир. техники Canon, Ricoh, Sharp, Mita, Xerox	?	ТОРИС	226-2519, 226-2412
Ремонт любой импортной электроники и техники	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт, ТО копир. техники, факсов, принтеров Canon, Selex, Olivetti	?	Электросервис и К	266-0650
Ремонт, ТО, запчасти к Ricoh, Mita, Utax, Nashua, Canon	?	BVC	228-6854, 228-6882
Ремонт факсов Panasonic и др., копир.апп., ПК и др. оргтехники	?	ДУМИ	284-1627
Ремонт, заправка копировальной техники и лазерных принтеров	?	ЧП ТРУБАЧ	231-7082
ТО, консультации, выезд к зак., поставка запчастей и расх.мат.	?	КОПИТЕХСЕРВИС	213-4990, 284-6804

СТРОИТЕЛЬСТВО, РЕМОНТ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Керамическая плитка (Испания, Италия), за 1кв.м	12-14	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Клей для керамич.плитки Keracoll(Италия) наруж./вн.работ,цвет бел./сер.(1кг)	0,4	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Компакты (Италия)	125-412	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Краны (Италия)	21-102	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Обои (Германия)	4-9	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Плитка "Гресс" (Италия за 1кв.м)	13-16	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Трубы медные (Италия за 1п.м)	2,6-3,7	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536
Умывальники (Италия)	70-328	СТРОЙМАРКЕТ	213-4764, 264-9536

ТРАНСПОРТНЫЕ УСЛУГИ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
МАЗ 10-20т,120куб.м,тент,рефриж.,сбор.грузы,конт.перевозки,TIR,СНГ,Балтия,Европа	?	ДЖЕНТИ	284-0255, 232-5401

РАЗНОЕ

Наименование	Цена, у.е.	Продавец	Телефон
Сауна-люкс "У Петруся", бильярд,массаж,солярий,круглосут., центр	?	ЧИНАЗ	222-7022
Кодовые замки на подъезды и офисы	?	ЧП МУХИН	230-8712

РОССИЙСКИЙ РЫНОК КОРПОРАТИВНЫХ АКЦИЙ

УПРАЖНЕНИЕ НА ПРОСЕДАНИЕ

Сергей ХВЕДЧЕНЯ,
компания «Ивестиционные услуги»

Позитивные настроения инвесторов после опубликования в США внушающих оптимизм показателей национальной экономики, а также окончание правительственного кризиса в России, утверждение Сергея Кириенко и основного состава правительства повлекли за собой рост котировок акций.

Российские брокеры, вдохновленные ростом котировок ADR, начали уверенную игру на повышение. Однако эта игра не нашла активной поддержки со стороны иностранных инвесторов, а собственных сил, как это уже часто случалось, надолго не хватило. В результате во второй половине дня началась активнаы фиксация прибыли. Ситуация усугубилась прошедшей по каналам ведущих информационных агентств информацией о самоубийстве главы Банка Японии. В этой ситуации ни о какой игре на повышение не могло быть и речи. Но события, развернувшиеся далее, не могли прогнозировать даже самые пессимистически настроенные участники рынка.

Поступившие сообщения о беспорядках в Индонезии вкупе с негативными данными состояния экономики Японии вызвали падение курса валют стран Юго-Восточной Азии, и на горизонте замаячили зримые признаки очередного финансового кризиса. Наученные недавним горьким опытом операторы рынка начали активно избавляться от акций. Дальнейшее поведение рынка не имеет смысла анализировать по дням. Происходящее в последние две недели можно охарактеризовать как «крутое пике». Начавшееся во вторник 6 мая падение продолжается и по сей день, безо всяких намеков на стабилизацию ситуации. Наиболее ликвидные акции потеряли за это время до четверти своей стоимости: акции РАО ЕЭС упали по состоянию на 15.05.97 на 27%; ЛУКОЙЛа — на 20%; Ростелекома — на 13%.

Таким образом, сегодня можно сделать вывод, что окончание правительственного кризиса и назначение Кириенко на должность премьер-министра как позитивные новости были явно переоценены «быками». По сути дела, эти новости были «отыграны» участниками рынка уже до праздников. При отсутствии заказов со стороны серьезных инвесторов и спекулятивном характере рынка первые признаки азиатского кризиса полностью дестабилизировали рынок. В выигрыше оказались те, кто в преддверии голосования в Госдуме избавился от акций.

Ближайшие прогнозы поведения рынка в настоящее время сделать достаточно сложно. Очень многое в этом отношении определит следующая неделя. Выходные дни наверняка использованы участниками рынка для определения дальнейшей стратегии. Определяющим фактором их поведения окажутся новости из Азии. При отсутствии явного негатива и некоторой стабилизации ситуации в регионе падение на российском рынке должно приостановиться, возможна даже коррекция, которая, однако, не будет иметь существенного характера. Так как ближайшие перспективы рынка корпоративных бумаг выглядят довольно туманно, многие игроки предпочтут более стабильные активы — ГКО и валюту. Тем более, что цены на ГКО находятся сейчас на достаточно привлекательном уровне. Одним из событий, которое может существенно повлиять на рынок, является также намерение федеральнойрезервнойсистемы США увеличить процентные ставки по долгосрочным облигациям с 5,94 до 5,99%. Свое решение ФРС объявит на следующей неделе. Увеличение ставки вызовет некоторый отток капитала с перегретого рынка корпоративных бумаг США, что отрицательно отразится на индексе Dow Jones, что, в свою очередь, будет препятствовать движению российского рынка в сторону повышения.

В случае, если азиатские новости будут иметь отрицательный характер, проседание рынка продолжится, но возможно уже более медленными темпами.

РЫНОК ДОЛГОВЫХ ОБЯЗАТЕЛЬСТВ

ОЧЕРЕДНОЙ ВЫПУСК КРАТКОСРОЧНЫХ ОБЛИГАЦИЙ

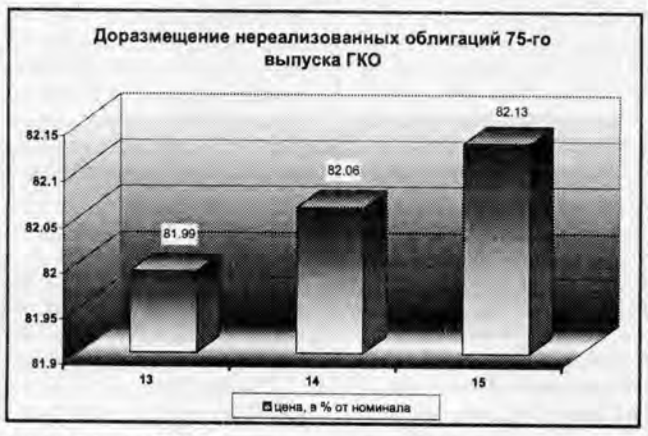
Отдел финансовых институтов «БДГ»

Подведены итоги первичного размещения государственных краткосрочных облигаций 89-го выпуска.

Дата размещения этого выпуска — 12 мая текущего года, погашения — 24 марта будущего. Таким образом, срок обращения составляет 316 дней.

Объем эмисии равен BLR 400 млрд. Лимит неконкурентных заявок достиг 30%. В ходе аукциона по номиналу было размещено BLR 384,53 млрд, фактически — BLR 282,78 млрд. Минимальная цена продажи установилась на уровне 72,87% от номинала, средневзвешенная — 73,54%. Доходность по минимальной цене продажи составила 43%, по средневзвешенной — 41,56%. Величина неразмещенного остатка достигла BLR 15,47 млрд.

Доразмещение нереализованных облигаций 75-го выпуска ГКО проводится на сумму BLR 437,8 млрд. Доходность его составляет 39,5% годовых. Погашение — 2 декабря 1998 года.



***

19 мая Нацбанк проводит аукцион по размещению 4-го выпуска государственных долгосрочных облигаций с купонным доходом. Минфин установил следующие параметры выпуска: объем эмисии — BLR 300 млрд, срок обращения — 549 дней, количество купонов — 8, номинальная стоимость одной облигации — BLR 1 млн. Лимит неконкурентных заявок установлен на уровне 50%. Лимит минимального участия составляет 0,3% от объема эмисии. Размер минимального лота равен 500 облигаций. Дата погашения выпуска — 19 ноября будущего года. Выплаты по купонам будут осуществляться покупонно с 19 августа 1998 года по 19 ноября 1999 года включительно. Процентная ставка по 1 купону составляет 48,41 годовых.

В соответствии с приказом Минфина облигации данного выпуска могут приобретаться только юридическими лицами.

КОНСУЛЬТАЦИИ

ЕДИНЫЙ КУРС «ЗАЙЦА» ВОЗМОЖЕН УЖЕ В ЭТОМ ГОДУ

Отдел финансовых институтов «БДГ»

13 мая состоялось первое заседание консультативного совета по вопросам развития банковской системы и денежно-кредитной политики при Нацбанке. Как уже сообщала «БДГ», совет, представляющий элиту банковской сферы Беларуси, создан недавно и работает под руководством главы Нацбанка Петра Прокоповича.

Темой обсуждения первого заседания стала стратегия и тактика валютного регулирования. По мнению большинства членов совета, уместным является комплексный подход к решению валютных проблем. Дискуссия развернулась вокруг способов ограничения денежной массы вне внутреннего рынка, совершенствования системы регулирования налично-денежного оборота, развития системы безналичных расчетов. Было признано, что задачей номер один является переход к единому курсу рубля. При создании благоприятных условий это, по мнению банкиров, возможно уже в нынешнем году.

Предложения членов совета, высказанные на заседании, сейчас изучаются экспертами Нацбанка.

ООО "Пеола и М"
• АТС, мини-АТС, оргтехника, телефоны, радиотелефоны, автоответчики, факсы от Panasonic, Sanyo, Samsung, LG.
ДОСТАВКА
• Ксероксы CANON, термобумага
Тел./факс: 266-54-56, 266-06-58
Сервисцентр: 211-87-78

ВАЛЮТНЫЙ РЫНОК

МЕЖБАНКОВСКИЙ РЫНОК МАЛОАКТИВЕН

Отдел финансовых институтов «БДГ»

Спрос на белорусскую валюту в течение прошедшей недели, начавшейся с некоторого снижения курса «зайца», был довольно низким и активизировался только к пятнице.

К 16:30 15 мая курс достиг 67300-68300 BLR/$. По мнению независимых экспертов, можно говорить о существовании сильной поддержки рубля на уровне 69000-70000 BLR/$. Ставки подросли к концу недели до 25-35%.

В ближайшей перспективе аналитики «Диалог-Оптим» ожидают сохранения ценовых показателей прошедшей недели и некоторого снижения активности на межбанковском рынке в целом.

БЮЛЛЕТЕНЬ МЕЖБАНКОВСКОЙ ВАЛЮТНОЙ БИРЖИ ИТОГИ ТОРГОВ ПО ИНОСТРАННОЙ ВАЛЮТЕ 15.05.98

Дата	Спрос (лот)	Предл. (лот)	Объем (лот)	Курс	Кол-во банков
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот = 1000 RUR)					
11.05.98	2396	2396	2396	5720.0000	12
12.05.98	3916	3516	3516	5730.0000	16
13.05.98	3248	3248	3248	5730.0000	14
14.05.98	2876	2876	2876	5730.0000	14
15.05.98	12838	12838	12838	5730.0000	16
***	25274	24874	24874	5728.0000000	14
УКР.ГРИВНЯ (лот=1000 UAH)					
11.05.98	1066	768	1066	33500.0000	15
12.05.98	1475	1507	1592	33500.0000	18
13.05.98	1203	847	1131	33600.0000	15
14.05.98	1503	898	1070	33950.0000	16
15.05.98	1066	1576	1172	33750.0000	19
***	6313	5596	6031	33660.000000	17
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
11.05.98	1308	1208	1308	35070.0000	18
12.05.98	2635	2225	2635	35130.0000	18
13.05.98	2151	1951	1951	35170.0000	16
14.05.98	1736	736	1736	35220.0000	20
15.05.98	981	781	781	35270.0000	16
***	8811	6901	8411	35172.000000	18
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
11.05.98	401	401	401	19800.0000	13
12.05.98	553	553	553	19800.0000	15
13.05.98	428	428	428	19800.0000	15
14.05.98	462	462	462	19800.0000	14
15.05.98	235	235	235	19800.0000	11
***	2079	2079	2079	19800.000000	14
ШВЕЙЦАРСКИЙ ФРАНК (лот=1000 CHF)					
12.05.98	395	395	395	23768.0000	1
***	395	395	395	23768.0000000	1
ДОПОЛНИТЕЛЬНАЯ СЕССИЯ					
РОССИЙСКИЙ РУБЛЬ (лот=1000 RUR)					
11.05.98	3000	367	367	7700.0000	7
12.05.98	1000	205	205	7700.0000	9
13.05.98	135	135	135	7700.0000	5
14.05.98	241	241	241	7700.0000	5
15.05.98	283	283	283	7700.0000	7
***	4659	1231	1231	7700.000000	7
ДОЛЛАР США (лот=1000 USD)					
11.05.98	578	578	578	47000.0000	10
12.05.98	2268	1933	1933	47000.0000	9
13.05.98	2019	2019	2019	47000.0000	9
14.05.98	105	105	105	47000.0000	7
15.05.98	1050	202	202	47000.0000	8
***	6020	4837	4837	47000.000000	9
НЕМЕЦКАЯ МАРКА (лот=1000 DEM)					
11.05.98	2000	91	91	26600.0000	7
12.05.98	0	90	90	26500.0000	7
13.05.98	76	235	235	26400.0000	6
14.05.98	67	67	67	26400.0000	7
15.05.98	1000	81	81	26400.0000	5
***	3143	564	564	26460.000000	6

*** - суммы спроса, предложения и объема торгов средние

СЛУЖБА ИНФОРМАЦИИ МВБ, тел.29-26-50, факс 29-25-56

ЛАТВИЙСКИЙ КАПИТАЛ - БАНК
КОНСУЛЬТИРУЕТ
CAPITAL BANK OF LATVIA
лицензия Банка Латвии N°27
Рига, ул. Бривибас 148А, тел.: 371 - 7011111, факс: 371 - 7011112
ИНДИВИДУАЛЬНО ДЛЯ КАЖДОГО, ПРОФЕССИОНАЛЬНО ДЛЯ ВСЕХ
По использованию договоров об избежании двойного налогообложения
По приобретению оффшорных компаний
По открытию счетов в зарубежных банках
По регистрации компаний в Латвии и Венгрии
По управлению банковскими счетами
По вложению временно свободных средств
По оформлению расчетных карт Eurocard/MasterCard, edc/Maestro, STB - card
ИНФОРМАЦИЯ В РИГЕ О ПАРТНЕРАХ В СТРАНАХ СНГ И ЕВРОПЫ
тел. (371) - 7011182, факс (371) - 7011127
e - mail: sales@capb.riga.lv
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В МОСКВЕ
тел. (095) - 9249398 , факс (095) - 9136478
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В КИЕВЕ
тел. (044) - 2475756 , факс (044) - 2475755
ПРЕДСТАВИТЕЛЬСТВО В БУДАПЕШТЕ
тел. (361) - 2663571, факс (361) - 2663659

СТРАХОВАНИЕ

ПОДТВЕРЖДЕНЫ ПОЛНОМОЧИЯ ВИКТОРА ХОМЯРЧУКА

Отдел финансовых институтов «БДГ»

15 мая в Минске состоялась отчетно-выборная конференция Белорусского страхового союза (БСС). Ее участники одобрили работу союза за год. Президентом БСС традиционно был избран Виктор Хомярчук. Появилась в организации и новая должность — кресло вице-президента займет директор СК «Бролли» Виктор Лаврусенко.

Заметим, что БСС был и остается остается одной из немногих организаций такого рода, продолжающих отстаивать интересы своего сегмента рынка. Руководство союза сумело найти общий язык с различными структурами государственного управления, что можно признать большим достижением в условиях жесткого регулирования экономики.



Виктор Хомярчук по-прежнему президент страхового союза

Основные усилия БСС были направлены на законотворческую и нормативно-методологическую деятельность. Так, была подготовлена новая редакция закона «О страховании». В свое время этот закон был принят Верховным Советом 13-го созыва. Правда, Национальное собрание потребовало убрать из него все «налоговые» статьи. Кроме того, поскольку подготовлен новый вариант Гражданского кодекса, куда вошла глава 48 «Страхование», в соответствие с ним должна быть приведена и новая редакция закона «О страховании». Хотя оба эти документа сейчас пока лишь согласовываются в комиссиях Национального собрания.

Продолжается и работа над законопроектом «Об обязательном страховании гражданской ответственности владельцев автотранспортных средств». Специалисты знают, какая нелегкая судьба была у этого документа. В 1997 г. Национальное собрание дважды выносило его на сессию (весной его признали «*политически вредным и несвоевременным*», осенью для его принятия не хватило кворума).

Параллельно готовится к принятию декрет президента «Об обязательном страховании автогражданской ответственности владельцев автотранспортных средств». БСС считает, что до принятия соответствующего внутреннего закона и обеспечения соответствующих финансовых возможностей совет бюро «Зеленая карта», а также Комитет по надзору за страховой деятельностью РБ не должны ставить вопрос о лишении наших страховщиков права продавать иностранные «Зеленые карты» на условиях комиссии.

Проведена большая работа, направленная на отмену обязательной продажи валюты страховыми организациями. Подготовлен проект постановления Совета Министров и Национального банка «Об освобождении от обязательной продажи на МВБ средств в свободно конвертируемой валюте и российских рублях, поступающих страховым организациям РБ», который завизирован первым заместителем министра финансов и председателем правления Нацбанка. Есть основания ожидать принятия этого документа в ближайшее время.

Благодаря усилиям БСС были приняты изменения в закон о налогах на доходы и прибыль и постановление СМ N273 от 2.04.97 г. «О некоторых вопросах добровольного и дополнительного страхования граждан», которые дали новый толчок развитию таких видов страхования, как страхование жизни и дополнительное пенсионное страхование.

БСС инициировал также принятие постановления N287 об инвестиционной деятельности страховщиков.

Специалисты союза вошли в рабочую группу по разработке государственной программы развития страхования в РБ. Этот документ призван стать законодательной базой развития белорусского страхового бизнеса в ближайшей перспективе. У руководства БСС есть основания считать, что эту программу не постигнет печальная участь постановления N400 КМ от 31.07.95 г.

Для активизации работы с Национальным собранием, а также для того, чтобы обратить внимание депутатов на проблемы страхового сектора и наладить конструктивный диалог между представителями законодательной, исполнительной ветвей власти и страховщиками, в ноябре 1997 г. был проведен семинар на тему «Состояние страхового законодательства и перспективы его совершенствования».

Coronaria
Негосударственная гимназия "Коронария"
Объявляет набор учащихся на 1998/1999 учебный год в 1 - 11 классы и подготовительный класс (5 - 6 лет)
Тел.: 215-56-88, 257-83-69
Лицензия №36 от 25.08.1994 г.

ИНИЦИАТИВЫ

БРЕСТСКИЙ ЖИЛИЩНЫЙ ЗАЙМ

ПОКА ТОЛЬКО ОДИН ЧЕЛОВЕК В БЕЛАРУСИ КУПИЛ ОБЛИГАЦИИ И ПОЛУЧИЛ КВАРТИРУ

Олег СУПРУНЮК

В конце апреля Александр Лукашенко подписал указ «О первом брестском целевом облигационном жилищном займе». Как указывается в преамбуле документа, он принят «в целях увеличения объемов жилищного строительства за счет внебюджетного финансирования». Несмотря на благую цель, избранный для ее достижения путь показался не бесспорным даже депутатам Брестского горсовета, которые почти целиком псвятили очередную сессию «займовому» вопросу.

Местные займы имеют богатую историю и получили широкое распространение в странах СНГ и дальнего зарубежья. В Беларуси пока действует только один из них — первый минский целевой облигационный жилищный займ. Его инициаторы склонны считать, что, несмотря на небольшой срок проведения этого займа (проспект эмиссии был утвержден в ноябре 1996 года), первые результаты свидетельствуют об эффективности данной формы финансирования.

Справка «БДГ».
Минским горсоветом за это время размещено облигаций целевого жилищного займа на общую сумму BLR 197,4 млрд (из них уже выкуплено — на BLR 142,6 млрд, находится в обращении — на BLR 54,8 млрд). Инвесторам, т.е. покупателям облигаций, выплачен доход в размере BLR 14,7 млрд. На вторичном рынке совершено более 400 сделок, а суммарный его оборот превысил BLR 1,9 трлн.
За счет привлеченных средств построено три жилых дома на 236 квартир общей площадью более 13 тыс.кв.м. Строятся еще цетыре дома на 369 квартир (27,6 тыс.кв.м). Всего за счет средств займа планируется построить более 660 квартир общей площадью около 50 тыс.кв.м.

Главная причина эффективности осуществляемого проекта видится его вдохновителям в непрерывности финансирования, а также «*в других экономических и организационно-технических мерах*», которые позволили обеспечить строительство домов в Минске в сроки, ниже нормативных. При этом обязательным условием является высокое качество выполняемых работ. Кроме того, генеральный менеджер (в этой роли выступает ЗАО «Инвест-Систем») жестко контролирует подрядчиков, не допуская нарушения «дисциплины цен». В результате стоимость квартир в уже построенных домах в 1,3-1,4 раза ниже, чем в аналогичном «внезаймовом» жилье. Снижение стоимости строительства достигается за счет сокращения сроков строительства, четкого управления финансовыми ресурсами, активного поиска заказчиком поставщиков, предлагающих материалы и комплектующие по более низким ценам, и т.д. Следует учитывать и установленную ставку по остаткам средств на счете внебюджетного фонда займа (50% от ставки рефинансирования Национального банка РБ): в этих условиях банк заинтересован в том, чтобы привлекать средства инвесторов только в сроки и объемах, необходимых для расчетов с подрядчиками.

Участники проекта дают себе отчет в том, что не всегда представляется возможным разместить облигации в конкретных объемах и в нужное время. В таких случаях уполномоченный банк (в этом качестве выступает «Белорусский биржевой банк») сам выкупает облигации, как первичный инвестор, а затем продает их. При этом могут быть задействованы любые необходимые для конкретных платежей объемы ресурсов. И судя по всему, такие ресурсы у «Белорусского биржевого банка», занимающего седьмое место в стране по размерам активов, имеются...

Агитируя брестских депутатов за принятие решения о проведении в этом городе целевого облигационного жилищного займа, столичные «первопроходцы» в этом деле приводят и другие любопытные детали своего проекта. Оказывается, благодаря доступности цен на жилье спрос в Минске на квартиры, построенные за счет средств займа, намного превышает предложение. Так, в Чкаловском микрорайоне из подлежащих реализации квартир, 30 — проданы стоящим на очереди в горисполкоме и на предприятиях, а остальные 33 — другим гражданам (при значительно большем спросе).

Вместе с тем некоторые из своих задумок, до сих пор неосуществленных при проведении минского займа, инициаторы проекта предполагают реализовать еще до начала строительства домов в Бресте. К примеру, возникла необходимость ликвидировать разрыв между инвестированием в облигации и покупкой квартир (т.е. облигации покупают одни, а квартиры — другие). Кроме того, облигации распространяются на вторичном рынке лишь среди юридических лиц (банков, предприятий и организаций) и только один гражданин стал инвестором, а затем купил квартиру. Естественно, что данное обстоятельство не придает проекту привлекательности среди физических лиц, и организаторами займа теперь ставится задача увязать вложенные гражданами средств в облигации займа с последующей покупкой квартиры: с тем, чтобы приобретение облигации стало высокодоходным накопительным целевым жилищным вкладом.

Если говорить непосредственно о брестском займе, то его схема выглядит следующим образом. Местный городской Совет депутатов выпускает облигации займа, которые могут оформляться как на бумажной, так и на иной основе (в виде записей на счетах). Впоследствии эти облигации размещаются среди предприятий и населения, обеспечивая при этом высокодоходность, льготы при налогообложении, приемлемые сроки размещения на вторичном рынке и гарантии со стороны горсовета по обязательствам займа. За счет средств, полученных от продажи облигаций, строятся жилые дома, квартиры в которых затем реализуются организациям и гражданам. Вырученные от продажи квартир средства пойдут на погашение облигаций, компенсацию затрат организаторов займа и другие цели.

Среди участников проекта обязанности распределились так: горсовет (эмитент) выпускает облигации; финансовый отдел горисполкома (генеральный агент) обеспечивает обслуживание первичного выпуска, размещения, обращения и погашения облигаций; брестский филиал ЗАО «Инвест-Систем» (генеральный менеджер) осуществляет разработку и первичный анализ инвестиционнго проекта займа на уровне технико-экономических обоснований, техническое управление проектом и функции заказчика при его реализации; брестсткий филиал АКБ «Белорусский биржевой банк» (уполномоченный банк) является первичным инвестором, т.е. приобретает облигации у эмитента, а также производит денежные расчеты по облигациям займа, ведет учет облигаций, проводит их размещение среди предприятий и организаций (вторичное размещение). Координирует деятельность всех участников этого проекта совет займа, в обязанности которого будет входить определение стоимости построенного жилья, направления использования полученной прибыли, контроль за ходом реализации проекта и расходами всех участников займа. Как нетрудно догадаться, для работы в Бресте привлечены именно те структуры (в частности, ЗАО «Инвест-Систем» и «Белорусский биржевой банк»), кто наряду с Минским горисполкомом является организатором и участником первого целевого облигационного жилищного займа в белорусской столице.

По реакции брестских депутатов, до сведения которых и была доведена вся приведенная выше информация, можно было понять, что полной ясности в этом вопросе достичь не удалось. На сессии горсовета звучали сомнения на счет того, стоит ли исполкому (как органу государственной власти) участвовать в этом «коммерческом мероприятии» и не станет ли сам займ разновидностью финансовой «пирамиды». Сильно смутила депутатов и названная предварительная стоимость «займового» жилья — $320-375 за один квадратный метр. Прозвучала мысль и о том, что облигационный жилищный займ можно было проводить и без указа президента РБ. Однако этот документ устанавливает льготы по налогообложению для владельцев облигаций и возлагает контроль за проведением займа на Брестский облисполком.

Таким образом, в течение 34 месяцев в Бресте планируется построить шесть кирпичных домов на 357 квартир общей площадью более 30 тыс.кв.метров. Для сокращения сроков строительства и снижения стоимости привлекаемых ресурсов предполагается возведение сравнительно небольших домов (по 30-40 квартир), а также их посекционное строительство и начало реализации жилья за три-четыре месяца до сдачи в эксплуатацию. Проведенные организаторами займа расчеты показывают, что даже при высокой стоимости привлечения ресурсов (40% годовых), передаче горисполкому 8% площадей бесплатно, полной уплате всех налогов, отчислению 30% от стоимости строительно-монтажных работ на строительство инженерных сетей и благоустройство территории стоимость жилья не выйдет за прогнозируемые рамки и будет конкурентной на вторичном рынке жилья в Бресте.

Основные параметры первого брестского целевого облигационного жилищного займа

Наименование показателя	Единица измерения	Значение
1.Цель займа — строительство жилья в Бресте	месяц	34
2.Срок проведения займа	месяц	34
начало выпуска (размещения) облигаций	1 июня 1998 г.	
погашение облигаций	1 апреля 2001г.	300
3.Обьем эмиссии облигаций займа	млрд руб.	300
4. Ввод жилья	тыс.кв.м	30,1
5. Обьем гарантий Брестского горсовета по облигациям займа (недвижимость и другие активы)	тыс.долл.	2700
6. Предполагаемая в результате проведения займа прибыль (в прогнозируемых условиях)	млрд руб.	21
(в условиях января 1998 года)	млрд руб.	15


MoBEL FRIULI
МЕБЕЛЬ ИТАЛИИ
Дворец искусств
Минск, ул. Козлова, 3
Тел.: 213-30-52, 268-71-62

РЫНОК АЛКОГОЛЬНОЙ ПРОДУКЦИИ

ДВУМ «КРИСТАЛЛАМ» ТЕСНО НА РЫНКАХ

БЕЛОРУССКИЙ И РОССИЙСКИЙ ЗАВОДЫ-ТЕЗКИ СТАЛИ КОНКУРЕНТАМИ

Мария ЯРОВЕНКО

Как и предсказывалось, введение Россией лицензирования ввоза в страну крепкой алкогольной продукции лишило белорусские предприятия традиционного рынка сбыта. Что касается рынков дальнего зарубежья, то там считают, что хорошая водка должна быть российской. Результат этого идеологического штампа — у минского завода «Кристалл» заключен только один реально действующий зарубежный контракт. Что это значит — догадаться не сложно: Беларусь сегодня задыхается от переизбытка спирта.



Продукция минского «Кристалла». В том числе малоизвестный пока продукт — водка «Президент»

Флагман белорусской винно-водочной промышленности, минский завод «Кристалл», имеющий более чем столетнюю историю, сегодня работает почти исключительно на внутренний рынок. Дорогу в Россию белорусской сорокаградусной, и не только ей, преграждает шлагбаум в виде жесткой системы лицензирования импорта алкогольной продукции и спирта. Выбить же себе нишу на Западе практически невозможно: рынок не только сформировался, но и зацементировался, заставить кого-то «подвинуться» очень трудно. Да и чтобы «раскрутить» национальные сорта, обеспечить сертифицирование их на европейском уровне и добиться квот на импорт, нужны огромные средства.

Грандами мирового водочного рынка являются шведская фирма «Абсолют», американская «Пьер Смирнофф», финские компании и московский завод «Кристалл». Последний известен прежде всего своими «Столичной» и «Московской», которые потребляют в основном американцы. По цене «Столичная» делит первое место на Западе с «Абсолютом» ($16 за бутылку), далее идет «Smirnoff» ($13) и различные финские водки ($12-13). Самым дорогим продуктом является «Столичная-Кристалл». На мировых рынках она продается по $22-23. Естественно, элитному белорусскому «Всеславу Чародею», несмотря на все его суперкачества, со своей ценой $50 (по примерным подсчетам) трудно претендовать на быстрый успех.

Сейчас Россия мополизировала мировой рынок «Столичной», запатентовав ее как собственное изобретение. Еще в прошлом году этот вид на минском «Кристалле» выпускался. Сейчас же, чтобы идти на Запад хожеными тропами, нужно заключать соответствующий договор с российским «Союзплодимпортом», что, естественно, подразумевает определенные отчисления в пользу РФ. Поэтому «Столичная» может выпускаться белорусами только на внутренний рынок.

Ко всему прочему, на мировые рынки «Столичная-Кристалл» и «Московская-Кристалл» выходят в связке с авторитетнейшей компанией «Кока-Кола» — основным покупателем этой продукции.

Между тем белорусам есть что предложить искушенным иностранцам. Основные надежды в плане импорта возлагаются на такие водки, как «Белая Русь», «Кристалл-Люкс», «Кристалл». Их образцы посылались заводом в Израиль, США, Австралию. Эти виды участвовали в выставках в Великобритании и Германии и везде получили, со слов руководства «Кристалла», самые высокие оценки. Тем более, что Беларусь обогатила мировой опыт изготовления крепких напитков, впервые начав использовать для обработки воды и некоторых видов готовой водки кремний, который улучшает вкусовые качества и обеспечивает более высокое содержание кислорода в воде.

Что же касается слабоалкогольных напитков, а также всевозможных настоек, бальзамов и т.п., то оценить изыскания «Кристалла» в этой области могут только белорусы. На западном, избалованном обилием предложений рынке эта продукция малоконкурентоспособна.

Пока завод может похвастаться лишь одним реальным контрактом на поставку водки за границу. В ноябре 1997 г. он был заключен на 5 лет с американской импортно-экспортной компанией и предполагает поставку водок «Белая Русь - Люкс» ($0,98 за бутылку) и «Всеслав Чародей» ($6,78), а также настойки «Беловежская» ($0,98). По этому контракту завод уже получил $20 тыс. Но пока это, конечно, слишком мало, чтобы говорить о какой-либо тенденции.

Главным потенциальным потребителем белорусской «горькой» для Беларуси остается Россия. Введение лицензирования на ввоз сначала белой (с начала 1997 г.), а потом и цветной водки больно ударило по нашим предприятиям. Таким образом наша соседка пытается закрыть дорогу потоку контрабанды, переправляемой через Беларусь. Но главная цель, конечно же, защита собственного производителя — белорусская водка дешевле и пользуется у россиян спросом. Так, если в Беларуси средняя цена бутылки в розничной продаже составляет $1-2, то в России — около $3. Тем временем загрузка местных заводов составляет всего около 30%. Сейчас российское правительство поставило цель довести ее до 70%.

Если в прошлом году минский «Кристалл» еще поставлял в Россию хотя бы «цветную» продукцию, то с февраля 1998 года всем напиткам крепостью больше 28% бесплатная дорога в Россию заказана. Теперь для этого нужно покупать лицензию стоимостью полторы тысячи МЗП, или $240 тыс. Заморозить такие средства «Кристалл» позволить себе не может, а ведь нужны еще и деньги на рекламу. Кроме этого, на таможне ввоз продукции необходимо гарантировать путем внесения на депозит суммы, равной половине цены поставки.

Цель пробить все эти заграждения завод перед собой поставил, но о конкретных планах судить пока трудно. Руководство предприятия ссылается на некую работу, проводимую с российским правительством по этому поводу, на личные контакты, возможность смены руководства в РФ и соответственно политики в сфере импорта и т.п. Специально для популяризации своих напитков в России и за рубежом предприятие разместило информацию о них в Интернет.

Тем временем вынужденные «вариться в собственном соку» предприятия объединения «Минсккрахмалпром» и другие задыхаются от переизбытка спирта. Например, практически стоит СП «Малиновщизненский винно-водочный завод», созданное в рамках объединения. Нереализованные остатки спирта составляют здесь 100 тыс. дал. Хотя в свое время это белорусско-американское предприятие создавалось с прицелом на работу с Россией, и американская сторона предоставила деньги под закупку оборудования...

Самый же активно развиваемый сейчас в России проект — производство коньяка «Глория». При его изготовлении используются французские коньячные спирты. Эта продукция реализуется в РФ, но, чтобы избежать необходимости приобретения лицензии на импорт, завод бутилирует напиток непосредственно в России. Однако и этот проект был бы неосуществим без помощи государства — разрешения на конвертацию крупных сумм валюты для закупки коньячных спиртов; освобождения от уплаты акцизов на их ввоз и НДС. В противном случае цена на готовую продукцию была бы, конечно, гораздо выше. Чтобы вернуть валюту в страну, в России будет реализовано 50 тыс. декалитров готового коньяка. Стоимость контракта с российской фирмой составляет $2 млн.

Белорусский же рынок алкогольной продукции, по словам представителей завода, перенасыщен. Загрузка мощностей предприятия приближается к 100%, и поэтому влиять на спрос как дома, так и за рубежом, здесь планируют за счет расширения и усовершенствования ассортимента.

СПРАВКА «БДГ».

По данным на 1997 г., завод выпускал 32 вида продукции: белых водок — 8, ликеро-водочных изделий — 15, коньяка — 2, плодовых напитков — 6, бренди — 1. Наибольший удельный вес в производстве имеют водка и ликеро-водочные изделия (около 54%).

Общий обьем производства в апреле нынешнего года составил 363 тыс. декалитров. На экспорт же в нынешнем году отправлено всего 31 тыс. декалитров.

В последнее время обьем производства предприятия растет примерно на 1-2% ежегодно.

Кстати, первая часть названия винно-водочного завода «Кристалл» уже давно является не более чем рудиментом. Когда-то вино составляло половину выпускаемой предприятием продукции, сейчас производить его очень дорого и невыгодно, виноматериалы нужно импортировать, что влечет проблемы с валютой, да и прежние поставщики — Молдова, Украина, Азербайджан и др. — сегодня не слишком охотно идут на сотрудничество.

Основой же всех плодовых напитков, выпускаемых «Кристаллом», является яблочный сок, к нему добавляются настои белорусских трав в различных сочетаниях.

Недавно в центральной дегустационной комиссии прошли дегустацию три новые водки: «Белая Русь-Люкс», «Суперлюкс» (она станет второй после «Всеслава Чародея» водкой, выпускаемой на спирте «суперлюкс») и «Особая». В течение ближайших месяца-двух можно ждать их появления в продаже.

Запланирован также выпуск весьма интересной водки «Водолей». В ее основу будет положена слабой минерализации, обогащенная фтором вода, добываемая из протерозойских отложений под Минском.

Несмотря на то, что в России и Беларуси большинство населения традиционно предпочитает всем спиртным напиткам водку, предприятие ориентируется и на мировую тенденцию снижения крепости алкогольной продукции. В частности, расширяется т.н. «женский» ассортимент: уже выпускаются ликер «Аксамит», бальзам «Минск Кристалл» (20 градусов); разработаны ликер десертный медово-женьшеневый и сладкая настойка из клюквы на коньяке.

Главным козырем своей продукции руководство предприятия считает натуральное сырье, отказ от искусственных ароматизаторов. Контроль за качеством, которое является основным аргументом при продвижении на рынки, на «Кристалле» очень жесткий. Это предприятие единственное в Беларуси имеет хромотограф американского производства, который фиксирует малейшие отклонения от нормы в составе сырья и готовой продукции.

Одним из последних подтверждений высокой организации работы на минском «Кристалле» является международный приз Европы «За качество», который предприятие получило по итогам 1997 г.

ПОДРОБНОСТИ

У РУПЕРТА МЕРДОКА И БОРИСА БЕРЕЗОВСКОГО НА БЕЛОРУССКОМ РЫНКЕ ЕСТЬ ИНТЕРЕСЫ

Отдел информации «БДГ»

В одном из недавних номеров «БДГ» уже сообщала о том, что лидер и единственный представитель рынка мобильной телефонной связи — белорусско-английское совместное предприятие «Белсел» — поменяло хозяев. Пакет, принадлежавший английской компании «Cable & Wireless plc.», выкупило американское подразделение концерна News Corporation, принадлежащего австралийскому медиа-магнату Руперту Мердоку.

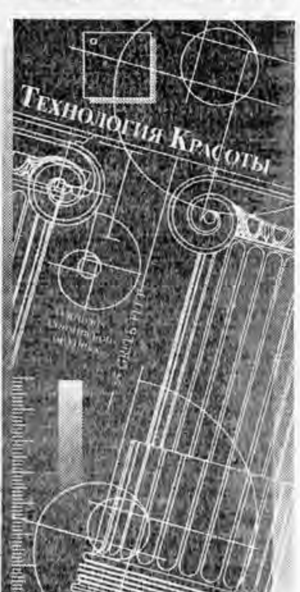
Сообщали мы и о том, что, по некоторым сведениям, за этой сделкой стоит российская компания АО «ЛогоВАЗ» Бориса Березовского. Сейчас стали известны некоторые подробности состоявшегося перераспределения пакетов.

Покупка пакета акций «Белсела» — один из шагов, которые News Corporation и, в частности, ее американское подразделение News America Inc. предприняли и еще собираются предпринять по освоению рынка СНГ. Так, уже заключено соглашение со все той же британской телекоммуникационной фирмой Cable & Wireless plc. о приобретении у нее пакета акций холдинга PLD-Telecom. Напомним, что холдинг был специально создан британцами для ведения телекоммуникационного бизнеса в России и странах СНГ. Через какое-то время, видимо, разочаровавшись в перспективах, Cable & Wireless plc. выставила свой пакет на продажу.

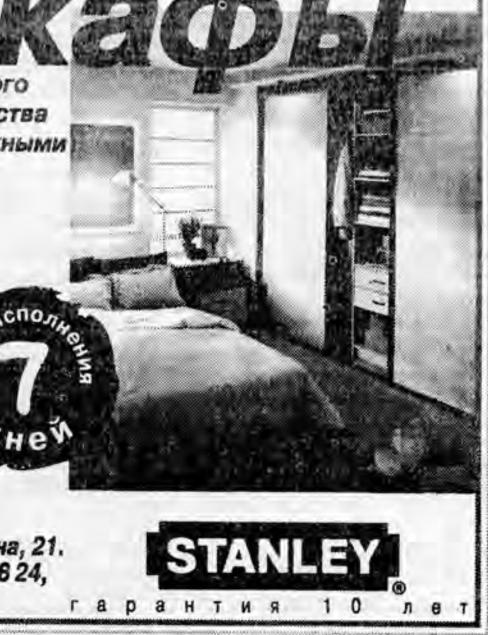
«Белсел» в холдинг не входит. В его составе до настоящего времени были петербургские телефонные компании PeterStar и BCL, московский оператор спутниковой связи «Телепорт ТП», имеющий доступ к каналам спутника связи Intelsat (охватывает почти всю территорию СНГ), а также казахская сотовая компания BECET International. Однако нельзя утверждать, что сделки по «Белсел» и PLD-Telecom проходили автономно. 50-процентная доля Cable & Wireless в белорусской компании входит в общее соглашение. Согласно ему Руперт Мердок за 48 млн фунтов стерлингов (около $82 млн) покупает 38% акций PLD-Telecom. Пакет формируется из нынешней доли Cable & Wireless в PLD-Telecom (30,2% акций), доли компании в «Белселе» (50%), а также за счет дополнительно приобретаемых News America 11% акций питерской компании PeterStar, которые будут конвертированы в акции PLD-Telecom. Таким образом, «Белсел» оказывается в составе холдинга.

Данное соглашение было заключено в конце апреля.

Что же касается тени Бориса Березовского, якобы стоящего за данной сделкой, то о нем заговорили с подачи агентства Dow Jones MarKets. Агентство сообщило, что состоялись переговоры Руперта Мердока и Бориса Березовского, на которых речь шла о продаже половины пакета акций PLD-Telecom, теперь принадлежащего News America Inc. акционерному обществу «ЛогоВАЗ». Пресс-служба Березовского от комментариев отказывается, но факт состоявшихся переговоров подтверждает.

Современные
ОТДЕЛОЧНЫЕ МАТЕРИАЛЫ
Ламинированные панели HDM •
Ламинированные полы CLASSEN •
Пластиковые панели VOX •
Подвесные потолки Armstrong •
Пробковые покрытия •
Осветительное оборудование •
Керамическая плитка, сантехника •
Пластиковый водопровод •
Электрофурнитура •
Строительный инструмент •


архитектурно-строительная компания
ЮЛИИ СКОРЫНИНОЙ
бульвар Толбухина, 3-427 тел. (017) 268 80 39, 269 11 22

встроенные шкафы
английского производства с раздвижными дверями


г. Минск, ул.Толбухина, 21. Тел.: 268 38 24, 266 02 35.
STANLEY®
гарантия 10 лет

РЫНОК РЕКЛАМЫ

ГЛАЗАМ СВОИМ НЕ ВЕРЬ!

Владимир ТРЕТЬЯКОВ

Любите ли вы читать рекламные объявления?.. Между тем это по-прежнему достаточно увлекательное занятие. Ведь часто рекламные объявления напоминают нечто наподобие ребуса.

ЯЗЫК МОЙ — ВРАГ МОЙ

Столичный обувной магазин на ул.Красной выдал две рекламные листовки — о распродаже зимней и весенней обуви, — сопровождаемые одним и тем же слоганом: «На Красной улице по КРАСНОЙ ЦЕНЕ».



Слово — не воробей...

Наша справка. Известно только одно устойчивое сочетание выделенных слов: «КРАСНАЯ ЦЕНА ЭТОМУ (дальше может следовать название товара) — КОПЕЙКА, ДА И ТО В БАЗАРНЫЙ ДЕНЬ». То есть смысл указанной поговорки таков: качество обсуждаемой вещи не просто низкое, оно — бросовое, и потому даже копейка для нее КРАСНАЯ, т.е. завышенная цена — скорее всего эту вещь и за копейку не продашь. Ну, а базарный день упоминается потому, что только в этот день, когда много народу толпится, можно чуть ли не на все отыскать покупателя.

Руководство магазина на улице Красной, внимание! Ваша листовка — образец СКРЫТОЙ АНТИРЕКЛАМЫ своих товаров.

...«ТВОЙ МАГАЗИН ПОД ДОМОМ» — объявляет итальянский супермаркет «Капричо», указывая при этом адрес: ул.Скорины, 23. Этот пример также может пополнить раздел учебника под названием «Непреднамеренная антиреклама».

Наша справка. Зададимся вопросом: «Под домом — это как?». Есть два ответа. В разговорной речи «стоять под домом» означает «находиться рядом». В этом смысле получается, что супермаркет даже своего адреса не имеет, а вынужден ссылаться на адрес ближайшего дома по пр.Скорины, 23. Другой смысл — прямой: «под домом» — значит, в подвале.

И тот, и другой варианты, увы, не работают на имидж супермаркета, что является сверхзадачей любого рекламного объявления.

...А как вам нравится следующий слоган — «ПРИНИМАЯ ЛАЗОЛВАН, ВЫ БЫСТРО ПОЧУВСТВУЕТЕ ОБЛЕГЧЕНИЕ ОТ КАШЛЯ»?.. Хорошо, конечно, что «Лазолван» — «препарат нового поколения», но удовольствие кашлять и от этого испытывать облегчение — сомнительно. Спасибо хоть за то, что все будет происходить достаточно быстро.

Наша справка: Теоретически могут быть ситуации, когда кашель приносит облегчение. Но нам интуитивно кажется, что в данной рекламной листовке имелось в виду не «облегчение от кашля», а нечто похожее: либо «облегчение кашля», когда он становится не столь раздражающим для горла, либо «освобождение от кашля», когда потребность кашлять проходит от приема лекарства.

И КТО ЕГО ЗНАЕТ, НА ЧТО НАМЕКАЕТ

...Техно-торговый центр BOSCH, входящий в Siemens, дает любопытный завлекающий посыл: ПУСТЬ УЮТНЕЕ СТАНЕТ ДОМ, В КОТОРОМ ЖИВУТ ЛЮБИМЫЕ ЖЕНЩИНЫ! И дальше — намек на праздничную распродажу. Такое благожелательное, располагающее обращение, что никак тут не думается, что «дом» — это в смысле многоквартирного многоэтажного конгломерата. Ясно, что это отдельно взятый домик или дом в смысле «квартира». Какие же там любимые женщины могут быть?.. Жена — понятно; теща — сомнительно; о дочерях — вроде, не принято так выражаться. Ах да, любовница — уж она-то прежде всего имеет право претендовать на такое звание. Кстати, не обязательно одна — заметим для общности. А теперь, читатель-мужчина, представьте себе свою жизнь в доме совместно с женой и любовницей. Представили? Ясно, что тут без сформулированного выше благословления техно-торгового центра BOSCH вам, действительно, трудновато будет обойтись. Почему-то вариант без фривольных намеков — «ПУСТЬ УЮТНЕЕ СТАНУТ ДОМА, В КОТОРЫХ ЖИВУТ ЛЮБИМЫЕ ЖЕНЩИНЫ!» — в поле зрения рекламистов не попал.

...«ГДЕ ЖЕ Я РАНЬШЕ БЫЛ?» — говорит, обращаясь то ли к себе, то ли к читателю рекламной листовки, улыбающийся Зуб в виде человечка в кепке. *«А был ты в челюсти своего хозяина»*, — хочется ласково ему ответить, с содроганием думая об удовольствии посещать стоматологический кабинет, коль после таких визитов зубы теряются.

На листовке же после посыла в форме вопроса идет текст: «— спросите Вы себя, посетив стоматологический кабинет...». Но на него обращаешь внимание, увы, не сразу.

Резюме. Так бывает, когда игнорируют правило рекламы: иллюстративный материал «читается» в первую очередь, заглавие — во вторую, а уж в третью — все остальное.

... Появившееся недавно бюро по экологическим консультациям в рамках «кампании по пропаганде экологического сознания и поведения» выдало серию рекламных листовок под общим заглавием «Экология глазами наших детей» и слоганом «НАЧНИ ЭКОЛОГИЮ С СЕБЯ». Увы, качество этого слогана вызывает сомнения.

Что такое экология? Во-первых, наука. «Начать учение об окружающей среде с себя» — это вряд ли имелось в виду.

Во-вторых, под экологией иногда понимают самое окружающую среду. Например, на вопрос: «Какая там у вас экология?» можно получить, например, такой ответ: «Есть озеро, но грязное, и какой-то химический завод, но небольшой». Если так, то, может быть, имелся в виду смысл: «Начни окружающую среду с себя»?.. Явно нет.

Остается бытовое понимание экологии как состояния окружающей среды, в соответствии с чем мы говорим о «хорошей» и «плохой» экологии. Подставляя этот смысл в слоган, получим: «Начни состояние окружающей среды с себя».

М-да... Взявшись заботиться об экологии, бюро, увы, способствовало загрязнению рекламного пространства.

И еще, а как это можно «пропагандировать сознание», хотя бы даже и экологическое?..

БУКВЫ РАЗНЫЕ ПИСАТЬ — УЧАТ В ШКОЛЕ

Внимательное прочтение рекламных объявлений, увы, заставляет иногда усомниться в основательности не только специального, но стандартного среднего образования рекламистов.

«ЧТО ПОДАРИТЬ СВОИМ ЛЮБИМЫМ?» — задают вопрос рекламисты фирменного магазина на ул. Красной, 7, торгующего обоями, линолеумом и ковровыми покрытиями. Ответ заставляет восхититься свободой обращения с русским языком — новизной согласования: «СДЕЛАТЬ В ДОМЕ ВСЕ КРАСИВО».

... «МЫ СТАЛИ К ВАМ БЛИЖЕ!» — так подает себя новый магазин на ул. Богдановича, 147. К кому это «вам»? Естественно считать, что речь идет о жителях указанного и расположенных рядом домов. Но тогда любой новый магазин, открывающийся на другой улице, под другим номером, в другом городе и даже в другой стране, может использовать тот же слоган — и именно поэтому его не должен использовать никто. Ведь одно из требований к рекламе — она должна быть адресной.

Все рекламные объявления прочитаны в вагонах минского метро.

ГАЗЕТНЫЙ РЫНОК: ОТ ПЕРВОГО ЛИЦА

«СТОЛИЧНАЯ» — ПРОЕКТ БИЗНЕСМЕНА ОЛЕГА МОРОЗОВА

Елена ДАНЕЙКО, Светлана САБИЛО



В мае собственно белорусский газетный рынок пополнился еще одним изданием — газетой «Столичная». Главный редактор обоих изданий Александр Улитенок опроверг слухи о том, что *«Столичная» — это «запасной вариант» на случай закрытия «СН»: « Свернуть шею можно элементарно и вне политики. Поэтому создание этой газеты не означает, что нам захотелось легкой жизни, что мы приспособленцы и так далее. Просто это некий новый виток творческого развития».*

О том, какую нишу намерено занять новое издание на газетном рынке, корреспонденты «БДГ» беседуют с издателем «Столичной» Олегом МОРОЗОВЫМ.

СПРАВКА «БДГ».

Издатель новой газеты Олег Морозов — в прошлом известный журналист, последние семь лет успешно занимался бизнесом. Он в числе тех, кто создавал в Минске первые валютные магазины, совместные предприятия. Олег Морозов организовал и спонсировал команду по американскому футболу и один из первых негосударственных вузов — Академию парламентаризма и предпринимательства, которую сейчас возглавляет. Олегу Морозову принадлежат 60 торговых точек, предприятия общепита, а также по выпуску велосипедов.

— Почему после семи лет работы в бизнесе, никак не связанном со СМИ, вы решили стать издателем новой газеты?

— Давно хотел вернуться в журналистику, у меня ведь 15-летний опыт работы телевизионным политобозревателем. Но средств, которыми я сегодня располагаю, недостаточно для создания нового независимого телевидения. Кстати, идея выпуска «Столичной» принадлежит моему давнему другу и однокашнику Александру Улитенку. Он предложил ее мне в конце 1997 года. Прошло около полугода, пока мы определили свои позиции.

— Как вы распределили обязанности между собой?

— Я разработал концепцию проекта и взялся обеспечить его финансирование. Александр тем временем «подтягивает» творческие кадры, чтобы облик новой газеты, ее насыщение интересными материалами были «на уровне», и нам удалось занять достойное место на рынке.

— Общеизвестно, что издание газеты в течение длительного периода требует больших затрат. За счет чего будет обеспечиваться финансирование?

— Это — бизнес-проект. Я вкладываю свои средства и считаю, что газета может и должна быть прибыльным делом. Проанализировав опыт других, я пришел к выводу, что издание газет в нашей стране, как и во всем мире, может быть хорошим бизнесом. Поэтому основное внимание я уделяю сейчас созданию системы распространения «Столичной». Не хочу, чтобы газета была келейной. Чтобы поддерживать имидж, мне не нужны спонсоры и рекламодатели, которые не соответствуют уровню моей газеты. Мы, в свою очередь, будем стремиться рекламировать прежде всего отечественных производителей — есть сотни предприятий, которые в этом заинтересованы. Мне достаточно рекламировать 20-30 из них, чтобы поддерживать газету в хорошем состоянии.

— На какую аудиторию рассчитана «Столичная»?

— Мне бы не хотелось издавать газету для малограмотных. Я глубоко убежден, что газета может способствовать повышению культурного уровня населения. Мне кажется, что эта ниша не заполнена — нет газеты для «крепкого середняка». Не хотелось бы сравнивать и анализировать деятельность творческого коллектива «Вечернего Минска», но если уж мы решили стать городской ежедневной газетой, то выход «Столичной» — это перчатка, брошенная в первую очередь «Вечернему Минску». Мы будем стремиться к тому, чтобы наша газета стала общественным явлением. Таким, каким в свое время была «Вечерка». Я намерен добиться, чтобы через несколько месяцев на улице можно было услышать: «А вы читали вчера в «Столичной»...?». Чтобы я мог в известной степени влиять на общественное мнение по самым разным вопросам.

— Общеизвестно отношение властей к частным изданиям. Вас это не пугает?

— Я намерен доказать, что частное, независимое издание — не значит оппозиционное. Оно может быть привлекательным, добрым и не шарахаться ни влево, ни вправо.

— Вы полагаете, что серьезная газета может оставаться вне политики?

— Моей политикой будет всесторонний анализ событий и их возможного развития.

— Любое серьезное печатное издание так или иначе представляет интересы определенных деловых и политических кругов. Что вы можете сказать о своем детище?

— Я считаю себя человеком более мудрым, чем все те политики, с которыми мне доводилось встречаться. Поэтому моя политическая ориентация — это мои человеческие убеждения, которые я ставлю выше всякой политики. В нашем крупном даже по европейским меркам городе, с почти 2-миллионным населением, есть тысячи тем и проблем, достойных газетной полосы и не имеющих никакого отношения ни к политике, ни к Ивану Ивановичу Титенкову, ни к Александру Григорьевичу Лукашенко. Абсолютно убежден, что газета может оставаться популярной, не ориентируясь ни на правых, ни на левых. С высоты прожитых лет и опыта работы сегодня считаю ниже собственного достоинства становиться на сторону какой-либо политической группировки. «Столичная» — это бизнес-проект.

— Появятся ли на страницах вашего издания представители разных политических сил?

— Это должно быть соизмеримо с обликом моей газеты и не идти вразрез с моими убеждениями. У лидеров политических течений есть сегодня свои издания, которые они могут использовать как трибуну для выступлений. А то, что газеты наших политических партий похожи скорее на листовки, чем на газеты, — это другой вопрос. Я не вижу сегодня в Беларуси ни одной политической группировки, к которой мог бы примкнуть. Если партии, претендующие на серьезную роль в жизни страны, считают эти издания своими печатными органами, то мне не пристало обсуждать с ними какие бы то ни было проблемы.

— Как планируете распространять свое издание?

— Через месяц-другой газета будет продаваться в крупных районных центрах Минской области, далее будем по подписке распространяться по республике. Меня не пугает судьба минской городской газеты с точки зрения интереса к ней в целом по стране. Глубоко убежден, что 85% всех событий, определяющих жизнь страны, происходит в Минске.

— То есть основную ставку вы делаете на городские новости?

— Минские проблемы общепита, бытовых услуг, торговли, транспорта схожи с такими же проблемами в других белорусских городах. Есть основания полагать, что читатель, держащий руку на пульсе страны, будет интересоваться минскими городскими новостями. Я с большим уважением отношусь к региональной прессе, но так уж сложилось, что лучшие журналистские силы сосредоточены в основном в столице. Возможно, со временем мы создадим в областях корреспондентскую сеть.

— Когда «Столичная» начнет выходить в режиме ежедневной газеты?

— Встречаясь на днях с продавцами «Союзпечати», я пришел к выводу, что сейчас лучше издавать еженедельник, а со временем — переходить на ежедневную газету из 8-12 полос. Планируется, что через 3-4 месяца наше издание станет полноценным. И главное — до конца года я должен сделать эту газету самой популярной в Беларуси.

СПРАВОЧНИКИ ТН ВЭД СНГ
(товарной номенклатуры внешнеэкономической деятельности)
- 2 500 000 руб.
Приглашаем делопроизводителя.
т./факс (017) 236-95-36

КОНФЛИКТ

КУДИНОВ — ТИТЕНКОВ: ЖИТЕЛИ ИВАЦЕВИЧЕЙ ПОЧУВСТВОВАЛИ РАЗНИЦУ

Вадим СЕХОВИЧ

Небольшой районный центр Ивацевичи — в напряженном ожидании. Первые пугающие слухи появились в начале весны, а после заседания совета правления ОАО «Ивацевичдрев» в конце апреля стало ясно: сокращение штатов на крупнейшем промышленном предприятии города неизбежно. На 26 мая назначено внеочередное собрание акционеров. На повестке дня единственный вопрос — окажутся ли выброшенными на улицу более 200 работниц предприятия. Это случится, если около половины лесосечного фонда Ивацевичского леспромхоза будет передано из собственности ОАО государству.



Депутат Кудинов был крупным работодателем. Теперь Ивацевичи на грани всплеска безработицы

Представители трудового коллектива, который является главным держателем акций ОАО «Ивацевичдрев», будут голосовать против реорганизации предприятия. В случае же положительного решения они готовятся добиваться справедливости от самого Лукашенко, поскольку тот и во время своей предвыборной кампании, и в период президентства обещал защищать простой народ и не допускать массовых увольнений. Увы, ивацевичским рабочим невдомек, что первопричиной их бед являются неумеренные аппетиты ближайшего соратника президента — Ивана Титенкова. Не знают они и о том, что указ о передаче в руки Ивана Ивановича телехановских лесных дач (проект этого распоряжения уже подготовлен в Администрации президента) будет подписывать не кто иной как Александр Григорьевич.

ГРИМАСЫ РЫНОЧНОГО СОЦИАЛИЗМА

Работники лесопильного и деревообрабатывающего цехов Ивацевичского ДОКа пока не знают, кто из них будет уволен и что делать, если это случится. До недавнего времени они имели лучшую работу, какую только можно было получить в 20-тысячном городке, где, помимо ДОКа, есть лишь простаивающий приборостроительный завод, молоко- и спиртозаводы да две «зоны». На ДОКе же платят самую большую в городе зарплату — около BLR 2,5 млн. Небольшое, но стабильное подспорье — дивиденды по акциям, приобретенным людьми на собственные скромные сбережения.

Найти в городе работу трудно, безработных здесь хватает. Горожане шутят: даже в дворники берут с высшим образованием. Раньше, например, в Ивацевичах работал довольно большой завод известного на всю республику экс-депутата, а ныне просто зэка Владимира Кудинова. После директора ДОКа Михняка он был вторым по количеству подчиненных работодателем в Ивацевичах. Но Кудинова посадили, имущество фирмы конфисковали, людей отправили на все четыре стороны.

Устроиться на работу трудно не только потому, что ее не хватает. Подавляющее большинство работниц двух цехов «Ивацевичдрева», над которыми нависла угроза сокращения, — молодые женщины с малолетними детьми. Это большой «минус» для любого нанимателя, даже если наметится свободная вакансия. Кстати, не стоит думать, что сокращать будут в первую очередь пенсионеров. Проблема безработицы здесь настолько остра, что их на производстве почти не осталось. Тысячный коллектив Ивацевичского ДОК — это в основном люди среднего возраста. Люди, которые хотят работать.

Несладко придется и тем, кто благополучно пройдет сквозь сито сокращений. Уменьшение поставок сырья на деревообрабатывающий комбинат приведет к сокращению объемов производства древесно-стружечных плит для мебельных фабрик и цехов в Ивацевичах, Бресте, Барановичах и Ружанах.

На ДОКе вспоминают прежние тяжелые времена: были проблемы с реализацией продукции, с выплатой зарплаты, предприятие даже простаивало. Но, имея свое сырье, «Ивацевичдрев» держался и дождался-таки лучших времен, когда в России начали покупать белорусскую мебель. Но главное в другом: сегодня на всех фабриках «Ивацевичдрева» работает около 3,3 тыс. человек — почти столько же, сколько было во времена развала СССР. Более того, в связи с ростом заказов в последние годы производство начало расширяться. Не так давно в Ивацевичах был открыт мебельный цех. Сначала он работал в одну смену, теперь — в три. Рабочие прекрасно понимают: без лесного фонда, который обеспечивает до 43% лесозаготовок ОАО, экономическое положение предприятий начнет ухудшаться. В лучшем случае их ожидает косвенная безработица, в худшем — новые сокращения. В Ивацевичах мрачно шутят о «березе», которая с лесным фондом и купленным на деньги акционеров оборудованием телеханского лесопункта Ивацевичского леспромхоза перейдет в «экспериментальное» пользование Управления делами президента.

Как стало известно «БДГ», в Администрации президента подготовлен проект распоряжения Александра Лукашенко, в соответствии с которым в качестве эксперимента планируется создать Телеханское лесохозяйственное предприятие, подчинив его Управлению делами президента. Каковы цели и задачи? Для ответа на этот вопрос существует проверенный набор формулировок типа *«решение природоохранительных и социально-экономических задач»*, *«комплексное развитие лесного и охотничьего хозяйства»*, *«рациональное использование лесосырьевых ресурсов»* и т.п. Однако данный случай имеет свою специфику. Одна из целей создания нового предприятия — *«увеличение объемов производства спортивных товаров»*. Дело в том, что на собрании акционеров в Ивацевичах 26 мая также будет рассматриваться вопрос о передаче в государственное управление еще одного подразделения ОАО — Телеханской лыжной фабрики. Впрочем, об этой потере на предприятии, похоже, жалеют меньше всего.

(Можно только догадываться, зачем Телеханская лыжная фабрика понадобилась г-ну Титенкову. Памятуя о любви президента к лыжам и прочим зимним видам спорта, возможно, здесь попытаются воскресить подзабытое производство «Телехан» и организовать снабжение спортивными товарами наших спортсменов. Возможно, что когда-нибудь при условии отлаженного финансирования выпускаемые в Телеханах лыжи будут конкурировать даже с Fischer, Rossignol, Atomic, Dynastar и прочими известными мировыми производителями. Правда, в это верится с трудом).

Лыжную фабрику, кстати, также переориентировавшуюся на выпуск мебели, лихорадит. На этом основании Управлению делами было предложено «взять на поруки» директора «Телехан» Александра Протаса, который, говорят, имеет в этой структуре много хороших знакомых. Только этот факт, по мнению ряда осведомленных источников, помог Протасу удержаться на посту директора. И хотя он имеет выговор, вынесенный на апрельском совете правления ОАО «Ивацевичдрев», оставлять руководящую должность не намерен. Правда, «руководить» будет уже под началом новых людей — г-д Титенкова и Лучкова (из управления охраняемых природных территорий и лесоохотничьих хозяйств).

Под крылом Телеханского лесохозяйственного предприятия, помимо Телеханской лыжной фабрики и Телеханского лесопункта Ивацевичского леспромхоза, предлагается объединить также Телеханский опытный лесхоз Министерства лесного хозяйства Беларуси и два собственных объекта Управления делами президента — государственное экспериментальное лесоохотничье хозяйство «Телеханское» и государственный национальный парк «Беловежская пуща». Ранее подобное «экспериментальное» хозяйство было создано при государственном национальном парке «Припятский». И, судя по всему, УПД не собирается останавливаться на достигнутом. По мнению экспертов, в ближайшее время следует ожидать аналогичных действий по отношению к лесхозам и леспромхозам, расположенным вблизи Березинского биосферного заповедника и национального парка «Браславские озера».

Пока интересы г-на Титенкова не выходят далеко за границы прилегающих к заповедникам территорий. Но чем дальше идет в лес ведомство Ивана Ивановича, тем больше «дров» становится как у министра лесного хозяйства Зорина, так и у президента концерна «Беллесбумпром» Кравцова. Вспомним хотя бы проект реорганизации лесной отрасли страны, проталкиваемый управделами на утверждение в правительстве и у президента.

БЕССИЛЬНЫЕ МИРА СЕГО

На недавно состоявшемся в Светлогорске заседании совета концерна «Беллесбумпром» г-да Кравцов и Зорин, поддержанные представителями Минэкономики и Академии наук, вновь выразили свое несогласие с предлагаемым Иваном Титенковым вариантом реформирования лесного хозяйства республики. Но в случае с передачей находящихся в ведении концерна и министерства предприятий УПД они не проявляют пока должной их рангу инициативы и настойчивости. И г-н Зорин не меньше г-на Кравцова должен быть обеспокоен происходящими переменами в лесной отрасли. В данном случае министерство не только лишается целого лесхоза. В проекте распоряжения президента по Телеханскому лесохозяйственному предприятию его должен насторожить еще один момент. Министерству финансов республики предлагается осуществлять финансирование организуемой структуры из средств, предусмотренных в госбюджете на развитие лесного хозяйства.

А г-н Кравцов, много сил положивший на то, чтобы предприятия деревоперерабатывающей отрасли с помощью концерна вышли на нынешний высокий уровень, должен осознавать, что внедрение в отрасль новой структуры, подобной УПД, приведет к развалу концерна. Но он уже проиграл «Житковичлес» и, скорее всего, проиграет «Ивацевичдрев». С таким настроением подходить к намеченному на июнь рассмотрению в правительстве проекта реорганизации «по-титенковски» лесного хозяйства страны весьма некстати. Впрочем, это чересчур громко сказано — настоящих сражений-то не было и, наверное, не предвидится.

Что касается развития ситуации с ОАО «Ивацевичдрев», то можно предвидеть дальнейшие шаги УПД. Возможно, собрать 3/4 голосов акционеров в пользу передачи имущества и лесного фонда «Ивацевичдрев» в государственное управление путем аннулирования в уставном фонде ОАО государственного пакета акций на этот раз не удастся. Но в нашем законодательстве всегда найдутся обходные пути. А то, что Иван Иванович не отступится, подтверждает хотя бы тот факт, что до этого он уже пытался «малой кровью» получить имущество «Ивацевичдрев». Титенков полагал, что вопрос можно решить одной директивой из концерна. Это, правда, вступало в противоречие как с действующим Законом «Об акционерных обществах», так и с постановлением правительства, которым определяются полномочия «Беллесбумпрома» по отношению к его структурным подразделениям. Когда на это противоречие г-ну Титенкову деликатно указали, он решил действовать в рамках законодательства об акционерных обществах. Для этого понадобилось привлечь дополнительного игрока — Министерство по управлению государственным имуществом и приватизации.

Позиция министерства в этом деле достойна отдельного рассмотрения. Де-юре поддерживая УДП в вопросе передачи имущества двух подразделений ОАО «Ивацевичдрев» Телеханскому лесохозяйственному предприятию путем аннулирования или путем обмена на него государственного пакета акций, министерство вроде бы выполняет свои функции и приводит предприятие к полному разгосударствлению. Но зададим наивный вопрос о равноценности обмена: около 43% всех заготовок сырья взамен на 24%-ный пакет акций?.. Таким образом, де-факто Мингосимущество, по мнению многих экспертов, делает все для того, чтобы называться «министерством национализации».

Иван Титенков не прогадал, когда обратился к Мингосимуществу: в руках последнего достаточно инструментов для воздействия на строптивых акционеров. В ситуации с «Ивацевичдрев» предлагается ввести госуправление на ОАО (этот прием может быть применен в случае неудовлетворительного для УПД подсчета голосов на майском собрании). Для этого будет создана специальная комиссию с возложением на нее осуществления всех прав и обязанностей учредителей ОАО «Ивацевичдрев».

Согласно законодательству с претензиями по поводу реорганизации предприятия акционеры могут обратиться в местные законодательные органы. Только вряд ли представители местных Советов на что-то решатся. Не сможет вмешаться, даже если бы и хотел, и главный местный «вертикальщик» — председатель Ивацевичского райисполкома: он уже довольно давно находится на лечении в столице...





КОЛЛЕКЦИЯ

ПАРАДНЫЙ «ЧЛЕНОВОЗ» КАК ЯБЛОКО РАЗДОРА

Мария ЯРОВЕНКО

В течение полугода бывшие члены минского клуба «Авто-хобби» пытаются, обращаясь за помощью в государственные структуры, предотвратить расхищение своего уникального собрания старинных машин. Пока — безрезультатно. Главным яблоком раздора стал почтенный «членовоз» «ЗИС-110Б», одна из первых отечественных машин, созданных специально для приема военных парадов. За всю историю у Беларуси было только две таких машины. Обе уже проданы. Причем если одна из них для страны уже утеряна безвозвратно, то вторая пока остается на нашей территории — ее прячут члены белорусской федерации старинной автотехники «БАРЕТРО»...



Регалии прежних хозяев легендарному кабриолету уже не защита

СПРАВКА «БДГ».

В 20 — 30-е годы советское партийное, государственное и хозяйственное начальство передвигалось в основном на огромных и очень дорогих автомобилях производства США, позже появилась идея создать национальную машину такого же класса. Эта задача была поручена ЗИСу — московскому заводу имени Сталина, специализировавшемуся на выпуске грузовиков. У американского «Бьюика-32-90» проектировщиками была позаимствована конструкция двигателя и общая компоновка. Кузов принципиально новой советской элитной машины являлся разработкой американской фирмы. Так появился «ЗИС-101», а позже — модернизированный «ЗИС-101А».

В 1942 году на ЗИСе было создано КБ, которое разработало новый лимузин, взяв за образец последний предвоенный «Паккард». Так родился «ЗИС-110». Кроме лимузинов, со временем предприятие начало выпуск кабриолетов «ЗИС-110Б». С 50-х годов на них принимали военные парады, причем это было единственной функцией данных моделей. Всего их было изготовлено около двух десятков. Спустя много лет их сменили знаменитые «Чайки», а в конце 80-х — «ГАЗ-14» с открытым кузовом.

Коллекция клуба «Авто-хобби» невелика, но и в ней есть весьма интересные экспонаты: «Фиат» 1922 года выпуска; серия довоенных моделей «Опель», «Мерседес»; мотоциклы 20 — 30-х годов — НСУ, «Индиан», «Триумф», «Харлей-Дэвидсон»; предмет особой гордости — БМДР 1947 г., первая советская дозорно-разведывательная машина и многое другое.

Сейчас клубу грозит распад. И самое печальное, что это не станет прецедентом — подобные случаи в Беларуси уже были. Так, в свое время из-за нехватки средств и отсутствия помещений прекратили свое существование клубы аналогичной тематики — «Минск», «Авто-дед» и др.

Любители старинной автотехники сейчас работают исключительно «из любви к искусству» и никем материально не поощряются. Но проблема даже не в этом: сегодня они вынуждены защищать технику от вывоза из страны. Те, из кого состоит, а вернее состоял, «Авто-хобби» потеряли все или почти все, кроме энтузиазма: у клуба нет помещения, похищены несколько ценных моделей мотоциклов, его членам вменяют в вину нарушение 196-й статьи УК (самоуправство) за попытки оказать сопротивление вывозу техники.

Рыба, как известно, гниет с головы — история «Авто-хобби», видимо, подтверждение этой народной мудрости: члены клуба сегодня говорят, что развал произошел по вине председателя организации Владимира Наумчика.

Но вернемся к истокам. Клуб был создан в 1988 году как общественная организация. Со временем НПО «Центр» предоставило ему помещения под реставрационные мастерские и ангары для хранения техники. Собирали коллекцию своими силами, многое привозилось из других республик. Сегодня члены клуба говорят о том, что уникальных экспонатов в их собрании могло быть гораздо больше. Да брошенный клубом через газеты клич о сборе информации о местонахождении раритетной техники был подхвачен вполне конкретными людьми, и собранная информация оказалась проданной частным лицам. В основном автомобили уходили в Прибалтику. Были, как считает нынешнее руководства клуба, и другие нарушения: ангар использовался в личных целях, сдавался в аренду, на раритетных автомобилях совершались коммерческие поездки и т.п. Личная неприязнь к руководителю и внутренние конфликты в коллективе привели к тому, что многие члены клуба ушли из него, забрав свою технику. Осталось лишь 15 человек.

Но и этим, верным своему увлечению, спокойно работать не пришлось. Разразился скандал. Яблоком раздора для одноклубников и их руководителя оказался «ЗИС-110Б».

Это одна из наиболее интересных моделей, оставшихся в распоряжении «Авто-хобби». В Беларуси их было всего две. Один автомобиль после «выхода на пенсию» был перепродан в Прибалтику. Второй в 1989 году передан клубу штабом Белорусского военного округа.

Дальнейшее развитие событий излагаем со слов президента белорусской федерации старинной автотехники «БАРЕТРО» Владимира Михалева и вице-президента Алексея Бойко. Еще в конце 80-х экс-председатель «Авто-хобби» г-н Наумчик создал при клубе одноименный кооператив. На его балансе каким-то образом и оказался «ЗИС», хотя просьба о продаже этого автомобиля направлялась от имени клуба. Когда кооператив самоликвидировался, машина была продана Наумчику по остаточной стоимости. Члены же «Авто-хобби», вплоть до последнего времени, пребывали в счастливом неведении, считая кабриолет собственностью клуба. О реальном положении дел стало известно только в феврале 1998 г., когда решением участников клуба Наумчик был снят с должности выборного председателя общества. Тогда же выяснилось, что легендарный «ЗИС» уже продан частному лицу из Голландии. Проданным оказался и сам клуб — решение было принято единолично на том основании, что члены клуба не уплатили членские взносы. Чтобы вновь обрести законный статус, бывшим «одноклубникам» пришлось создавать новую организацию. Сейчас она уже зарегистрирована в Минюсте как белорусская федерация старинной автотехники «БАРЕТРО»...

Пока автолюбители разбирались между собой, НПО «Центр» заключило договор на аренду помещения с другой коммерческой структурой. Новый владелец «Авто-хобби» выбросил с территории ангара несколько единиц разукомплектованной антикварной техники. Ценные детали и запчасти были сброшены в котлован, который, когда члены клуба спохватились, оказался уже зарытым. Спасти удалось только легендарный «ЗИС» — его просто вывезли в частный гараж.

... После этого начались долгие хождения по инстанциям в поисках управы на экс-председателя. Заявление о расхищении техники было направлено в ГОМ N2 Фрунзенского райотдела ОВД. Милиция переадресовала разбирательство в суд Фрунзенского района. Городское же отделение внутренних дел, куда обратились члены клуба, «перепихнуло» дело в подчиненную структуру, все тот же ГОМ-2 Фрунзенского района — и круг замкнулся. Наумчик тем временем не сидел сложа руки: подал встречное заявление на имя начальника минской милиции Бориса Тарлецкого о хищении «личного» автомобиля. Милиционеры автомобиль «нашли», но вывезти «ЗИС» из гаража не удалось только потому, что автомобиль был предусмотрительно снят с колес.

Чтобы доказать незаконность присвоения машины, члены клуба решили поднять архивные документы и послали с этой целью запрос в ГАИ. Однако нужные бумаги оказались ликвидированы, сведения же о сроке их хранения противоречивы. Интересно, что были уничтожены бумаги, касающиеся именно «ЗИС-110Б». Машины, регистрировавшиеся гораздо раньше, в картотеке ГАИ присутствуют. Еще одним доказательством нечистоплотности автоинспекции и милиции может служить то, что согласно данным в техпаспорте «ЗИСа» в 1997 году эта машина якобы прошла технический осмотр, хотя, как утверждают очевидцы, на самом деле в это время ее двигатель был в нерабочем состоянии.

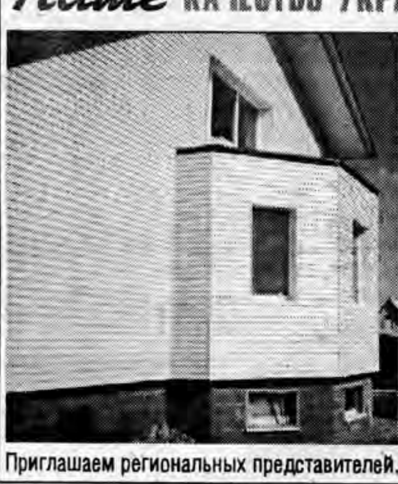
С большим трудом биографию кабриолета удалось восстановить через Министерство обороны. Бывший офицер автомобильной службы Белорусского военного округа, который занимался тогда ведением документации на передачу техники, подтвердил факт передачи «ЗИСа» «Авто-хобби». Однако дальше следы легендарного кабриолета теряются...

Отчаявшись добиться справедливости в милиции, члены клуба написали письмо государственному секретарю Совета безопасности Виктору Шейману. В своем послании они сделали упор на финансовые и налоговые нарушения Владимира Наумчика. Однако документ был просто переслан в ГАИ. Сейчас готовится аналогичное открытое письмо на имя президента.

И тем не менее даже нынешняя, оскудевшая, коллекция представляет большую ценность. Федерация неоднократно получала предложения, в том числе и из-за границы, продать некоторые свои модели, причем речь идет о валютных суммах, обозначающихся пятизначными цифрами. Пока отказываются. На том основании, что конечной целью является создание музея старинной техники, для чего создаются базы в Минске и областях. Кстати, в распоряжении клуба есть и образцы немецких военных машин, тогда как коллекция Музея Великой Отечественной войны в этом плане довольно скромна. Но чтобы планы федерации сбылись, необходимо прежде всего помещение под реставрационные мастерские. Это — главное, в чем сейчас нуждается клуб. Причем деньги для приобретения техники и ее реставрации он готов заработать сам, за счет коммерческой деятельности: восстановления автомобилей под заказ, организации автосервиса (есть желающие пригонять машины для ремонта из Польши и России, поскольку у нас эти услуги обходятся дешевле).

P.S. Представители белорусской федерации уже приглашены для участия в фестивале старинной автотехники в Тушино, который состоится этим летом. Если и без того порядочно распотрошенная коллекция клуба лишится «ЗИСа», ехать в Россию будет просто не с чем.

Наше КАЧЕСТВО УКРАСИТ ВАШ ДОМ!



Фирма СИПЛАСТ
211-01-91 211-01-81
Система «САЙДИНГ-СОФФИТ» (ТЕХНИЧЕСКОЕ СВИДЕТЕЛЬСТВО)
- ОБЛИЦОВКА ФАСАДОВ
- 100% ВЛАГОСТОЙКИЕ СТЕНЫ И ПОТОЛКИ
- ВСЕ ВИДЫ ОТДЕЛОЧНЫХ РАБОТ
- ДИЗАЙН-ПРОЕКТ
Приглашаем региональных представителей. Лицензия №7092 от 08.11.1996 г.

Белорусский союз налогоплательщиков
совместно с
ЗАО "Белорусское агентство содействия иностранным инвестициям"
при участии заинтересованных министерств и ведомств
проводит 28 мая 1998 года
в г.Минске (пр-т Машерова,23, корп.1)
Республиканский семинар по теме:
"Особенности осуществления хозяйственой деятельности предприятий с иностранными инвестициями на территории Республики Беларусь в 1998 году".
На семинаре будут обсуждаться особенности развития внешнеэкономической деятельности в Республике Беларусь,практика привлечения прямых иностранных инвестиций,новые формы инвестиций,льготы для предприятий с иностранными инвестициями,таможенная политика Республики Беларусь в отношении предприятий с иностранными инвестициями и др.вопросы.
Стоимость участия в семинаре - 970 000 руб.,для членов БСП - скидка 50%. Оплату за участие в семинаре производить на р/с 3015600150015 в АКБ Белкоопбанк,код 728. Получатель - Белорусский союз налогоплательщиков.
Телефоны для справок: (017) 229-23-26, 229-23-31 (факс)

ТУССОН
ПИШУЩИЕ МАШИНКИ
olivetti
БЕСТСЕЛЛЕР РЫНКА



ETP 510
БЕЗГРАНИЧНЫЕ ВОЗМОЖНОСТИ
А ТАКЖЕ В ПРОДАЖЕ
ET 2450 MD2, ET 2450/2
Минск, ул. Пулихова, 53, 12 этаж, к.1201.
Тел. (017) 236 42 88, 236 59 31.
Факс (017) 236 52 93.
Пейджер 249 00 00 аб. 372.
Региональные представители:
Брест (0162) 25 93 66, 25 91 81, Витебск (0212) 36 20 49,
Могилев (0222) 22 53 71,
Гродно (0152) 44 30 91.
ПРИГЛАШАЕМ ПОСЕТИТЬ НАШ СТЕНД №4 НА ВЫСТАВКЕ
tibo'98

БИЗНЕС ЗА РУБЕЖОМ: ИНФОРМАЦИЯ И ПОМОЩЬ



ЧЕХИЯ
Подготовка документов необходимых для регистрации предприятия, содействие в получении вида на жительство, оказание информационной и консультационной поддержки при организации и ведении Вашего бизнеса.
РОССИЯ
Подготовка документов необходимых для регистрации российских предприятий в различных экономических зонах, в том числе в Республике Ингушетия.
Прочие услуги:
квалифицированные консультации по ведению хозяйственной и внешнеэкономической деятельности.
ЗАО "United Finance Group", тел. (017) 283-27-52, 234-93-96

ПОДРОБНОСТИ

ЕСЛИ ВАШ АВТОМОБИЛЬ АРЕСТУЮТ — НЕ УДИВЛЯЙТЕСЬ

Алесь ШКЛОВСКИЙ

У мирных добропорядочных граждан начали конфисковывать автомобили. Это не плод воспаленной фантазии, это — реальность. Пятнадцать уголовных дел заведено на владельцев иномарок, которые растаможили машины по льготному тарифу, а затем получили соответствующие лицензии и занялись частным извозом. Начались аресты автомашин и у тех, кто по доверенности передал ввезенный автомобиль близкому родственнику, проживающему в отличном от адреса владельца месте. Одним словом, Беларусь не считалась бы достойной преемницей худших советских традиций, если бы позволила своим гражданам обзаводиться собственными авто совершенно беспрепятственно. 14 мая состоялась коллегия прокуратуры республики, на которой обсуждалась проблема соблюдения законодательства при ввозе в страну транспортных средств иностранного производства.



Дорога машина, да ездить не на чем

КУДА ИСЧЕЗЛИ «НЕРАСТАМОЖЕННЫЕ» ИНОМАРКИ?

По данным прокуратуры, в 1996 году в Беларусь было ввезено 123 тыс. импортных автомобилей, в 1997 — 175 тыс. За эти два года транзитом через нашу страну в Россию проследовало 380 тыс. машин. Такой огромный поток автомобилей сулил немалые доходы государственному бюджету.

Однако несмотря на несметное количество всевозможных контролеров и работников правоохранительных органов, мы до сих пор не научились полностью взимать таможенные пошлины. Как отмечалось на коллегии, таможенные органы не смогли создать единую компьютерную систему учета ввезенных транспортных средств, которая позволила бы проконтролировать их дальнейшее перемещение. К тому же уклонению от уплаты таможенных пошлин способствует несовершенная правовая база, регулирующая ввоз автомобилей.

Неудивительно, в 1996 году для таможенного оформления не были представлены 7,5 тыс. автомобилей, в 1997 году — 11 тыс. Сейчас правоохранительные органы пытаются разыскать недостающие 18,5 тыс. машин. По мнению специалистов, это практически невозможно: большая часть автомобилей уже находится в России, остальные разобраны на запчасти.

Нет сомнения, что главная причина нелегального проникновения иномарок в страну — это неоправданно высокие пошлины, особенно для Беларуси, не имеющей собственных крупных предприятий по выпуску легковых автомашин. Это косвенно подтердили на коллегии и сотрудники прокуратуры. Например, за период с августа 1994 по декабрь 1995 года, когда в Беларуси не было предусмотрено льготное таможенное оформление, а действовали пошлины в размере ECU 5 за 1 куб.см объема двигателя, в таможню «Западный Буг» не было представлено 550 автомобилей, в Минскую центральную — 250.

ЛЬГОТНИКАМИ ОКАЗАЛИСЬ И РЭКЕТИРЫ, И ПРОСТИТУТКИ

Крупномасштабная проверка фактов ввоза иностранных автомобилей, проведенная в прошлом году, выявила многочисленные случаи нарушения таможенного законодательства. Прокуратура даже позволила себе предположить, что два года назад тогдашнее правительство лоббировало *«интересы определенных групп»*.

А натолкнул прокуроров на эту крамольную мысль пункт 41 Положения о порядке перемещения физическими лицами вещей через таможенную границу Беларуси, который предусматривал освобождение от уплаты таможенных платежей за ввезенные в страну автомобили для лиц, непрерывно пребывавших в дальнем зарубежье более 6 месяцев. Для остальных граждан, ввозящих автомобили из-за рубежа, как известно, пошлины составляли и составляют: ECU 5 за 1 куб.см объема двигателя в случае ввоза автомобиля на продажу и ECU 0,3 в случае приобретения автомобиля гражданином РБ для личного пользования. Естественно, желающих протащить через эту лазейку свои иномарки нашлось немало. Прокурорские проверки показали, что на территории Беларуси возникли целые преступные группировки, которые самостоятельно либо с помощью сотрудников таможеннных органов подделывали документы, дающие право на льготное оформление транспортных средств, ввозимых из-за границы. Благо процедура была весьма простой: в заграничном паспорте импортера автомобиля делалась отметка о непрерывном пребывании сего лица за пределами Родины в течение более 6 месяцев. То же указывалось и в таможенной декларации. Как свидетельствуют данные прокурорской проверки, всего за время действия льготного пункта 41 указанного Положения владельцы 336 транспортных средств были освобождены от таможенных пошлин незаконно. Ущерб, причиненный государству этими действиями, оценивается примерно в BLR 35 млрд.

По данным фактам прокуратура возбудила более 150 уголовных дел. В основном в качестве подозреваемых в них фигурируют работники таможенных органов.

Всего же за время действия пункта 41 Положения (с августа 1995 по февраль 1997 года) в Беларуси было освобождено от уплаты таможенных пошлин 2175 владельцев автомобилей. Бюджет государства, по подсчетам прокуратуры, недополучил около BLR 650 млрд.

Вопрос об инициаторах введения льгот на ввоз автомобилей для работавших за рубежом граждан на коллегии повис в воздухе. По словам одного из прокуроров, Совет безопасности на сей счет хранит гробовое молчание.

Сейчас прокуратура пытается привлечь лжельготников к ответственности и заставить их заплатить таможенные пошлины в полном объеме. Правда, сделать это довольно сложно, поскольку большинство «симулянтов» ссылаются на отсутствие денег, а незаконно ввезенные автомобили, как правило, уже проданы в Россию. И прокурорам ничего другого не остается, как сетовать на несовершенство таможенного законодательства, намекать на заинтересованность правительственных чиновников в появлении «льготного» пункта в документе, а также привлекать к уголовной ответственности таможенников. Кстати, в прошлом году против них было возбуждено 74 уголовных дела.

КАК ЖИТЬ ЧАСТНОМУ ТАКСИСТУ?

Зато по отношению к частным таксистам, работающим на растаможенных в льготном порядке автомобилях, прокуроры настроены куда более решительно. Дело в том, что в нашей стране использовать такие машины не «в личных целях», а как средство зарабатывания денег запрещено. И несмотря на то, что исполкомы выдали этим людям лицензии на право занятия предпринимательской деятельностью, Прокуратура начала настоящие репрессии в отношении «частников». Только в Гродно против них возбуждено 15 уголовных дел. Всего же в этом городе официально зарегистрировано 242 частных таксиста. В Минске их более тысячи. Вероятно, в ближайшее время им будет предложено доплатить таможенную пошлину из расчета ECU 5 за 1 куб.см. Однако очевидно, что дополнительно выплатить несколько тысяч долларов за «растаможку» частные таксисты не смогут. И по закону прокуроры могут заявлять иски о конфискации автомобилей в доход государства.

С одной стороны, белорусские власти, испытывая трудности с наполнением бюджета, могли бы пойти на такую кампанию «раскулачивания». Но с другой, нынешнее руководство панически боится социальных бунтов, поэтому вряд ли решится оставить без средств производства частных таксистов. Поэтому, скорее всего, в ближайшее время будет принято компромиссное решение. Частным таксистам, видимо, предложат доплатить пошлину, но не в размере ECU 5 за 1 куб.см. объема двигателя, а по несколько меньшей ставке. Правда, пока президент и правительство будут решать судьбу «частников», прокуроры могут успеть лишить многих из них автомобилей через суд.

КОМУ ДОВЕРИТЬ «ЛЬГОТНЫЙ» АВТОМОБИЛЬ?

В аналогичной ситуации оказались и многие владельцы иномарок, неосмотрительно доверившие их кому-либо. Дело в том, что в апреле прошлого года Совет Министров Беларуси утвердил Положение N315 «О порядке перемещения физическими лицами имущества через таможенную границу Республики Беларусь». Согласно этому документу ввезенное и растаможенное по льготному тарифу транспортное средство на протяжении двух лет не может быть отчуждено либо передано в собственность другим лицам. Доверенность на право распоряжения таким автомобилем может быть выдана только членам семьи владельца, но при условии их проживания в одном доме либо квартире. Прописанный в другом месте родственник воспользоваться автомобилем не может. Эту деталь многие владельцы автомобилей не учли. У этих невнимательных к бюрократическим хитросплетениям автолюбителей машины были арестованы. Сейчас прокуроры предлагают им выкупить подержанные иномарки, доплатив за «растаможку» по несколько тысяч долларов, исходя из все того же тарифа ECU 5 за 1 куб.см объема двигателя. В противном случае автомобиль будет конфискован в доход государства.

МЯГКАЯ КРОВЛЯ
МАТЕРИАЛЫ
SAKRAMENT
Новые кровельные материалы битумно-полимерные на основе стеклоткани полиэстера с посыпкой и пленочным покрытием: БИКРОСТ, ЛИКОКРОМ, БИКРОПЛАСТ, ИЗОПЛАСТ и другие со склада и под заказ, доставка материалов по любому адресу, скидки постоянным клиентам.
РАБОТЫ
ГОСРАСЦЕНКИ
Гарантийное обслуживание в течение 2-7 лет.
БОЛЬШОЙ ОПЫТ РАБОТ.
Лицензия Госстроя РБ
Минск (017) 284-28-92, 284-26-40; Брест (0162) 22-20-19, 22-15-37; Новополоцк (02144) 5-55-33; Могилев (022) 22-15-37.

ТЕНДЕНЦИИ

КОЛЮЧАЯ ПРОВОЛОКА ДЛЯ СПИД НЕ ПРЕГРАДА

Виктор ЯНИН

Стремительное распространение СПИДа по-прежнему беспокоит мировую общественность, в том числе и Беларусь. В нашей стране эта проблема имеет свою специфику: очаги ВИЧ-инфекции обнаружены в тюрьмах, где условия содержания заключенных только способствуют рпспространению и ее, и других болезней.

В Минске в конце прошлой недели завершился семинар «Профилактика ВИЧ-инфекции в тюрьмах». Среди его организаторов были Министерство здравоохранения, Министерство внутренних дел и Республиканский центр профилактики СПИД. Специалисты центра совместно с консультантами Программы ООН/СПИД ознакомили медиков и воспитателей тюрем с эпидемиологическими данными и тенденциями распространения ВИЧ в мире, Западной и Восточной Европе, Республике Беларусь; с профилактической деятельностью и программами по борьбе со СПИДом, действующими в республике и за рубежом. Особое внимание участники семинара уделили состоянию здоровья заключенных в местах лишения свободы, общей ситуации и ее специфике в странах Западной и Восточной Европы, в Беларуси.

Следует напомнить, что сегодня в местах лишения свободы находится около 20 больных СПИДом и более 400 ВИЧ-инфицированых. Кроме того, среди осужденных в Беларуси распространен туберкулез. Для лечения таких больных даже создана специальная колония, где содержится более 1,5 тыс. человек.

Больные СПИДом и ВИЧ-инфицированные отбывают наказание в обычных тюрьмах и колониях. Правда, как уверяют представители МВД, эта категория заключенных изолирована от остальных: внутри колоний устроены специальные помещения. Поэтому, по убеждению представителей правоохранительных органов, эпидемия СПИДа в местах лишения свободы не возникнет.

А вот распространение туберкулеза, скорее всего, будет продолжаться, поскольку и следственные изоляторы, и тюрьмы переполнены. Например, в начале этого года в СИЗО и тюрьмах Беларуси содержалось 12315 человек, что превышало количество имевшихся мест на 50%.

В целом ситуация с распространением в Беларуси ВИЧ-инфекции, как отмечалось на семинаре, по-прежнему остается сложной. По данным 1 мая в Беларуси зарегистрировано 1975 случаев ВИЧ-инфекции, из них 1123 случая приходятся на Светлогорск (Гомельская область), в столице же зафиксировано 208 ВИЧ-инфицированных.

СТРОИТЕЛЬСТВО
ПРОЕКТИРОВАНИЕ
интерьер
• строительство объектов любой категории
• эксклюзивные проекты и работа с материалом заказчика
• внутренная и внешняя отделка зданий и помещений под ключ
БЕТАбуд
Вместе к новым стандартам жизни!
Минск, ул.Лещинского, 8 Тел.: /017/ 2589194; тел./факс: 2587192

БЫТОВАЯ ТЕХНИКА
Bompani
ВСТРОЕННАЯ ТЕХНИКА
ЭЛЕКТРОПЛИТЫ
ВОЗДУХООЧИСТИТЕЛИ
СТИРАЛЬНЫЕ И ПОСУДОМОЕЧНЫЕ МАШИНЫ
Весенняя распродажа со скидкой электроплит и стиральных машин с верхней загрузкой.
т. 017/229-34-77 Чкалова,1
Лиц. N1159,11.03.97-31.03.2003 Мингорисполкома магазин "АММАДИС"

ДОГОВОР Информ
СИСТЕМА АВТОМАТИЧЕСКОГО СОСТАВЛЕНИЯ ДОГОВОРОВ
✓ СОСТАВЛЕНИЕ И ХРАНЕНИЕ ДОГОВОРОВ
✓ ПРОФЕССИОНАЛЬНЫЙ ЮРИДИЧЕСКИЙ КОММЕНТАРИЙ ПРИ СОСТАВЛЕНИИ ДОГОВОРОВ
✓ МГНОВЕННЫЙ ПОИСК ПО СЛОВУ В ТЕКСТЕ ДОГОВОРОВ
СОФТИНФОРМ
Минск (0172)213-28-13
Гомель (0232)47-57-12
Барановичи (01634)7-32-33
Витебск (0212)36-56-97
Брест (0162)22-14-07

ТУРИЗМ

ВОЗВРАЩЕНИЕ В ЭСТОНИЮ

Отдел информации «БДГ»

Еще десять-пятнадцать лет назад одним из любимых мест отдыха у белорусов была Прибалтика. В советские времена она привлекала в первую очередь высоким уровнем сервиса. В первые несколько лет после того, как балтийские страны получили независимость, приток в них туристов из бывшего Советского Союза заметно поистощился. Однако в последние годы наметилась тенденция к возвращению граждан бывшего Союза к знакомым местам.

Так, россияне последние три года стабильно занимают третье место по количеству посещений Эстонии. Их опережают только ближайшие соседи страны — финны и латыши. В прошлом году Эстонию посетили почти 1800 тыс. человек. Латвийских приезжих было значительно меньше — 250 тыс. Что касается туристов из России, то их в течение прошедшего года в Эстонии побывало 188 тыс. Причем есть явная тенденция к увеличению числа отдыхающих здесь россиян: в 1995 году их было 107 тыс., а в 1996-м — 142 тыс. крон.

Туристский бизнес в Эстонии находится в стадии развития. Сегодня доходы от него составляют 15% эстонского ВВП. Начиная с 1993 года прибыль, получаемая благодаря иностранным туристам, постоянно увеличивается. Если в 1993 году она составляла менее 2000 млн крон, то по результатам прошлого — почти 10000 млн.

Эстонский департамент по туризму в последнее время изучал мотивы, которые влияют на выбор этой страны в качестве базы для отдыха. Так, россияне предпочитают Эстонию в первую очередь потому, что уже хорошо знакомы с ней. Кроме того, выбор определяют такие мотивы, как родственные связи, прекрасная природа, желание осмотреть старый Таллинн, низкие цены, историко-культурные памятники, а также приемлемая стоимость проезда.

По словам генерального директора Эстонского туристского департамента Силви Блйюмовитс, если говорить о туристах вообще, то одним из главных критериев выбора Эстонии в качестве места для отдыха является соотношение цены и качества. В последнее время здесь активно строятся гостиницы и развиваются новые виды туристского бизнеса. Любителям экзотики может быть предложено путешествие на каноэ или, скажем, экскурсия по болоту. Понятно, что в этой стране очень популярны путешествия на теплоходах — в первую очередь в Финляндию и скандинавские страны. Скажем, компания EstLine — единственная, организующая туры в Стокгольм. Корреспонденту «БДГ» удалось осмотреть один из теплоходов EstLine — Regina Baltica, который совершает такие круизы. Восьмипалубный теплоход может взять на борт около полутора тысяч пассажиров. На нем работают несколько ресторанов, сауна, бассейн, казино и дискотека.

В последнее время увеличивается и количество деловых поездок в Эстонию, в том числе из стран бывшего СССР. Сразу после провозглашения независимости Эстония в основном сотрудничала с западными государствами, однако в последние годы местные предприятия стали более активно выходить на восточный рынок. Особенно бурно развивается сотрудничество с Украиной и Россией. Это связано с тем, что западные страны имеют достаточно узкий рынок сбыта для эстонских товаров, на Востоке же возможностей гораздо больше. Наиболее активно здесь работают сельскохозяйственные, текстильные, мебельные предприятия и банки Эстонии. Предприятия заинтересованы в импорте в первую очередь продукции машиностроения и станкостроения. По словам маркетингового директора Торгово-промышленной палаты Эстонии Урмаса Ору, экономическое сотрудничество с Беларусью сейчас оставляет желать лучшего, в то время как контакты с соседними Россией и Украиной развиваются более чем активно.

Кстати, многие туристы особенно подчеркивали качество обслуживания национальной эстонской авиакомпании — Estonian Air. Эта компания еще совсем молода — она была создана 1 декабря 1991 года, вскоре после провозглашения эстонской независимости. Через четыре года, в декабре 1995 года, было принято решение о приватизации эстонских авиалиний. На продажу выставили 66% акций авиакомпании. В результате 49% акций получила датская авиакомпания MAERSK AIR, 17% — инвестиционная группа Baltic Cresco.

За последние годы Estonian Air полностью обновила парк самолетов. В наследство от бывшего СССР государственная авиакомпания получила несколько самолетов марок «ТУ» и «ЯК». Их пришлось недорого продать, поскольку с таким оборудованием авиакомпания не могла отвечать принятым в западных странах стандартам. Вместо устаревших советских моделей Estonian Air купила 4 самолета — два «Боинга 737-500» и два «Фоккера 50». Приобретение новых самолетов до сих пор не окупилось, Estonian Air рассчитывает выйти на положительный баланс по результатам текущего года.

Сейчас в авиакомпании работает 280 человек, в том числе 33 пилота и 52 стюарда. Качество и культура обслуживания Estonian Air вполне соответствуют западным стандартам. Приятно и то, что обслуживающий персонал эстонских авиалиний хорошо говорит по-русски. Человек, хоть раз воспользовавшийся услугами Estonian Air, может убедиться, что эстонский сервис вполне соответствует западным стандартам. Во время полуторачасового перелета из Минска в Таллинн пассажир получает вполне полноценный обед, спиртные и безалкогольные напитки в широком ассортименте. Радует также и согласованность расписания. В случае, если пересадка на нужный рейс происходит лишь на следующий день, авиакомпания (в течение 24 часов) предлагает бесплатное проживание в четырехзвездочных отелях Palace и Olumpia. Для пассажиров, которые летают бизнес-классом, предоставляются скидки на проживание в этих отелях. Кроме того, клиенты Estonian Air и Maersk Air пользуются льготами при аренде автомобилей в компании Avis. Пассажирам, совершившим 8 полетов с Estonian Air, предоставляется возможность совершить один бесплатный.

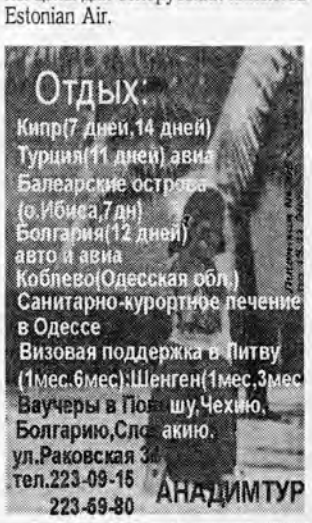
Estonian Air организует рейсы в Амстердам, Копенгаген, Гамбург, Хельсинки, Вильнюс, Лондон, Москву, Стокгольм и Киев. В скором времени планируется открыть рейс в Ригу. В перспективе авиакомпания предполагает начать полеты в Осло и Петербург. По словам менеджера по продажам Оливера Оллина, в апреле-мае текущего года пассажиропоток по маршруту Минск—Таллинн—Минск значительно увеличился. Г-н Оллин связывает это с тем, что с начала годы были снижены цены для белорусских клиентов Estonian Air.



Белорусско-итальянское предприятие "Текнобел" сообщает о ликвидации. Претензии принимаются в течение 2-х месяцев.

Цветы из Голландии
Фитодизайн
Т/ф (017) 276-80-72







МАНСАРДНЫЕ ОКНА



- Герметично устанавливаются в любой кровельный материал
- Предназначены для любой кровли с уклоном от 15 до 90°
- Гарантийное и постгарантийное обслуживание
- 6 стандартных размеров, 4 типа окон
- Двойной стеклопакет с хорошей теплоизоляцией
- Постоянный ассортимент в магазинах Минска

МИР СВЕТА И ПРОСТРАНСТВА VELUX

Официальные дилеры в Республике Беларусь:

ООО "РАНН Констракшен", тел. (017) 262-76-02, 262-71-06.

ПКП "ФИЛИПП", тел. (017) 234-86-30, 234-92-18, 234-91-39.

ООО "Текстур", тел. (017) 221-84-47, 221-67-59.

Компьютерный столик-то без чего компьютер неполноценен.



Пора привыкнуть к тому,что компьютерный столик такая же необходимая составляющая компьютера как,например,принтер или мышка.А вот почему,давайте разберемся:

Во-первых, в современных компьютерных столиках учтены все нормы эргономики,что позволяет работать с максимальным удобством и минимальным утомлением.

Во-вторых , среди подростков наблюдается повальное увлечение компьютерами,они часами не отрывают глаз от экрана монитора. Только компьютерный столик позволяет снизить нервные перегрузки и сберечь зрение,избежать переутомления и сохранить здоровье. В-третьих,значительная экономия места,что очень важно дома и немаловажно в офисе.В-четвертых, большое разнообразие моделей позволяет подобрать оптимальный вариант как по дизайну,так и по цвету(черный,серый, персиковый,под дуб и сосну),который идеально впишется в домашний или офисный интерьер. Одновременно в фирме "Фаловер" вы можете приобрести удобные кресла и стулья для работы с пневмоподъемниками,подлокотниками или без них.По ценам одним из самых низких в городе. Подробная информация по телефону (017) 234-12-10 . Если хотите , чтобы позвонили вам пейджер:211-85-85 абонент 2160.



БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА №36(467)18.05.98

Главный редактор Петр МАРЦЕВ
Первый заместитель гл. редактора Светлана КАЛИНКИНА
Заместитель гл. редактора Павел ШЕРЕМЕТ
Заместитель гл. редактора Валентин ЖДАНКО

© БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА май 1998 г.

Газета зарегистрирована в Министерстве культуры и печати Республики Беларусь, регистрационное свидетельство №554, от 04.12.92г., 31.05.95г., №561, от 02.07.96г.
Редакция может публиковать материалы, отражающие только мнение их авторов, в порядке обсуждения. Перепечатка - только со ссылкой на "Белорусскую деловую газету". Редакция не несет ответственности за содержание рекламных объявлений.

Учредитель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"
Издатель: ЗАО "БЕЛОРУССКАЯ ДЕЛОВАЯ ГАЗЕТА"

Рекламная служба: Нина ШТРИК, Наталья ИМШЕНЕЦКАЯ, Виктория СТАШЕВСКАЯ
Отдел спецпроектов: Михаил ОРЛЕЦКИЙ
Компьютерный выпуск Сергей ОСИПЦОВ

АДРЕС РЕДАКЦИИ: 220088, Минск, ул.Первомайская, 18
ТЕЛЕФОН: (017) 236-50-51, 236-80-88
ФАКС: (017) 236-53-62
КОРПУНКТ В ВАРШАВЕ:тел.(1048)22-863-67-79 (Людмила ГУЛЯКЕВИЧ)

E-mail: edit@workpr.minsk.by; edit@bdg.belpak.minsk.by
WWW:http://www.bdg.minsk.by
Размещение рекламы: тел./факс: (017) 223-85-88
Отдел распространения: тел./факс (017) 226-87-99

Отпечатано с диапозитивов в типографии ЧП «Мэджик», г. Минск, ул. В. Хоружей, 13

Тираж	20 000
1-й завод	10 200
Цена	договорная
Заказ	538
Подписано в печать	16.5.98 в 19.00
Подписной индекс	63879

Выходит 2 раза в неделю